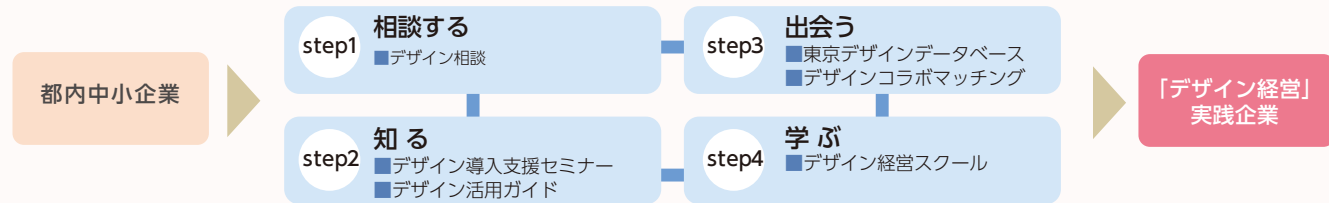


## 中小企業は「デザイン」でもっと輝ける！ 相談から実践まで、「デザイン経営」の取組を支援します

**支援対象者** ・デザインの導入・活用やデザイン経営に関心のある中小企業者

ブランディングとイノベーションを軸として企業競争力の向上を図る「デザイン経営」は、中小企業にとっても重要な考え方です。「デザイン経営支援事業」では、都内中小企業への一層の普及促進を図るとともに、デザイン経営に積極的に取り組む企業へのサポートを強化します。



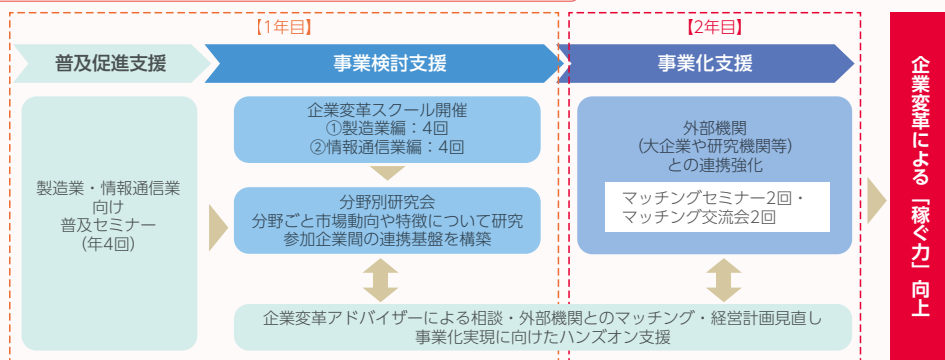
- step1 相談する** ■デザイン相談 (毎週火・木・金曜13~16時)  
デザイン分野のエキスパートがデザイン活用や課題に対応した実践的なアドバイスをします。(対面、Web、電話相談可)  
※相談員が直接デザイン画や図面等を作成・修正作業するものではありません
- step2 知る** ■デザイン導入支援セミナー  
デザインの役割や機能、導入方法、成功事例等、デザイン活用の基礎的なノウハウを紹介します。  
■デザイン活用ガイド  
デザインを依頼するときの参考資料として情報をまとめた冊子を制作し、無料で配布しています。
- step3 出会う** ■東京デザインデータベース  
都内中小企業とデザイナーをつなぐコラボレーション応援サイトです。中小企業との協働に意欲的なデザイナーを探すことができるデータベースと、「デザイン経営」関連の情報提供機能があります。  
■デザインコラボマッチング  
デザイン案件を持つ都内中小企業と優れた提案力を持つデザイナー・クリエイターが協働するための出会いの場を提供しています。年1回開催する「リアルマッチング」と、オンラインで随時行う「Webマッチング」から選べます。
- step4 学ぶ** ■デザイン経営スクール **有料**  
ブランディングの構築とイノベーションの創出を柱に、「デザイン経営」について体系的に学べるスクールです。中小企業の経営者層とデザイナーと一緒に学び、互いの考え方を共有することで、新たなビジネスプランの創出およびデザイン人材の育成を目指します。

