

無料  
講座

# 自社製品を起爆剤に！ 現状維持を脱却し、 成長し続ける企業となる為に

国内外の産業構造の変化により、下請受注型のみでの企業体制が厳しさを増す今日。そのひとつの打開策として、「自社製品」開発による事業展開があります。

自社製品開発による戦略的事業展開について、その取組に加え、既存事業や従業員への影響、新たな顧客・協力企業との繋がりといった効果等、講師ご自身のご経験をもとにお話しいただきます。

■日 時 2月22日(金) 14:00～16:30 (受付開始 13:30～)

■会 場 東京都城南地域中小企業振興センター(大田区産業プラザPiO)  
2階 東京都研修室

■定 員 先着 80 名

■参加費 無料

## ■主な内容 (予定)

- ・自社独自の「強み」となる、自社製品を開発する意義
- ・自社製品開発による「戦略的」事業展開における、ビジネスモデルの変化や社内外への影響 他

## ■講師

株式会社 ラヤマバック  
代表取締役社長

羅山 能弘 氏

真空成形加工及び金型設計製造等を手掛ける同社の代表取締役社長に、2007年に就任。中国への進出後、自社の競争力の乏しさを課題とし、自社製品開発を端緒に戦略的事業展開を実施。同社の新たなビジネスモデルを立ち上げる。

## ■開発製品

卓上真空成形機  
V.former (ヴィ フォーマー)

真空成形により手軽に早く立体物が作れ、部品トレイ・パッケージ試作・配送用梱包に利用される。国内大手企業や、欧米・アジア各国からの受注多数。新たな顧客開拓に繋がる。



▶▶ 会場案内図：

交通のご案内

JR線・東急線  
「蒲田」駅から徒歩13分

京急線  
「京急蒲田」駅から徒歩5分



▶▶ 問い合わせ先：公益財団法人 東京都中小企業振興公社 城南支社

〒144-0035 東京都大田区南蒲田1-20-20

TEL 03-3733-6284 FAX 03-3735-3758

▶▶ 申込方法：WEBの申込フォームまたはFAXにてお申込みください

**WEB申込** <http://www.tokyo-kosha.or.jp/> → 「公社情報」 → 「研修・セミナー一覧」

**FAX申込** 必要事項をご記入の上、切り取らずにA4サイズのまま送信してください。  
送信先：**03-3735-3758**

送信日：平成 年 月 日

フリガナ 企業名			
所在地	〒		
業種		E-mail	
TEL		FAX	
資本金		従業員数	
フリガナ 参加者氏名		フリガナ 参加者氏名	
フリガナ 参加者氏名		フリガナ 参加者氏名	

～参加者情報のお取り扱いについて～

個人情報「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しています。当要綱は、公社ホームページ  
(<http://www.tokyo-kosha.or.jp>) で閲覧及びダウンロードすることができますので併せてご参照ください。