

公益財団法人東京都中小企業振興公社

本社 秋葉原庁舎(地図の④)

〒101-0025 東京都千代田区神田佐久間町1-9 東京都産業労働局秋葉原庁舎

本社 総合相談窓口 TEL:03-3251-7881・7882
E-mail:sien@tokyo-kosha.or.jp

総合支援課 TEL:03-3251-7881
設備支援課 TEL:03-3251-7889
取引振興課 TEL:03-3251-7883
下請センター東京 TEL:03-3251-9390
総務課 TEL:03-3251-7886
企画課 TEL:03-3251-7897

JR線・つくばエクスプレス秋葉原駅 徒歩1分
地下鉄東京メトロ日比谷線秋葉原駅 徒歩3分
地下鉄都営新宿線岩本町駅 徒歩5分

助成課(地図の①) TEL:03-3251-7894・7895

〒101-0022 東京都千代田区神田練堀町3-3 大東ビル4階(1階セブンイレブン)
JR線・つくばエクスプレス・地下鉄東京メトロ日比谷線秋葉原駅 徒歩3分
地下鉄都営新宿線岩本町駅 徒歩6分
地下鉄東京メトロ銀座線末広町駅 徒歩6分

東京都知的財産総合センター(地図の②)

TEL:03-3832-3656(代表番号)

〒110-0016 東京都台東区台東1-3-5 反町商事ビル

JR線・つくばエクスプレス・地下鉄東京メトロ日比谷線秋葉原駅 徒歩10分

企業人材支援課(地図の②【H30.4月まで】地図の④【H30.5月以降】)

人材支援係 TEL:03-3832-3675【H30.4月まで】
TEL:03-3251-7904【H30.5月以降】

福利厚生係 TEL:03-3832-3678【H30.4月まで】
TEL:03-3251-7905【H30.5月以降】

〒101-0025 東京都千代田区神田佐久間町1-9 東京都産業労働局秋葉原庁舎



城東支社

〒125-0062 東京都葛飾区青戸7-2-5

城南地域中小企業振興センター

TEL:03-5680-4631

京成線青砥駅 徒歩13分又は
バス「テクノプラザかつしか」下車 徒歩1分
JR常磐線亀有駅よりバス「テクノプラザかつしか」下車 徒歩1分



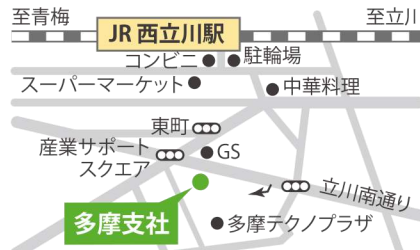
城南支社

〒144-0035 東京都大田区南蒲田1-20-20

城南地域中小企業振興センター(2階・3階)

TEL:03-3733-6284

京浜急行線京急蒲田駅 徒歩5分
JR京浜東北線蒲田駅 徒歩13分



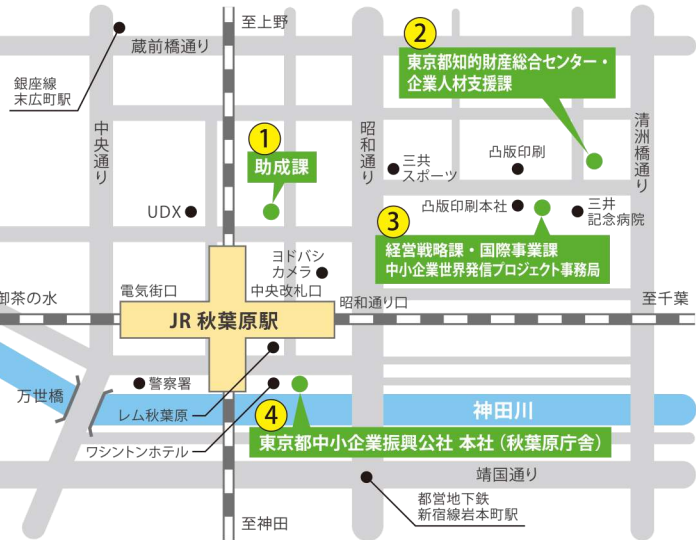
多摩支社

〒196-0033 東京都昭島市東町3-6-1

産業サポートスクエア・TAMA

TEL:042-500-3901

JR青梅線西立川駅 徒歩7分



経営戦略課(地図の③)

新事業創出係・事業革新係 TEL:03-5822-7232

販路開拓係 TEL:03-5822-7234

地域産業振興係 TEL:03-5822-7237

国際事業課(地図の③) TEL:03-5822-7241

中小企業世界発信プロジェクト事務局(地図の③)

TEL:03-5822-7239

〒101-0024 東京都千代田区神田和泉町1-13 住友商事神田和泉ビル9階

JR線・つくばエクスプレス・地下鉄東京メトロ日比谷線秋葉原駅 徒歩7分

創業支援課(TOKYO創業ステーション)

〒100-0005 東京都千代田区丸の内2-1-1 明治安田生命ビル低層棟2階

創業支援係・創業相談係 TEL:03-5220-1141

創業助成係 TEL:03-5220-1142

取引振興課 医工連携担当

(東京都医工連携イノベーションセンター内)

〒103-0023 東京都中央区日本橋本町2-3-11 日本橋ライフサイエンスビルディング603号室

TEL:03-5201-7323 ※営業時間は、9:00～12:00、13:00～17:45(土・日・祝日を除く)

東京都立産業貿易センター台東館

〒111-0033 東京都台東区花川戸2-6-5

TEL:03-3844-6190 FAX:03-3843-6707

中小企業会館

〒104-0061 東京都中央区銀座2-10-18

講堂・会議室受付 TEL:03-3542-0121

京浜島勤労者厚生会館

(ほっとプレイス京浜島)