▶ **デザイン経営支援事業** お問い合わせ 総合支援課 TEL : 03-3251-7917

## ポストコロナに向けた既存事業の見直しや新たな収益確保の取組を支援します

**支援対象者** ・コロナ禍で企業収益が減少している製造業や情報通信業の中小企業者

ポストコロナに向けて、経営計画の見直しや新たな収益確保に必要な事業計画に関するスクールの開催や専門家による継続的な支援を行います。  
また、必要に応じて、中小企業間や大企業、大学等との連携を行うためにマッチング等も行います。



▶ **ポストコロナに向けた企業変革推進事業** お問い合わせ 取引振興課 TEL : 03-5822-7250

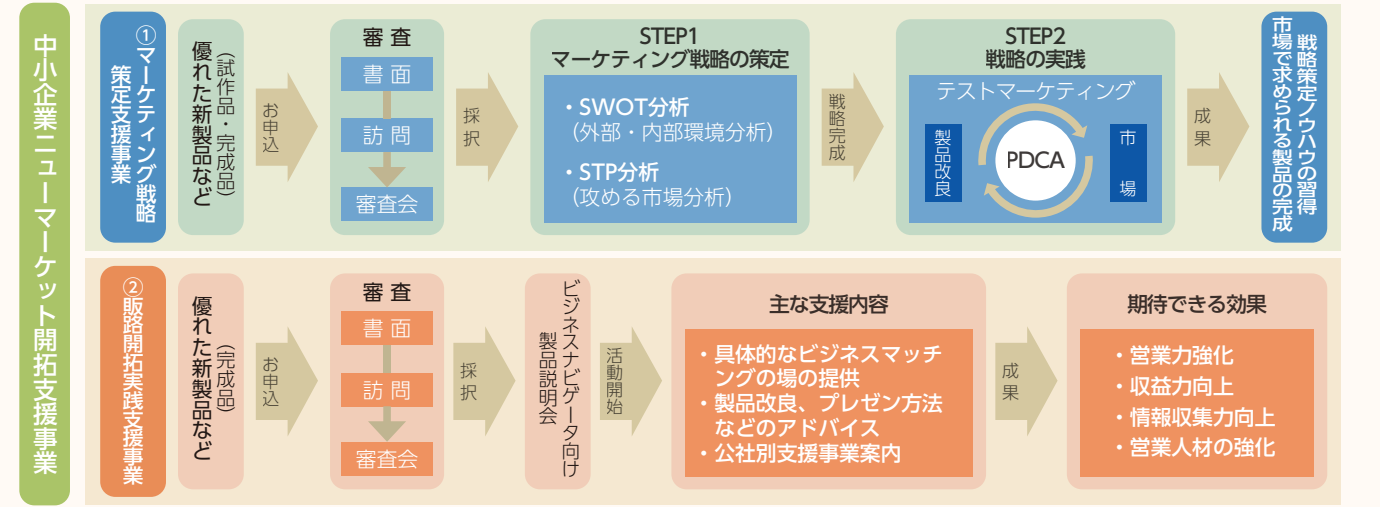
## 販路

## 新たな販路を拡大したい

### 優れた製品を新たな市場へ導きます!!

**支援対象者** ・優れたオリジナル製品のマーケティング戦略を策定しテストマーケティングで戦略を実践したい  
・優れたオリジナル製品の新たな販路を拡大したい

大手商社やメーカーを出身とする営業・製品改良の経験豊富なビジネスナビゲータが寄り添い、貴社の営業力強化をサポートします。



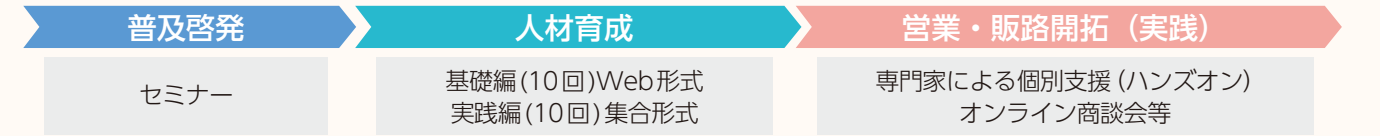
※クラウドファンディングの活用についての支援を始めました。  
▶ **中小企業ニューマーケット開拓支援事業** お問い合わせ 販路・海外展開支援課 TEL : 03-5822-7234

