

TOKYO 起業塾

8/1・15・29 (Thur.)
10:00~16:30

事業計画に必要な知識を体系的に学び、
顧客ニーズから「自分のビジネスモデル」を確立！

受講料
7,000 円
(税込)



まつい じゅん
松井 淳 講師

TOKYO 創業ステーション プランコンサルタント
中小企業診断士 / 行政書士 / FACO

日本ヒューレットパッカードほか IT 企業で、15 年以上マーケティング・営業・商品企画に携わり、執行役員として新事業立上げも担った。

製造業、IT、食品分野に精通し、十数年に亘って 500 人の創業相談に乗りながら、150 件の事業計画の作成をサポート。大学でも創業講座を持ち、学生からシニアまで広く創業相談に対応する。すぐに役立つ実務支援も得意。

おおえ さかえ
大江 栄 講師

TOKYO 創業ステーション プランコンサルタント
エフ・ブルーム株式会社 代表取締役 / 中小企業診断士

2003 年より、中小企業診断士として活動。中小企業の経営コンサルティングとあわせ、創業支援にも注力している。起業希望者に対する支援実績が豊富で、起業家への個別相談実績はのべ 1,500 名を超える。

起業準備の段階から、起業後、事業が軌道に乗るまでの様々な過程で起業家が直面する課題を想定した支援が強み。



TOKYO 起業塾「実践コース」とは

TOKYO 起業塾「実践コース」は、事業アイデアがすでにあり一年以内の起業を目指す方に、起業に必要な知識やノウハウを体系的に身に付けていただくためのセミナーです。顧客目線のマーケティングや、実現性・継続性を高める事業計画の作り方などを学び、ご自身にあったビジネスモデルの確立を目指します。

受講後も、起業に向け TOKYO 創業ステーションでプランコンサルタントのアドバイス(無料)を受けられます。

スケジュール

	8/1 (木)	8/15 (木)	8/29 (木)
	松井 淳 講師	大江 栄 講師	松井 淳 講師
10:00 ~ 12:00	起業を成功させるマーケティングの基礎 ● 事業計画の全体像 ● 実地検証の重要性 ● 顧客視線を意識した事業計画	ビジネスモデルを数字で裏付ける ● 売上予測の立て方 ● 市場規模の把握	自分に合ったビジネスモデルの確立 ● ビジネスモデルの作成 ● ビジネスモデルの見直し ● ビジネスモデルの発表 ● テストマーケティングの方法
13:00 ~ 16:30	● 自社の事業ドメイン定義 ● 4P分析の考え方 ● 交流会	起業に必要な財務知識 ● 収支計画の作り方 ● 創業時の資金計画、資金繰り表の作り方 ● 資金調達の方法	

※ 講義内容および講師は都合により変更する場合がございます。

※ 本コースでは、グループワーク・受講者の方の発表を実施いたします。
事業アイデアを話すことに差支えがある方は、セミナー用に別案をご用意頂くか、受講をご遠慮ください。

※ 1日目の最後に交流会を実施します。

※ 2日目は電卓をお持ちください。
(スマホの計算機能でも可)。

開催概要 ・ お申込み

募集対象

事業アイデアがあり、下記のいずれかに該当する方

- (1) 1年以内に都内で開業予定の方
- (2) 都内在住で、1年以内に開業予定の方
- (3) 都内で開業して間もない経営者の方

日 時

2019年 8/1 (木)、8/15 (木)、8/29 (木) の 3日間
10:00~16:30 (開場 9:30、昼休憩1時間)

会 場

明治安田生命ビル低層棟 TOKYO創業ステーション
2階セミナー室 (東京都千代田区丸の内 2-1-1)

受 講 料

7,000 円(税込)

定 員

20 名(先着順)

申込期限

2019年 7 月 18 日(木)まで

申込方法

受講者募集ページ(<https://tssevent.tokyo-kosha.or.jp/>)内「申込フォーム」にて受付



- JR東京駅丸の内南口から徒歩5分
- JR有楽町駅国際フォーラム口から徒歩5分
- 東京メトロ丸の内線東京駅から徒歩5分
- 東京メトロ有楽町線有楽町駅から徒歩5分
- 東京メトロ千代田線・日比谷線・都営三田線日比谷駅から徒歩8分
- 東京メトロ千代田線二重橋前駅3番出口直結

主催：(公財) 東京都中小企業振興公社

お問合せ

創業支援課
TEL 03-5220-1141

担当：須賀、戸村
03-5220-1141



～東京2020大会等を契機とするビジネスチャンスはこのサイトから～

ビジネスチャンス・ナビ2020

ビジネスチャンスナビ で検索!