〒143-0003 東京都大田区京浜島2-9-1

TEL:03-3790-2491

タイ事務所

20Floor Interchange21 Bldg, 399

SUKHUMVIT ROAD, KLONGTOEY NUA,

WATTANA, BANGKOK 10110 THAILAND

E-mail:thai-branch@tokyo-kosha.or.jp

2018 年度版

GUIDE 東京都中小企業振興公社

01 相談

まずはご相談ください

02 助成金

助成金を
活用したい

03 創業

創業や新たな事業を
展開したい

04 販路

新たな販路を
拡大したい

05 海外

海外へ展開したい

06 知的財産

知的財産を
活用したい

07 育成

人材を育てたい

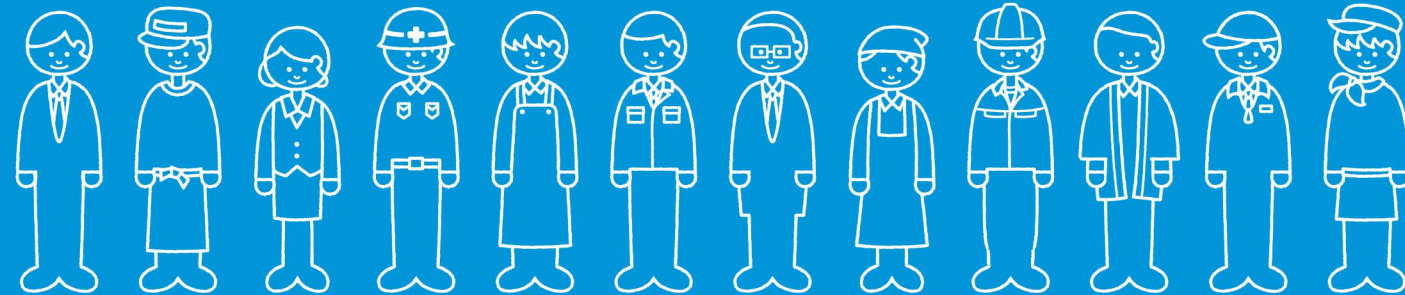
08 生産性

生産性を向上させたい

09 商業 危機管理 伝統工芸

10 承継

事業を承継したい



～東京2020大会等を契機とするビジネスチャンスはこのサイトから～

ビジネスチャンス・ナビ2020  **ビジネスチャンスナビ** で検索!



公益財団法人 東京都中小企業振興公社
Tokyo Metropolitan Small and Medium Enterprise Support Center

2分で
読める!
ダイジェスト版

東京都 中小企業 振興公社って 知ってますか？

年間のべ**7万社**が利用。

しかも
利用者の**90%以上**
が満足と回答！

数字が語る！

公社ならではの
手厚い
支援メニュー

知的
財産

- ・知財相談件数は
年間約6,000件
- ・**15年を超える**
知財支援実績

販路
開拓

- ・**総勢70名**の販路開拓
ナビゲータが強力支援
- ・**年間10件以上**の
海外展示会に出展
- ・**6,000件以上**の
海外商談実績

利用企業が語る！
公社の活用方法



株式会社チバダイス
代表取締役社長
千葉 英樹氏

■ 一歩踏み込んだ人材サポート

オーダーメイド研修は「若手社員や幹部社員の育成」に役立ちました。講師・内容・期間・費用に至るまで、当社の都合や事情にあった企画をして頂いたことがありがたかったです。
また、異業種交流グループでは都内の有力な経営者の方々と良い関係を作ることが出来、いつも多くの刺激を頂いています。
このように一歩踏み込んだ人材育成や、人と人をつなぐ機会の提供は公社さんならではの事業ではないかと思っています。

■ タイムリーな情報提供と
■ 設備のサポート

設備投資の助成金を活用しました。当社の最大の強みは「技術力」です。その技術力向上に必要な不可欠なのが設備になるわけですが、超高精度の最新の加工機や検査装置などの導入について、タイムリーに助成金の案内を頂き、活用できたことは非常に助かりました。

ミニクエスチョン！ 千葉社長にとって公社とは？
気軽に相談できるパートナー

頼りになる
都内中小企業の味方。
それが東京都中小企業振興公社です！

50年の歴史を持つ、
経営支援のプロフェッショナル。
かゆいところに手が届く、

100を超す
支援メニュー。
会費ゼロ

都内の中小企業なら
誰でもいつでも利用可能。
会員登録すると、広報誌・メルマガの定期
配信や取引先の紹介が受けられます。

登録はこちら



助成金

- ・**27の都の豊富な助成金**
メニューをラインナップ
- ・最大助成限度額は
1億円(設備投資)など
規模も充実

100を超す
支援メニューは
HPをチェック



<http://www.tokyo-kosha.or.jp/> 中小 公社 検索

悩みごとに合わせて、研修、助成金、展示会など、組み合わせて利用しています！

01 相談

まずはご相談ください

専門家による無料経営相談

ワンストップ総合相談窓口

支援対象者

- ・経営の悩みを相談したい中小企業者

創業から、経営全般、IT化支援、税務・会計、労務、法律
に至るまで、経験豊富な専門家が無料で相談に応じ、皆
様方の諸問題解決の参考となるアドバイスをさせていた
だきます。

項目	主な相談分野	対応する専門家
経営相談	経営全般、融資・助成金、営業、 ビジネスプラン(事業計画)作成、経営革新計画等	中小企業診断士
	創業・起業、会社設立登記等	中小企業診断士・司法書士・行政書士
	労務(給与・雇用・社会保険、人事組織、能力開発等)	社会保険労務士
	税務・会計・直接金融(私募債)、株式公開等	税理士・公認会計士
	IT化支援、情報セキュリティ等	ITコーディネータ
	ISO認証取得支援等	ISO審査員
法律相談	不動産取引等	不動産コンサルティングマスター
	契約、トラブル、債権回収、 企業整理等の相談(13:00~15:00)	弁護士