### オンラインを活用した販路開拓を後押しします

**支援対象者** ・オンラインを取り入れた新しいスタイルの営業活動の実現を目指す中小企業者

オンラインを活用した営業スタイルへの転換に向けて、セミナー、講座、ハンズオン支援、オンライン商談会等の様々な支援をしています。

- オンライン販路開拓セミナー**  
販路開拓におけるオンライン活用の必要性・有効性の説明や活用事例等を紹介
- オンライン販路開拓マスター講座 (基礎編/実践編)**  
オンラインツール等を活用した営業活動や販売促進について連続講座を実施
- 専門家による個別支援 (ハンズオン) (展示会出展コース/課題解決コース)**  
オンライン活用の専門家 (1社につき1人) が専任となって、オンラインを活用した営業活動や販路開拓の計画の実行・検証についてサポート
- オンライン商談会**  
オンライン商談会を活用して、効果的なマッチングを支援



▶ **オンライン活用型販路開拓支援事業** お問い合わせ 販路・海外展開支援課 TEL : 03-5822-7234

## ものづくりで培った技術を医療機器に活かしてみませんか？

**支援対象者**

- ・医療機器メーカーと連携したい中小企業者
- ・臨床現場で使われる機器を開発して医療に役立てたい中小企業者

成長産業といわれる医療機器産業への参入に向けて、東京都医工連携HUB機構、東京都立産業技術研究センターと連携して支援します。

医療機器メーカーや臨床機関との連携に向けたマッチング、専門展示会・学会への出展支援等により、医療機器の開発プロジェクト創出に繋がります。

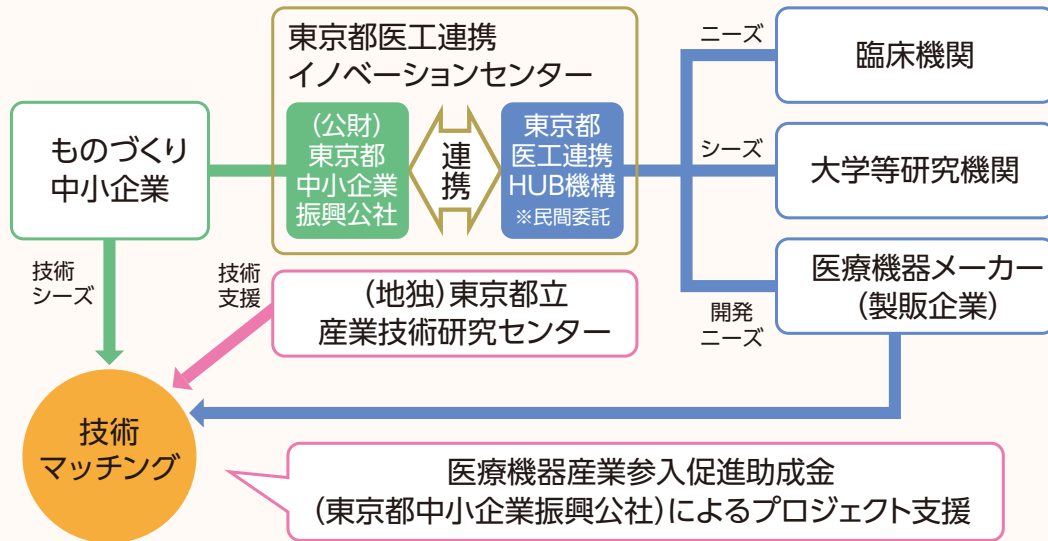
専任の医工連携コーディネータによる情報提供やマッチング支援の他、医療機器メーカー向けのものづくり企業技術シーズサイトや、医療機器関連の許認可等のワークショップ、HUB機構の臨床機関ニーズデータベース等をご利用いただけます。

