

商店街開業プログラム

～お店づくり応援セミナー～

東京の商店街で開業する
皆さんを応援します！

- ・少人数制の講義
- ・専門家によるアドバイス
- ・開業希望者との仲間作り

事業コンセプトの明確化
創業計画書のレベルアップ！

募集要項

対象者：東京都内の商店街で開業・起業(小売店・飲食店・サービス店等)を検討している方
定員：15名程度
選考：書類審査・面接審査
面接日：平成29年9月8日(金)・平成29年9月9日(土) いずれか1日
実施日：平成29年10月5日(木)～平成30年3月8日(木) 計11回 18:00～21:00
受講料：無料。ただし、開業体験(希望者)については受講生の負担あり。
申込方法：公社ホームページ(FAXも可)
申込期限：平成29年8月31日(木)

お申込方法

公社HP内、商店街開業プログラム(商店街起業促進サポート)ページ(<http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/shonin/sokushin.html>)の申し込みフォームにて下記必要事項をご入力いただき、お申し込みください。

***FAX*(*03-5822-7235*)**でのお申し込みも受け付けておりますが、申込受付完了や選考に関するご連絡はEメールにて送信いたします。必ず、受信可能なEメールをご登録ください。



商店街開業プログラム(起業促進サポート)受講申込書

申込期限
平成29年8月31日(木)

下記のとおり受講を申し込みます。 平成29年 月 日

(ふりがな) 氏 名	年 齢		性 別	男 ・ 女
自 宅 住 所	〒 -			
Eメールアドレス (Gmail 受信可能なもの)	※「申込受付完了のご連絡」及び「選考結果」はEメールにて送信いたします。			
電 話 番 号 (自宅又は携帯電話)	FAX	現在の職業		
開 業 希 望 業 種	1. 飲食	2. 小売	3. サービス業	4. その他 ()
開業希望地域・駅	開 業 予 定 時 期		平成	年 月 頃
開業希望商店街	商店街名 () 検討中 ※1 複数回答可 ※2 現在検討中の方は“検討中”に○をつけてください			
起 業 形 態	1. 新規開業	2. 事業転換	3. その他 ()	

申込の動機(商店街で開業したい理由)

開業プラン(取扱商品・サービス、主なターゲット、将来のビジョンなど)

略 歴(職歴・資格等)

希望面接日 ① 9月8日(金) 又は ② 9月9日(土) → 第1希望日 () 第2希望日 ()

※お申し込みから5営業日以内に「申込受付完了のご連絡」のEメールを差し上げます。
「申込受付完了のご連絡」のメールが届かない場合は、お問い合わせください。

書類選考の結果

お申込みいただいた方全員に、9月6日(水)にEメールを送信いたします。

〈申し込み情報について〉
申し込み情報は当該事業の事務連絡、運営管理、組織内情報として使用いたします。当該情報は「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しています。
同要綱は当公社のホームページより閲覧及びダウンロードすることが出来ますので、必要に応じてご参照ください。
(<http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/pdf/youkou.pdf>)

過去受講生の開業事例①（平成27年度受講生）

みどり鍼灸院 <https://www.facebook.com/midoriharikyuin/>

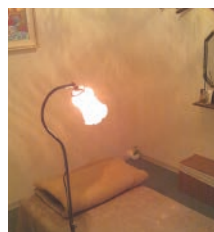
店主：石田 みどりさん



約20年間の出版社勤務と、その後約13年間の鍼灸院勤務を経て、平成28年7月、東中野に鍼灸院をオープンしました。女性ならではの細やかな心配りと丁寧な施術で、お客様がリラックスできる癒しの空間づくりを心掛けています。

受講の感想

開業に向けての知識を得るために本セミナーを受講しましたが、実際に事業計画書の作成や収支についての様々なシミュレーションを行うことで、開業後の具体的なイメージと心構えを持つことができました。