相談区分	担当相談員	受付時間	相談時間	電話相談	来所相談	Eメール相談	予約
経営相談	弁護士以外	(午前) 9:00~11:30 (午後) 13:00~16:30	最大1時間	①	②	③	不要 (先着順)
夜間 (毎週火曜日)	中小企業診断士 ITコーディネータ	17:30~18:30 18:30~19:30	最大1時間	×	④	×	必要
法律相談	弁護士	13:00~15:00	最大30分 (週1回まで)	×	④	×	必要

※ご相談は、午前は12:00、午後は17:00まで。

- ① 総合支援課までお問い合わせください。
- ② 先着順です。直接総合支援課へお越しください。
- ③ Eメール相談はsien@tokyo-kosha.or.jp宛てに
ご相談内容をお送りください。
- ④ ご予約制・来社相談のみです。お電話でご予約を
お取りください。

各支社の相談窓口(城東、城南、多摩)

各支社でもさまざまな相談に応じています。
詳しくは、最寄りの支社へお問い合わせください。
(問い合わせは裏表紙をご覧ください)

総合支援課 03-3251-7881・7882

取引上の様々なトラブルに対して下請法に詳しい専門相談員や
弁護士が具体的な解決策を提示します

下請取引の紛争解決支援・取引適正化 下請センター東京®

- 苦情紛争相談：取引上の様々なトラブルに対して専門相談員や弁護士がご相談に応じ、具体的な解決策を提示します※弁護士相談は事前予約制です。(月～金 13:30～16:30) 来所、電話、Eメールが可能です。
- 裁判外紛争解決手続(ADR)：調停による簡易迅速な紛争解決
- 下請取引のための講習会：取引基本契約や下請代金法の解説

取引振興課
03-3251-9390
多摩支社
042-500-3909

経営課題の解決を専門家がサポートします
専門家派遣事業

支援対象者

- ・経営に関する課題を抱える中小企業者

中小企業診断士、税理士、社会保険労務士、ITコーディネータなど公社に
登録された経験豊富な専門家が、中小企業や起業家からの派遣要請
を受けて現地を訪問し経営課題解決に必要なアドバイスをを行います。
※派遣にかかる費用の2分の1は企業様の負担となります。

総合支援課 03-3251-7881

デザイン導入・活用により、
新たな価値を生み出す支援をします！

デザイン関連支援

支援対象者

- ・デザイン導入、活用に関心のある中小企業者

デザインに関する様々な支援メニューをご用意。デザイナー等のデ
ザイン分野のエキスパートが課題解決のお手伝いをします。

- セミナー、出合いの場(ワークショップ、出張相談会等)
- デザイン相談：商品開発、パッケージ、カタログ、Web等
- 東京デザイナー情報 ■ コラボマッチング(デザイナーとの商談会)

経営戦略課 03-5822-7250

02 助成金

助成金を活用したい

No. 事業名
助成限度額・助成率

さらに詳しい助成金情報は公社HPでチェック
■「目的別」、「法人の種類別」で検索できます
■仕組み、ポイントをご紹介します



◀助成金一覧表は
こちらから
ご覧いただけます

公社HPトップ
「助成金・設備投資」
のタブから→
「助成金一覧」



平成 30 年度 助成事業体系

東京都中小企業振興公社では、都内中小企業の皆様を対象とした様々な助成事業をご用意しています。
詳細は各助成事業の募集要項をご覧ください。

製品開発

企画・構想

開発要素について、技術検討したい

1. 製品開発着手支援助成事業
100万円・1/2

試作開発

新たな自社製品・技術の試作開発をしたい

2. 新製品・新技術開発助成事業
1,500万円・1/2

改良・実用

国内外の市場やニーズに
向けて対応したい

5. 製品改良・規格等適合化支援事業
500万円・1/2

市場開拓

販路開拓のため、自社製品・技術を PR したい

7. 市場開拓助成事業
(東京都や公社事業の利用企業等)
300万円・1/2

3. TOKYOイチオシ応援事業
1,500万円・1/2

4. 次世代イノベーション創出プロジェクト 2020 事業
8,000万円・2/3

6. 先進的防災技術実用化支援事業
改良・実用化：1,000万円・2/3
普及促進：350万円・1/2

9. 医療機器産業参入促進助成事業
5,000万円・2/3 ほか

8. 新・展示会等出展支援助成事業
(商工会議所等の経営診断の利用企業等)
150万円・2/3 (小規模企業)、1/2 (その他)

創業

助成金の活用でよりよい事業展開を！
創業モデルを発掘！

10. 創業助成事業
300万円・2/3

インキュベーション施設の
レベルアップを目指しませんか？

11. インキュベーション施設
整備・運営費補助事業
9,000万円・2/3 ほか

知的財産

外国知的財産の出願・
侵害調査をしたい

12～15. 外国特許、実用新案、
意匠、商標出願助成事業

16. 外国侵害調査費用助成事業

17. 特許調査費用助成事業

18. 外国著作権登録費用助成事業

19. グローバルニッチトップ
助成事業

サービス

新サービスの開発・
改良に取り組みたい

20. 革新的サービスの
事業化支援事業
(新サービス事業モデルの構築)
2,000万円・1/2

顧客データ等の収集・分析のために
ITツールを導入したい

21. サービス産業における
データ活用促進支援事業
100万円・1/2

設備投資

最新機械設備を
購入したい

22. 革新的事業展開設備投資
支援事業

危機管理

BCP、サイバー対策、
節電対策を行いたい

23～25.
危機管理対策促進事業
(BCP、サイバー対策、節電)

商店街

都内商店街での開業者
及び事業承継者を支援

26. 商店街起業・承継支援事業
580万円・2/3

27. 若手・女性リーダー
応援プログラム助成事業
730万円・3/4 ほか

1～8、26、27について
助成課
03-3251-7894・7895

9について
取引振興課
03-3251-7883

10、11について
創業支援課
03-5220-1142

12～19について
東京都
知的財産総合センター
03-3832-3656

20、21について
経営戦略課
03-5822-7232

22について
設備支援課
03-3251-7884

23～25について
設備支援課
03-3251-7889

創業の夢、実現をお手伝いします

創業支援拠点の運営

支援対象者

- ・創業を目指す中小企業者
- ・創業してから5年未満の中小企業者

創業に必要な知識を学べるセミナーを多数開催するほか、創業支援経験豊富なコンサルタントの支援を受けながらビジネスモデルの構築・ビジネスプランの作成を進めるプランコンサルティング、創業に必要な手続に関する専門相談、金融機関の現役職員による融資相談により、創業を強力にお手伝いします。



