

商談会を最大限に生かすための取組みと心構え

九都県市合同商談inパシフィコ横浜2024 受注企業向けセミナー

受講
無料



講師紹介

園田 晋平 講師

合同会社エンバリュー代表社員。中小企業診断士。学校卒業後、老舗の合成樹脂製品メーカーの営業職に在職中の2006年に中小企業診断士資格を取得。その後中小企業支援機関にて取引振興支援に従事を経て2011年に独立開業。主に都内製造業の事業計画策定からの併走支援、各種補助金助成金、公的支援活用支援が得意分野。

<セミナー内容>

限られた時間による商談で成果を出すには、事前準備から商談後に至るまでトータルでの取組みが必要です。
当セミナーでは商談会ならびに今後のビジネスシーンにおける商談の場にも応用できるノウハウをお伝えいたします。

問合せ

取引振興課 石川・小林
Tel:03-5822-7250
mail:9tokenshi@tokyo-kosha.or.jp

【日時】

令和6年1月16日（火）13：30～15：00

【募集対象】

九都県市合同商談会inパシフィコ横浜2024に受注側企業としてお申込みされた企業様（受講無料）

【会場】

WEBセミナー形式で実施します
（Zoomを利用したオンライン開催）

【申込方法】

以下の必要事項をご記入の上、
9tokenshi@tokyo-kosha.or.jp宛にメールにてお申込み下さい。
「事前セミナー申込み」と表記の上、
①企業名②参加者氏名③部署・役職④電話番号⑤メールアドレス
をご記載下さい。



公益財団法人

東京都中小企業振興公社