過去受講生の開業事例②（平成28年度受講生）

ワインバル St.Anna <https://www.facebook.com/St.Anna2716/>

店主：松元 隆一郎さん



気軽に通える価格帯のワインバルを、平成29年4月、上石神井にオープンしました。手間暇を惜しまない美味しい料理と手ごろなワイン、心地良い丁寧なサービスを提供することで、お客様に愛される店づくりを目指して参ります。

受講の感想

講師からのアドバイスを受けて開業計画を一部見直したことで、気持ちに余裕を持って店舗を運営することができています。また、創業を志す仲間からも刺激を受け、お互いを高め合うことができました。



商店街開業プログラム
講義内容

※講義時間は、18時～21時の3時間

第1回
10.5.木

キックオフセミナー
ーキャリアビジョンを見据えた自己分析ー

講師：坪田 まり子 先生

第2回
10.19.木

ストアコンセプトの明確化

講師：菅生 将人 先生

第3回
11.2.木

資金調達の選択肢

講師：東京信用保証協会
日本政策金融公庫

第4回
11.16.木

売上・利益計画作り①

講師：新井 美砂 先生

第5回
11.30.木

物件の目利き・出店計画

講師：不動産専門家

第6回
12.7.木

販売促進・集客戦略の検討

講師：吉田 由佳 先生

第7回
1.18.木

開業計画の立て方

講師：菅生 将人 先生

第8回
1.25.木

開業者の体験談

講師：過去受講生

第9回
2.8.木

売上・利益計画作り②

講師：新井 美砂 先生

第10回
2.22.木

開業計画支援会議①

講師：金融機関・
起業促進アドバイザー等

第11回
3.8.木

開業計画支援会議②

講師：金融機関・
起業促進アドバイザー等

3.8.木以降
開業体験

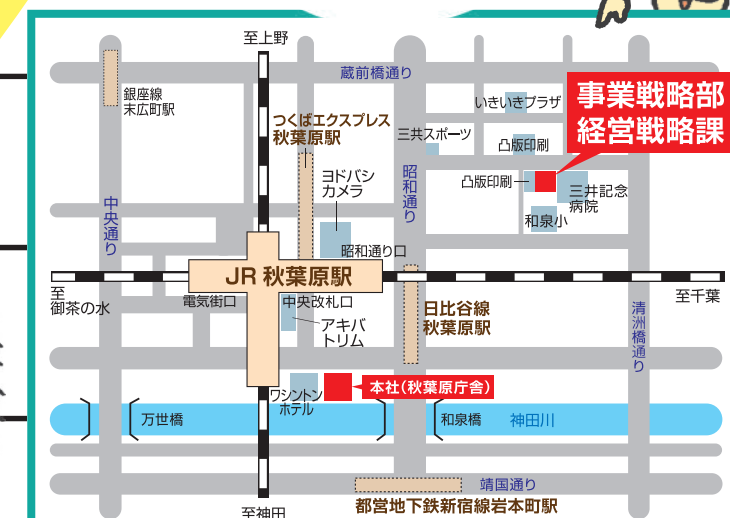
起業促進アドバイザー

起業促進アドバイザー

受講生は3つのグループに分かれます。各グループをアドバイザーがサポートします。



新井 美砂 先生 菅生 将人 先生 山田 卓司 先生



■会場：(公財)東京都中小企業振興公社 経営戦略課
■お問い合わせ先：(公財)東京都中小企業振興公社 経営戦略課
〒101-0024
東京都千代田区神田和泉町1-13 住友商事神田和泉町ビル9階
電話：(03)5822-7237 FAX：(03)5822-7235
E-mail：shonin@tokyo-kosha.or.jp

若手商人育成事業 Facebook ページ
<https://www.facebook.com/wakateshonin>

～東京2020大会等を契機とするビジネスチャンスはこのサイトから～
ビジネスチャンス・ナビ2020 ビジネスチャンスナビ で検索！