【フェーズ1】 創業マインド の醸成	【フェーズ2】 創業アイデアの具体化	【フェーズ3】 ビジネスモデルの構築	【フェーズ4】 ビジネスプランの作成	【フェーズ5】 事業化
・創業に対する興味・関心	・創業の動機・目的の明確化 ・自分の強み・弱みの分析 ・ビジネスの発想法	・経営知識の習得 ・提供する製品 ・サービスのビジネスモデル化 ・顧客獲得の可能性・事業性の検証	・事業計画の作成・ブラッシュアップ ・マーケティング、販路拡大計画の策定 ・収支見通し、資金調達計画の策定	・法人登記・開業届 ・社会保険等手続 ・資金調達 ・営業、広報
Startup Hub Tokyo 各種セミナー (無料) 連携 利用登録 都委託業者による創業者掘り起こしイベント 民間企業による持ち込みイベント 創業希望者へのメンタリング	TOKYO 起業塾 (入門コース) (有料) ■目的: 起業プロセスを知る ■規模: 年4回、50名/回 ■内容: 事業アイデアの具体化、事業化へのプロセス等	TOKYO 起業塾 (実践コース) (有料) ■目的: 起業アイデアを形にするノウハウを身に付ける ※ターゲット別にカリキュラムを調整 ■規模: 年10回、20名/回 日中コース: 3日間、夜間コース: 8日間 ■内容: 顧客設定、事業モデル構築、マーケティング、収支計画、資金調達など ベンチャープログラム (ものづくり創業プログラム)	プランコンサルティング (一般相談ブース3~4名、女性相談ブース1名) ・担任制でビジネスプランをブラッシュアップ ・女性コンサルタントを配置 ・あらゆるフェーズの創業者の相談に対応 (無料)	専門相談 司法書士、社労士、税理士 (無料) 融資相談 日本政策金融公庫、東京信用保証協会、東京TYファイナンスグループ
		ワンポイントセミナー (無料) ■目的: 業種毎、創業スタイル毎に必要な具体的なノウハウを身に付ける ■規模: 年24回、5~10名/回 ■内容: 事業分野別起業のポイント(IT、飲食、福祉 etc.)、資金調達相談会、創業におけるマーケティング・法務・知財・労務のポイント等		女性起業ゼミ (前期: ステップアップゼミ、後期: ブラッシュアップゼミ) (無料) ■目的: 審査に通過した少人数のゼミ生が、指導教官の下、切磋琢磨しながら創業プランを作成する ■規模: (前期) 年4回、10名以内/回 (後期) 年4回、10名以内/回 ■内容: (前期) 顧客設定、差別化ポイント設定、経営資源抽出、市場調査手法、ビジネスモデル構築 (後期) ビジネスモデルの具体化(商品開発計画・販売計画・収支計画・資金計画の策定、ビジネスリスクの洗い出し)
	プチ起業スクエア (かがやくわし発見コース、働き方デザインコース) ■目的: 自分の経験・能力を生かした新しい生き方を探り、商品にしてみる ■規模: (発見) 年4回、20名/回 (働き方) 年4回、10名/回 ■内容: 私らしい生き方の選択肢を知る、強みの抽出、「売ってみる」を経験する	(フォローアップコース) (無料) ■目的: 実際に売ってみる ■規模: 年4回、10名/回 ■内容: 販売結果の検証		公社他施策紹介 創業助成金、事業可能性評価、創業者向け知財派遣相談、ニューマーケット開拓、総合相談

創業支援課 03-5220-1141

多摩で創業! あなたのアイデアカタチにします!

多摩ものづくり創業の推進事業

支援対象者

- ・多摩地域でのものづくり創業を目指す中小企業者
- ・ものづくり分野で創業間もない中小企業者



ものづくり分野での創業を目指す方を対象に、「創業セミナー」や「多摩ものづくり創業プログラム」を実施します。また、創業支援に熟練したプランコンサルタントが各種専門家や産業サポートスクエア・TAMAの機能を活用して、事業化に向けた継続的な支援を実施します。

多摩支社
042-500-3901

新しい事業プランの評価・事業化支援

事業可能性評価事業

支援対象者

- ・新規事業に取り組む中小企業者 (創業者含む)
- ・申込事業が、個人または自社にとって新たな取組であり、その取組みが市場において相当程度普及していないこと

新たな事業計画についてアドバイス・評価を行い、成長性が高いと認められる事業計画に対しては、公社の各種支援メニューを活用して、事業化に向けた継続的な支援を行います。



経営戦略課 03-5822-7232

製品開発から事業化までをトータルサポート

事業化チャレンジ道場(ものづくりイノベーション企業創出道場)

支援対象者

- ・自社技術等を活用して、新製品の開発を目指す中小企業者
- ※ソフトウェアやビジネスモデルのみの開発等は対象外
- ※対象とならない製品もあるため、詳細は担当まで



中小企業の新規事業の創出を製品開発と事業化の両面から支援します。

- 売れる製品開発道場(1年目): 開発前マーケティング~製品コンセプトの確立~試作品の製作
- 事業化実践道場(2年目以降): 事業化計画の策定~製品化・量産化~販路開拓
- 経験者交流会: 売れる製品開発道場修了企業による交流会



城南支社
03-3733-6284
多摩支社
042-500-3901

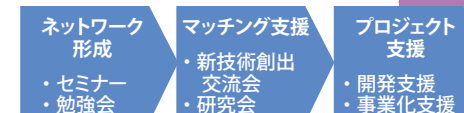
ビジネスパートナーとイノベーションへ挑戦!

