

中小企業のためのインバウンド戦略

～自社は「外国人観光客」など関係ないと思っていないですか？～

2020年の東京オリンピック・パラリンピックに向けて今後急激に増加するインバウンド需要。ただ、実際どのようにして外国人観光客を取り込んだらよいのか、「弊社には関係ない」と思われている中小企業様が多数だと思われます。そこで、本セミナーでは、全業種を対象に、インバウンド対応の成功例や、具体的取組方法など、今、中小企業経営者が取るべき対策をお伝えします。

セミナー概要

開催日時	平成30年2月21日(水) 14:00～16:00 (※13:30受付開始)
対象者	【全業種対象】都内中小企業経営者や従業員の方 (小売・卸売業に限らず、IT・情報通信サービスや製造業等、全業種対象)
受講料	無料
会場	AP秋葉原4F(Hルーム) (東京都台東区秋葉原1-1) ※詳細裏面参照
募集人数	80名様(先着順とさせていただきます)
申込方法	公社ホームページからお申し込み頂くか、裏面の申込書をFAXしてください

セミナー講師

講師	太見洋介氏 ((株)太見裕介商業建築研究所)
紹介	企業・自治体・学校等あらゆるステークホルダーと連携した外国人観光客の誘致や、インバウンド対応教育が専門領域。現在は、年間半数以上を中華圏(中国、台湾、香港)、アセアン(タイ、マレーシア、インドネシア)、英語圏(アメリカ、ヨーロッパ)の現地や企業と日本の橋渡しを行う。研修教育は、インバウンド対応のほか、「売上2倍・達成率200%の法則」や、「イスラム・ハラールフード研修」等が大変好評を得ており、現在は企業や自治体からの研修要請で多忙を極めている。



お申し込み方法

公社HP (<http://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/1712/0006.html>) から本セミナーの「申込フォーム」に入力・送信いただくか、または裏面「申込み記載事項」にご記入のうえ、FAXにてお送りください。

(公財) 東京都中小企業振興公社 取引振興課 三好(みよし)宛
【FAX】 03-3251-7888

平成29年度 第2回経営基盤向上等講習会 開催日時:平成30年2月21日(水) 14:00~16:00

【講習会申込み記載事項】

属性(○で囲む)	卸売業 ・ 小売業 ・ 飲食業 ・ 情報通信業 ・ 医療福祉 教育関連 ・ 行政、支援機関 ・ その他 ()		
企業名			
所在地	〒 ー		
資本金	万円	従業員数	名
主要製品(商品) サービス			
出席者1	(部署・役職)	(氏名)	
出席者2	(部署・役職)	(氏名)	
出席者3	(部署・役職)	(氏名)	
TEL/FAX	(TEL)	(FAX)	
メールアドレス			

*** 受講証等は発行いたしませんので、当日会場に直接お越しください。**

【会場アクセス】



AP秋葉原

東京都台東区秋葉原1番1号
 秋葉原ビジネスセンター4階(受付1階)
 TEL:03(5289)9109

JR各線「秋葉原駅」中央改札口より徒歩約5分
 日比谷線「秋葉原駅」2番出口より徒歩約5分
 銀座線「末広町駅」1番出口より徒歩約5分
 都営新宿線「岩本町駅」A3出口より徒歩約8分

【お問い合わせ先】 (公財) 東京都中小企業振興公社 取引振興課 平田・三好(みよし)
 〒101-0025 東京都千代田区神田佐久間町1-9

TEL:03(3251)7883 FAX:03(3251)7888

【公社URL】 <http://www.tokyo-kosha.or.jp>