# 国際化対応リーダー養成講座参加申込書

(1)公社ホームページからのお申し込み	国際化対応リーダー養成講座   で検索。
(2)FAXでのお由し込み ················	FAX 悉号 <b>03.5822.7240</b>

フ リ た	゛ 							
企 業	名							
		Ŧ						
所 在	地							
		Ŧ						
請求書送 ※上記所在地と異		'						
フリカ	j ナ							
氏	名			役	職			
電	話			F	A X			
業 	種		資 4	金 之		万円	従 業 員 数	人
ЕХ-	・ル							
・応募理	ф							
<ul><li>海外展</li><li>につい</li></ul>								
相談し								
いこと								
※いただいたご	"意見は、							
講義内容に活 まいります。 必ずご記入く	かして							
必ずご記入く	たさい。							
参加者の海外業務経験(○で囲んでください) なし / メール / 電話 / 対面								

#### 個人・企業情報の保護について —

講座ご応募の際にお伺いする個人情報は、東京都・(公財)東京都中小企業振興公社からの情報の配信及び問い合わせへの回答といった連絡と本 事業の円滑な遂行及び改善のための分析に利用します。収集した情報については、法令に基づく開示請求があった場合、本人の同意があった場合、 その他特別な理由がある場合を除き、第三者には提供いたしません。ご提供いただいた個人情報を正確に処理するよう努めます。

お問い合せ先

### 🥟 💒 🕅 東京都中小企業振興公社 事業戦略部 国際事業課

〒101-0024 東京都千代田区神田和泉町1-13 神田和泉町ビル9階 TEL 03-5822-7241 FAX 03-5822-7240

E-mail: ttc@tokyo-kosha.or.jp URL: http://www.tokyo-kosha.or.jp/



平成29年度







**秦 秦 東京都中小企業振興公社 事業戦略部 国際事業課** 

# 海外展開を担うリーダーを目指す人のための連続講座です

# Business skills Up

ASEAN を中心とする新興国の成長により、サービス業等の皆様において海外進出・展開を目指す方が増えています。法制度や商習慣、消費者の嗜好が異なる外国で事業を運営し軌道に乗せるためには、ビジネスパートナーを見つけるための戦略構築と社内体制の整備が不可欠です。

「国際化対応リーダー養成講座」は、海外展開を行う上での課題を克服し、将来リーダーとして必要な役割を担う人材を育成することを目的とした講座です。

経験豊かな講師陣の講義と海外ビジネスプランの策定実習を通して、わずか6回の受講で海外で通用するマインドとビジネススキルが習得できます。

### 国際化対応リーダー養成講座(非製造業コース)

日 程	カリキュラム	内 容	会 場
<b>9/26</b> 火	<b>特別講義</b>	著名な経営戦略家と海外ビジネス実践企業の幹部より、	AP丸ノ内
14:00~17:00	◇海外展開戦略と海外展開事例	海外戦略と実践についてお話し頂きます	Aルーム
<b>2 10/10</b> 火 14:00~17:00	◇海外展開のための基礎知識 ◇海外展開に必要なビジネスプランとは?	海外出店の実務・実情と留意点の紹介/ ビジネスプランとは?/海外展開ビジネスプラン事例/ 海外展開ビジネスプラン策定プロセス	AP丸ノ内 Gルーム
<b>3 10/17</b> 火	◇海外展開ビジネスプラン策定①	ビジネスの背景・問題意識を明確にする/	AP丸ノ内
14:00~17:00		海外展開ビジョンを設定する	Bルーム
<b>10/31</b> 火	◇海外展開ビジネスプラン策定②	海外ビジネス戦略体系を構築する/	AP丸ノ内
14:00~17:00		海外ビジネス戦略をアクションに落とし込む	Gルーム
<b>11/14</b> 火 14:00~17:00	◇海外展開ビジネスプラン策定③	海外展開ビジネスプラン精緻化	AP丸ノ内 Aルーム
<b>11/28</b> 火	◇海外展開ビジネスプランの発表	各自が講座を通して作成した自社の海外展開	AP秋葉原
14:00~17:00		ビジネスプランを発表します	O+Pルーム