広域多摩イノベーションプラットフォーム

支援対象者

- ・新製品、新サービスの開発や技術革新を目指す中小企業者

イノベーションを目指す中小企業にとって、大手企業や大学・研究機関との連携は有効な手段の1つです。本事業ではセミナーや勉強会・研究会等の様々なマッチング機会を提供、新たなネットワークの形成にご活用いただけます。また、試作開発や技術コラボレーションを促進する3Dプリンターもご利用いただけます。



多摩支社
042-500-3901

新たな販路を拡大したい

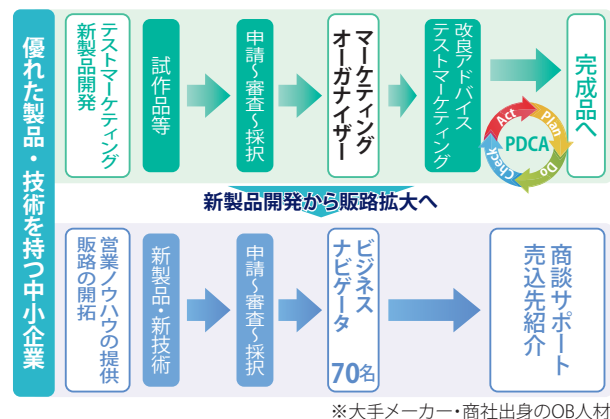
新製品開発と市場開拓をお手伝いします

中小企業ニューマーケット開拓支援事業

支援対象者

- ・生産体制が整っている中小企業者
- ・ビジネスナビゲータ等と共に活動するための営業体制が整っている中小企業者

都内中小企業の自立化のため、自社で開発された製品・技術を豊富な営業経験や製品開発の経験有する大手商社やメーカー等のOB人材の蓄積されたノウハウや企業ネットワークを活用して実践的な販路開拓支援を行います。



経営戦略課 03-5822-7234

自社の「売り」を上手にアピールしてめざせオンリーワン企業！

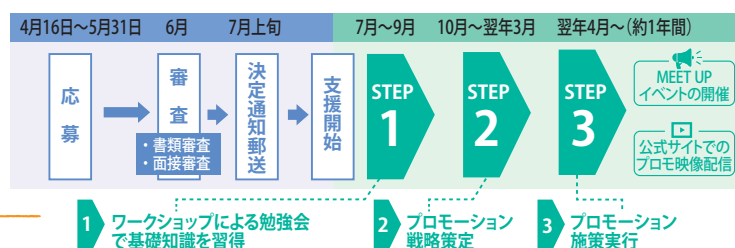
中小企業プロモーション支援事業【新規事業】

支援対象者

- ・自社の製品、技術、サービスのPRを効果的に行う手法を学びたい中小企業者
- ・プロモーションナビゲータ等と共に活動するための体制が整っている中小企業者

自社の優れた製品・技術・サービスを上手にアピールしていく手法を学び、独自のブランドを確立していくための支援です。

- プロモーションの必要性や効果などの基礎知識を習得するための勉強会
- プロモーションナビゲータによる各企業ごとのハンズオン支援の実施



経営戦略課 03-5822-7234

新たな取引先の開拓をお手伝いします

下請企業振興事業

支援対象者

- ・新たな外注先を探したい発注企業の方
- ・取引拡大をしたい中小企業者



新たな取引先を探されたい企業の方向けに、登録制（無料）による取引情報の提供や、商談会の開催、展示会への共同出展などを行っています。

取引振興課 03-3251-7883

ビジネスチャンスはここから 都心にあるほどよい広さの展示場

産業貿易センター事業（東京都立産業貿易センター台東館）

支援対象者

- ・自主開催イベントを企画する中小企業者、団体など

展示室・会議室の貸出を行っています。約700㎡のフロアが1日あたり約15万円から。ほどよい広さとリーズナブルな料金体系で、展示会や見本市の場として活用いただけます。



東京都立産業貿易センター台東館 03-3844-6190

中長期のビジネスチャンスを獲得！

中小企業世界発信プロジェクト 2020



支援対象者

- ・都内及び全国の中小企業者

東京2020オリンピック・パラリンピック競技大会等の開催を契機とする中長期のビジネスチャンス。都内はもとより日本全国の中小企業に波及させ、優れた製品を世界に発信するプロジェクトです。

中小企業世界発信プロジェクト事務局 03-5822-7239

受注機会の拡大

ビジネスチャンス・ナビ 2020

支援対象者

- ・新たなビジネスチャンスを求めている中小企業者

東京2020大会等を契機とする官民の入札・調達情報を一元的に集約した情報ポータルサイトです。本サイトは、受発注取引のマッチングを支援し、中小企業の受注機会の拡大を目的としています。

サイトの主な特徴

- 🇯🇵 日本全国の事業者が利用可能!!
- 🌟 東京2020組織委員会・都外郭団体の電子入札に参加できる
- 🌟 民間企業の調達・技術ニーズ案件は受発注いずれの利用も可能
- 🌟 官公庁等の入札案件情報も一元的に掲載
- 🌟 登録企業の中からビジネスパートナーの開拓が可能
- 🇯🇵 さらに都内中小企業は
- 🌟 低保証料率の信用保証が利用可能（東京都中小企業制度融資）

展示会出展による販路開拓

東京ビジネスフロンティア

支援対象者

- ・展示会に共同出展したい中小企業者
- ・展示会出展のサポートを望む中小企業者

東京ビジネスフロンティアでは、20社程度の合同出展形式で、3つの展示会に出展します。商談に役立つセミナーの提供や製品紹介ガイドブックの作成等により、販路開拓を支援します。



