

令和7年度海外商談力強化講座

あつまれ！グローバルビジネス担当者

海外営業力

3日間の
連続講座

受講
無料

強化Camp



こんな課題を抱えていませんか？

- ☒ 海外市場に進出してみたいけど英語での商談力に不安が…
- ☒ 海外市場進出に向けて何から手を付ければ良いか…
- ☒ 「生成AI」を海外市場向け営業活動で活用してみたいが…

少人数
リアル講座での
徹底指導！

個別支援での
具体的な
課題解決支援も！

講座スケジュール

先着28名
(1社2名まで)

Day1 12/15 (月) 14:00 ▶ 17:00

Day2 1/19 (月) 14:00 ▶ 17:00

Day3 2/24 (火) 14:00 ▶ 17:00

主任講師

洞口智行

Tomoyuki HORAGUCHI

株式会社 EXPLODIA 代表
中小企業診断士
海外出版社にて営業企画責任者等。自社事業としてシンガポールにて海外商談会を主催。中小企業の海外展開支援では現地顧客の選定から営業交渉、プレゼンテーションでの成約獲得を支援する。その他企業連携による販路開拓・マーケティング支援多数。



プログラム

ゴール

生成 AI を使いながら
海外営業の基礎を学ぶ

具体的な海外営業手法を理解

演習を通じ営業ツール活用法を実践習得

- ✔ 個別支援は講座全体を通して1社3回まで
- ✔ 1社あたり担当の講師が一名つきます
- ✔ 実施日時は個別に調整致します
- ✔ 実施方法は受講者の都合に合わせて、
①訪問、②講座会場か③オンラインから選択できます。

個別支援では井村講師と小林講師に加えて洞口主任講師も担当します。小野講師は講義のみとなります。

大手総合商社出身。中小企業診断士。国内では一貫して財務畑を歩む。大連・ニューヨーク・シンガポール・香港・北京・上海の海外駐在時代は店・地域の管理部門全体の統括を担当。中小企業の海外展開及び海外日系企業の経営改善指導実績多数。「中小企業の国際化」「外為基礎の基礎知識」等、国際化をテーマとした講演実績等多数。

大手自動車メーカー出身。中小企業診断士。専門職種は経理財務領域。22年間の海外駐在を経験。駐在国は、イタリア・カナダ・中国・ドイツ。ドイツでは、ドイツおよび英国の現地子会社の社長を兼務。海外での外国人と仕事をするなかで異文化や価値観の違いに苦労した経験をもとに退職後は異文化理解研修、海外赴任前研修の講師などを務める。

OH26 株式会社 代表取締役。中小企業診断士。
中小企業診断士として複数の中小企業支援に携わり、主に営業 DX の導入を支援している。AI ツールを活用した効率化コンサルも多く手がけており、「企業の現場にマッチする AI 導入」「生成 AI と共創する働き方」をモットーに活動中。

至東京
都営大江線
文化放送
大門駅
世界貿易センタービル
日本生命
浜松クレタワー
JR浜松町駅
恩賜公園
日芝離宮
東京ガス
至三河
浜松市立工業団地
ゆりかもめ
海岸通り
都立芝商業高校
竹ふ頭
竹芝駅
産業貿易センター
浜松町館



公益財団法人

総合支援部 企業人財支援課 グローバル組織・人財支援デスク
TEL : 03-3434-4275 Mail : kaigai-jinzai@tokyo-kosha.or.jp