#### <非製造業コース>

定 員:15名

受講料: 25,000円/1名

受講対象 :都内に事務所を有する中小非製造業

- ・非製造業の方を主たる対象としてカリキュラムを組んでおりますが、 製造業の方も受講いただくことができます。
- 海外展開業務の中心的役割を担う幹部・リーダーを目指す方。
- 9割以上出席の方に修了証を発行します。 ※コンサルタントの方は参加をご遠慮ください。

受講期間 : 平成29年9月26日(火)~11月28日(火)までの全6回

**募集期限 : 平成29年9月22日(金) ※定員に達し次第、募集を締め切らせていただきます。** 

支払方法 : 申込受付後、請求書を送付させていただきます。

会場:AP東京丸の内

AP 秋葉原

(台東区秋葉原1番1号 秋葉原ビジネスセンター)

募集要項



(東京都千代田区丸の内1-1-3日本生命丸の内ガーデンタワー3階)



# 特別講義①『日本企業を取り巻くマクロ環境の変化』

## HRインスティテュート フェロー/エグゼクティブコンサルタント 野口 吉昭

横浜国立大学大学院工学部研究科修了後、建築設計事務所、ビジネス・コンサルティング会社を経て1993年に独立、人財育成・開発支援コンサルティング会社である株式会社HRインスティテュートを創業。主な著書・編書に、コンサルタントの質問力(PHP研究所)、ビジネスプラン策定シナリオ(かんき出版)、遺伝子経営(日本経済新聞社)、人をあきらめない組織(JMAM)など100冊以上。



# 特別講義②『海外事業新時代ビジネスを成功に導く戦略立案・PDCAとは?』

## ヒューマンホールディングス株式会社 海外事業推進室 執行役員 小澤 研太郎

1974年東京都生まれ。早稲田大学法学部卒業。ラジオ局、出版社にて勤務後、大手教育サービス会社にて、主に中国・アジア地域を中心とした幼児用教材の企画開発、マネジメント全般を担う。2016年ヒューマンホールディングス株式会社入社。海外事業推進担当取締役として、グループの海外現地法人を統括する。



【企業概要(ヒューマングループ)】1985年創業。教育事業を中心に、人材事業、介護事業、保育事業、美容関連事業、アリーナ事業、IT事業と多岐にわたる事業を展開。各事業会社の強みを活かし、シナジーを最大限に発揮する独自のビジネスモデルで、少子高齢化や人口減少など、社会課題の解決に挑み、顧客に質の高いサービスを提供している。

### 第2回講師 矢島 洋一

#### 公益財団法人東京都中小企業振興公社 国際事業課プランマネージャー

約30年間の総合商社勤務の後、2006年よりジェトロ・バンコク海外投資アドバイザーを8年間勤め、会社設立からトレーディング、企業閉鎖等の業務を一通り手掛ける。現在は、東京都中小企業振興公社のプランマネージャーとして、海外進出/海外との取り引きを開始したい東京都の中小企業の相談や支援を行っている。



### コーディネータ・メイン講師 染谷 文香

#### HRインスティテュート 取締役チーフコンサルタント

青山学院大学大学院 国際政治経済研究科を修了。大手AV機器の商品企画を担当、その後、米国留学を経て、株式会社HRインスティテュートに参画。現在チーフコンサルタントとして企業のビジョン&戦略策定、新規事業(商品)立ち上げ、デジタルコンテンツ開発などをサポート。ベトナム事業の立ち上げ等海外ビジネスを推進。



### サブ講師 塚田 泰弘

#### HRインスティテュート コンサルタント

大手総合化学メーカーにて、B to C商品の商品企画等を担当した後、HRIに入社。業務プロセス改善、管理職マネジメント力強化ワークアウト等に参画。



#### サブ講師 酒井 瑛司

#### HRインスティテュート コンサルタント

専門商社にて営業・マーケティングとして欧州向けビジネスや外資系医療機器メーカーの営業を経てHRIに参画。事業戦略構築ワークアウト等を担当。