優れた製品・サービスを表彰します

世界発信コンペティション

支援対象者

- ・革新的で将来性のある製品・技術、サービスをお持ちの中小企業者



世界発信コンペティションでは、革新的で将来性のある製品・技術、サービスを表彰します。受賞企業には、東京都より賞状と副賞の開発・販売等奨励金が贈呈されます。

【製品・技術（ベンチャー技術）部門】 東京都産業労働局 商工部 創業支援課 03-5320-4763

【サービス部門】 中小企業世界発信プロジェクト事務局 開発推進係 03-5822-7239

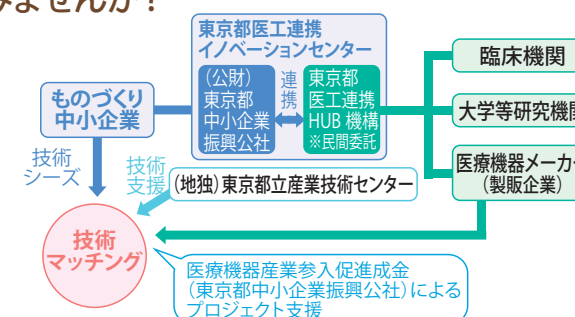
ものづくりで培った技術を医療機器に活かしてみませんか？

医療機器産業参入支援事業

支援対象者

- ・医療機器産業へ販路を拡大したい中小企業者
- ・臨床現場で使われる機器を開発して医療に役立てたい中小企業者

成長産業といわれる医療機器産業への参入に向けて、東京都医工連携HUB機構、東京都立産業技術研究センターと連携して支援します。製販企業や臨床機関との連携に向けたマッチング、専門展示会・学会への出展支援等により、医療機器の開発プロジェクト創出に繋がります。



取引振興課 03-5201-7323

05 海外

海外へ展開したい

中小企業の海外展開をワンストップでサポート！ 海外展開総合支援事業（旧：海外販路開拓支援事業）

支援対象者

- ・どうしても海外市場に参入できるのか手順が分からない中小企業者
- ・日本での販売実績を有するも、海外へ売り込むノウハウ・手段・経験等が少なく、自社単独で海外営業に不安を抱える中小企業者
- ・海外展開を推進する実務担当者や中核的な人材を育成したい中小企業者

中小企業の海外展開について、海外展開の知識・ノウハウの提供のためのセミナー、プランマネージャーによる海外展開プラン策定支援、海外でのビジネス経験豊富な「海外販路ナビゲータ」によるビジネスマッチングの支援を通じ一貫的にサポートしていきます。
また、中小企業の海外展開を推進する人材育成も行っています。



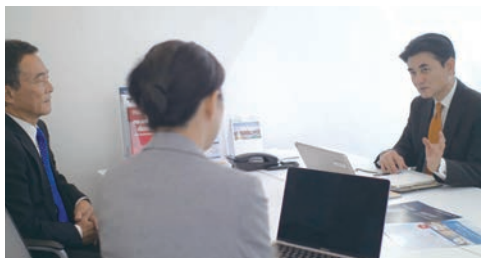
国際事業課
03-5822-7241
(貿易実務者養成講習会専用)
03-5822-7243

ASEAN における現地支援を行っています！ ASEAN 展開サポート事業

支援対象者

- ・タイ・インドネシア・ベトナム等に進出している、又は進出しようとしている中小企業者

現地支援の中核拠点であるタイ事務所や、サポートデスクインドネシアにおいて、ASEAN 地域の情報提供、経営相談、ビジネスマッチング支援など、現地でのサポートを行います。



国際事業課
03-5822-7242

06 知的財産

知的財産を活用したい

東京都知的財産総合センター：03-3832-3656

知財のお困りごとをお気軽に 知的財産相談

支援対象者

- ・知的財産（出願、契約など）について相談を受けたい中小企業者



専門知識と経験を有するアドバイザーが特許・実用新案・意匠・商標・著作権・ノウハウ・技術契約・知財調査等に関する国内外の相談に無料で応じます。

必要に応じて弁理士、弁護士が同席し、アドバイスをを行います。

海外知財専門相談窓口を設け、海外の専門性の高い弁理士、弁護士や中国、韓国、タイ、アメリカの提携特許法律事務所と連携し、現地事情を踏まえた知財相談にも無料で応じます。

	月	火	水	木	金	相談時間
アドバイザー	知的財産全般に関する相談					9時～12時 13時～17時
弁理士	機械・電気・化学・電子・IT 他					13時～17時
意匠・商標専門	—	隔週・午前	隔週・午後	—	—	9時～12時(火) 13時～17時(水)
弁護士	知的財産に関する契約・訴訟の相談					13時～17時

- 相談日…月曜日～金曜日（土・日・祝日及び年末年始を除く）
- 相談時間…9時～12時、13時～17時（1回、1時間）
- 相談方法…来所による相談（予約制）。事前にお電話で予約をお願いします。
相談案件の内容が分かる資料等をご持参ください。
相談内容の秘密は厳守します。

実務に活かせる確かな知識を 知的財産セミナー・シンポジウム

支援対象者

- ・知的財産の知識を身につけたい中小企業者

知的財産のマニュアルを無料で配布しています。
眠っているあなたの宝物を「カタチ」にしませんか？



知的財産制度の普及・啓発と知的財産に関わる人材の育成を図るため、中小企業の経営者、実務担当者など向けにセミナーとシンポジウムを開催するとともに、各種マニュアルを提供しています。

