

起業も事業も
スムーズに！

TOKYO創業ステーション
創業ワンポイントセミナー

起業家のための交渉術

起業や事業運営は交渉ごとの連続！
周囲を味方につけ、起業と事業をスムーズに進める
交渉術を伝授します！

参加費
無料

日時

2019年3月22日（金）
10:00～12:00（開場 9:30）

会場

TOKYO創業ステーション 2F セミナールーム
東京都千代田区丸の内2-1-1 明治安田生命ビル 低層棟 2F

定員

先着30名様

対象

創業前・創業5年未満の方で、
事業に必要な交渉力向上を目指す方

交渉の基本姿勢

5つの
基本説得
テクニック

交渉成立のための
改善ポイント

信用力の高め方



講師

ひらはら ゆみ
平原 由美 氏

株式会社パラス 代表取締役

米オレゴン州ルイスアンドクラーク大学卒。
18年間の海外生活の後、外資系企業にて英語教材開
発・マーケティングを担当。1997年、独立。イギリ
ス発祥の戦略的交渉力プログラム「NRI」の国内向け
研修プログラム開発を手掛け、大手企業の社内研修を
請け負う会社の創業にも参加。特に働く女性の交渉力
向上に尽力し、1200人以上を指導してきた。

著書・共著書に『戦略的交渉力ー交渉プロフェッショ
ナル養成講座』（東洋経済新報社）、『カドを立てず
に言いたいことを言う方法』（サンマーク出版）など。

お申込み

下記セミナー予約システムから
お早めにお申込みください
(<https://tssevent.tokyo-kosha.or.jp/>)



お問合せ



公益財団法人 東京都中小企業振興公社

創業支援課 創業相談係（須賀・戸村）

TEL：03-5220-1141

MAIL：tss@tokyo-kosha.or.jp