知財力のレベルアップを支援 知的財産戦略導入支援

支援対象者

- ・知的財産に関する個別、具体的なニーズに応じた支援を受けたい中小企業者

■知財戦略導入支援事業（ニッチトップ育成支援事業）

東京都知的財産総合センターのアドバイザーが最大3年間の継続的な相談・助言等を行い、専門人材の育成や知財管理体制の整備など、実践的支援を行います。

■弁理士マッチング支援システム

中小企業と弁理士との出会いの場を、日本弁理士会関東支部との連携により提供しています。

社外の知財を活用して、事業化へ 知的財産活用製品化支援

支援対象者

- ・社外の技術等を活用して製品化を考えている中小企業者

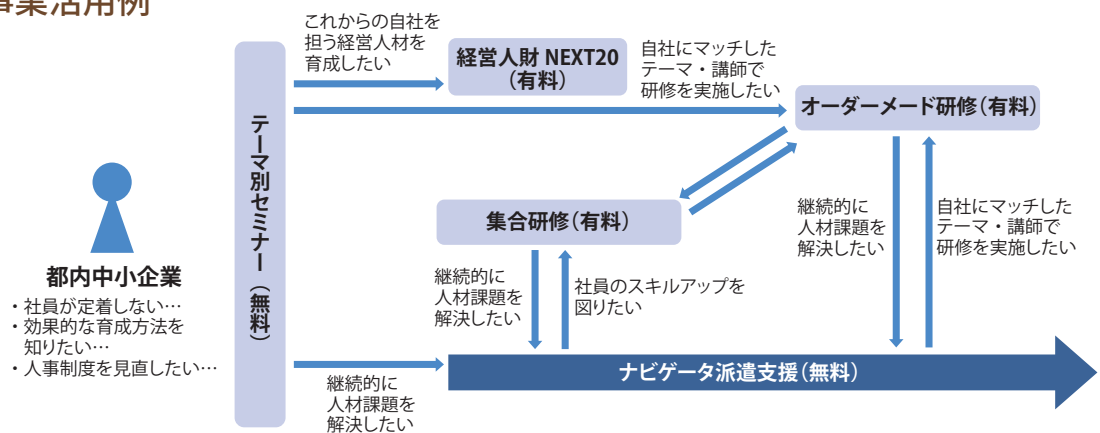
大企業等が保有する開放特許・ノウハウ等の技術シーズを中小企業が活用し、新製品開発から販路開拓までの支援を実施いたします。大企業等とのマッチングの機会を設け、技術移転等のサポートを実施します。

07 育成

人材を育てたい

企業人材支援課：03-3832-3675（平成30年4月まで）
03-3251-7904（平成30年5月以降）

支援事業活用例



経営者を支えるリーダー人材を育成するためのプログラムです。

経営人財 NEXT20（経営人材育成による企業力強化支援事業）【新規事業】

支援対象者

・人材に関する課題を抱える中小企業者

企業が持続的に発展するためには、経営者を支え自社の成長を推進できる人材が必要です。自社を深く知り、経営理念の下で自社の未来図を描き、社内に浸透させる過程を通じて企業のこれからの20年を担う人材となるよう講座と個別支援で継続的にサポートします。（有料）

専門家の個別・継続的なサポートで、組織力を高める

人材ナビゲータ派遣支援（人材確保・育成総合支援事業）

支援対象者

・人材に関する課題を抱える中小企業者

「人材」は経営資源の中で、最も重要な要素の1つです。人材を効果的に確保・戦力化し、組織力を高めることで、企業の持続的な成長・発展につながります。人事・人材戦略、制度構築、育成のスペシャリストである人材ナビゲータが、人材力・組織力向上を継続的にサポートします。



人材課題の解決に向けたヒントを得る！

テーマ別セミナー（人材確保・育成総合支援事業）

支援対象者

・人材に関する課題を抱える中小企業者

人材戦略構築や、組織活性化、従業員の資質向上等、中小企業が知っておきたい重要なテーマをセミナー形式で分かりやすくお伝えします。各分野に精通した専門家や、先進的な取り組みを実施する企業にご登壇いただき、課題解決のヒントや気づきをご提供します。

様々な研修を組み合わせることで、効果的に人材育成が図れます。

集合研修（人材育成研修事業）

支援対象者

・人材に関する課題を抱える中小企業者

企業にとって「人材」は重要な経営資源です。人材を育成し、その能力を最大限に活かすことで、企業を発展させる可能性がますます広がります。公社では様々な研修を開催し、中小企業の人材育成や経営力向上をサポートいたします。研修の受講で従業員のスキルアップなど人材育成を図ることができます。（有料）

自社に合わせた研修実施で、効果的に人材育成が図れます。

オーダーメイド研修事業

支援対象者

・人材に関する課題を抱える中小企業者

本事業は、企業の最大の経営資源である「人材」をより効果的に育成し、組織活性化や経営改善に向けた支援を行います。企業が抱える人材に関する様々な問題解決に向けたメニューをご要望に合わせて提案し、講師を派遣して研修を実施します。研修の受講で従業員のスキルアップなど人材育成を図ることができます。（有料）



08 生産性

生産性を向上させたい

生産性向上のためのIoT、AI、ロボットの導入支援

生産性向上等の経営課題解決に向けて最先端技術を活用しませんか？

	IoT・AI導入・活用支援	ロボット導入・活用支援
1 支援対象企業	IoT・AI導入・活用により生産性向上を図ろうとする中小企業者	ロボット導入・活用により生産性向上を図ろうとする中小企業者
2 掘り起し普及啓発	・巡回員2名によるニーズ発掘のための巡回（120社） ・普及啓発セミナー（年4回）	・普及啓発セミナー（年6回） ・導入企業等見学会（年2回）
3 相談対応	・経営相談窓口での個別相談	・窓口相談、出張相談
4 導入診断	・専門家による導入前適正化診断 ・導入機器診断	・専門家による導入前適正化診断
5 情報発信	・機器の導入によってコスト削減や新たな価値を創出した企業を取材し、ポータルサイトで情報発信	

【IoT・AI導入・活用】
総合支援課
03-3251-7881

【ロボット導入・活用】
経営戦略課
03-5822-7250

データ利活用によるサービス事業者の生産性向上を支援します！

サービス産業におけるデータ利活用促進支援事業【新規事業】

支援対象者

・顧客データ等を活用し、サービス改善に取り組みたい中小企業者

顧客データ等の利活用により、顧客生涯価値の最大化、新規顧客の開拓、サービス改善等に取り組む中小サービス事業者を対象に、ITツールの導入やデータ収集・分析、それらに基づくアクションプランの策定・実行を支援します。
■普及啓発セミナー ■専門家派遣 ■ITツール等の導入・改修費用助成（助成金限度額100万円、助成率1/2）

経営戦略課
03-5822-7232

モノづくりの“良い流れ”を創出する中核人材育成を支援します

生産性向上のための中核人材育成

支援対象者

・ものづくり現場改善の中核を担う人材を育成しようとお考えの中小企業者

- 生産性革新セミナー
現場改善による生産性向上の必要性や具体的事例を紹介
- 東京都生産性革新スクール
生産技術の知識と現場改善の手法を学習し、ものづくり現場改善の中核人材を育成
- 生産性革新インストラクター派遣
インストラクターと共に自社の現場改善の取組を通じ、ものづくり現場の中核人材を育成

経営戦略課
03-5822-7250

新サービス創出やサービス分野への展開を後押しします

中小企業新サービス創出事業【普及啓発事業／東京都新サービス創出スクール／革新的サービスの事業化支援事業】

支援対象者

・新たなサービスの創出やサービス分野への展開を目指す中小企業者

- 普及啓発事業
サービス産業の支援ニーズを把握し、公社事業の紹介や、セミナーを通じたサービス分野への進出、新サービス創出における考え方や視点を提供します。
- 東京都新サービス創出スクール
「サービス」の視点を取り入れた新規事業開発について、最新の知識・事例研究や自社分析、グループワーク等のカリキュラムにより、自社の強みを活用した新規ビジネスモデルを構築する講座です。
- 革新的サービスの事業化支援事業
新たなサービスの事業化に要する経費の一部を助成します（P3をご覧ください。）

【普及啓発事業】
取引振興課
03-3251-7883
企業人材支援課
03-3832-3675（H30年4月まで）
03-3251-7904（H30年5月以降）

【東京都新サービス創出スクール】
企業人材支援課
03-3832-3675（H30年4月まで）
03-3251-7904（H30年5月以降）

【革新的サービスの事業化支援事業】
経営戦略課
03-5822-7232

09 商業 危機管理 伝統工芸

公社では、商業、危機管理、伝統工芸など
たくさんのサービスを提供しています。
詳しくは HP でご確認ください。

商店や商店街の経営力向上及び人づくりを支援します

進め！若手商人育成事業

支援対象者

- ・商店街及び商店街を構成する意欲的な若手中小企業者

商店街の次代を担う若手商人を対象に、専門家による現地支援や経営能力向上のための講座、商店街リーダー育成に向けた研修等、実践的なアドバイスや情報提供を行い、商店や商店街の「経営力向上」及び「人づくり」を支援します。

経営戦略課
03-5822-7237

商店街のリーダーとなりうる若手や女性を応援します

若手・女性リーダー応援プログラム

支援対象者

- ・成人女性又は 39 歳以下の男性中小企業者
- ・商店街での開業を目指す者又は事業承継を予定する中小企業者 等

■チャレンジショップの設置

若手や女性の起業家を対象に商店街での販売経験を積めるチャレンジショップを開設し、試験的な商品販売機会を提供します。

■繁盛店視察プログラム

若手や女性で起業を希望する者等が地方の繁盛店に赴き、繁盛店の経営手法等を学びます。



経営戦略課
03-5822-7237

予測不能な危機から会社を守る BCP の策定を支援

BCP策定支援事業

支援対象者

- ・BCP 策定に興味関心のある中小企業者、またはすでに策定している中小企業者

企業が自然災害などの不測の事態に、企業にとって重要な資産を守りつつ、中核となる事業を継続するために策定する「事業継続計画(BCP)」。各種セミナーや専門コンサルタントの派遣、取組事例の紹介などを行っています。

総合支援課
03-3251-7881

暮らしをうるおし、豊かにするための新たな「伝統工芸品」を創出する 「東京手仕事」プロジェクト（伝統工芸品の商品開発・普及促進支援事業）

支援対象者

- ・都内の伝統工芸品を製作する事業者または個人事業主

伝統工芸の技術を活かしながら東京の伝統工芸の職人とデザイナーとの共同製作による新商品開発を行う「商品開発」（初年度 1 年間）と、国内外へ販路開拓を行う「普及促進」（翌年度以降 2 年間）により、暮らしをうるおし、豊かにするための新たな東京の伝統工芸品の創出を、一体的・総合的に支援していきます。



城東支社
03-5680-4631

10 承継

事業を承継したい

事業を次の世代へ引継ぎ、持続的な成長を後押し

事業承継・再生支援事業

支援対象者

- ・事業承継の相談をしたい中小企業者
後継者候補の選定、合意形成
経営権の委譲、株式の贈与・相続、民事信託
従業員承継、M & A
- ・経営改善の相談をしたい中小企業者
損益、財務、キャッシュフローの改善
将来に向けた成長戦略、経営計画の策定
ビジネスモデルの見直し、内部統制の強化

①事業承継・事業再生に関するコンサルティング

専門家が最適な事業承継・再生プランの策定、提示、実行を強力にサポート
法的、税務的な問題については弁護士、会計士、税理士等の専門家と連携し解決します。

②戦略的事業承継セミナー・フォーラム

事業承継の成功に必要な知識・スキルを学び、気づきが得られます。

③事業承継塾

全 8 回の講義と演習を通じて後継者が経営的知識やスキルを修得できる塾
承継予定者および承継して間もない方を対象にしています。

事業承継・再生支援の仕組み

- ・まずは、御社をご訪問しじっくりお話を伺うことからスタートします。
- ・現状把握を丁寧に行うことで、対処すべき課題もはっきりと見えてきます。
- ・課題の解決に向けたアドバイスをさせていただきます。
- ・専門的な問題についても専門家と連携して対応いたします。

ご訪問・
ヒアリング

・知見のあるスタッ
フがご訪問し、会社
の現況や事業引継
ぎに関する悩みを
じっくり伺います。

課題の整理・
アドバイス

・経営人材、事業用
資産、知的資産の観
点から現状の課題
を把握します。また、
解決のためのアドバ
イスを行います。

フォローアップ

・計画実行段階で生
じる問題についても
相談に応じます。



総合支援課
03-3251-7881