**助成金** 医療機器製品の開発に関する助成金は **P11 ⑫ ⑬ 医療機器産業参入促進助成事業** をご覧ください。



ものづくり企業技術シーズサイト

医療機器専門展示会 Medtec Japan



**医療機器産業参入支援事業**

**お問い合わせ** 取引振興課 医工連携担当  
TEL : 03-5201-7323



## 新たな調達先の確保をサポート！

**支援対象者**

- ・部品・原材料の確保に苦慮し企業活動に支障をきたしている中小企業者

- 経営上の課題を解決するための相談窓口及び専門家派遣 (→P7, 8)
- 商社OB等の民間人材を活用した受発注企業の掘り起こし・受発注商談会の実施
- 掘り起こした企業のビジネスチャンス・ナビへの誘導

**サプライチェーン維持確保サポート事業**

**お問い合わせ** 総合支援課  
販路・海外展開支援課  
取引振興課  
TEL : 03-3251-7881  
TEL : 03-5822-7234  
TEL : 03-5822-7239



## 新たな取引先の開拓をお手伝いします

**支援対象者**

- ・新たな外注先を探したい企業者
- ・取引拡大をしたい中小企業者

### 取引情報の提供

新たな外注先・受注先を探したい企業に対し、事前登録制による取引先の紹介を行っています。ご希望の方はネットクラブ会員への登録が必要です (→P41)。

### 展示会共同出展

単独出展では負担の大きい大規模展示会に共同出展することで、都内中小企業の取引機会の拡大を推進します。



### 商談会の開催

#### ● ビジネスマッチング in 東京

都内中小企業の広域的な取引のきっかけや新たなビジネス機会創出のため、商談会を開催しています (年4回)。

#### ● 九都県市合同商談会

首都圏 (埼玉県、千葉県、東京都、神奈川県、横浜市、川崎市、千葉市、さいたま市、相模原市) の自治体及び中小企業支援機関が連携し、商談会を開催しています (年1回)。

**下請企業振興事業 / 九都県市共同産産マッチング事業**

**お問い合わせ** 取引振興課 TEL : 03-5822-7250



## 都政策連携団体などの電子入札への参加 & 民間企業同士の受発注マッチングサイト

**支援対象者**

- ・新たなビジネスチャンスを求めている全国の中小企業者
- ・受注機会の拡大や新規取引先の開拓を図りたい全国の中小企業者

### ビジネスチャンス・ナビ

官民の入札・調達情報を一元的に集約した受発注マッチングサイトです。登録・利用はすべて無料で、都政策連携団体などの電子入札への参加や民間企業同士のマッチングがサイト上で行えます。

- 日本全国の事業者が利用可能!!
- ・電子入札システム: 東京都政策連携団体などの電子入札への参加
- ・民間受発注: 調達案件や技術シーズの掲載および受注申込み
- ・官公庁等の入札案件検索: 東京都・都内区市町村・国 など
- ・登録企業情報の検索: 企業・商品PR情報、販売代理店の募集情報等の閲覧、新規取引先の開拓

● 都内中小企業は、低保証料率の信用保証が利用可能 (東京都中小企業制度融資)

### 全国受発注ネットワーク化事業

東京と全国各地との商取引による結び付きを一層強化するため、地域の産業や企業活動に精通したネットワーク・サポーターを各地域に配置し、受発注情報を共有することでマッチングの広域化を図り、全国の中小企業の受注機会等の拡大を支援します。

### 東京ビジネスフロンティア 有料

東京ビジネスフロンティアでは、展示会への出展を通じ、創意あふれる製品・サービスをもつ中小企業の販路開拓を支援します。展示会出展料の一部を補助するほか、合同出展形式で展示をサポートします。

**中小企業受注拡大プロジェクト**

**お問い合わせ** 取引振興課 TEL : 03-5822-7239



## ビジネスチャンスはここから 都心にある ほどよい広さの 展示場

**支援対象者** ・自主開催イベントを企画する  
中小企業者、中小企業団体など

東京都立産業貿易センター台東館・浜松町館の管理運営（展示室・会議室の貸出業務）を行っています。



### ■台東館の主な特長

- 700㎡から1,400㎡超の多目的スペース
- リーズナブルな料金設定（例：144,700円／9～17時・半室）
- 浅草駅から徒歩5分！集客に絶好のロケーション
- 開場時間 9～21時



▶ 東京都立産業貿易センター台東館 **有料**

**お問い合わせ** 東京都立産業貿易センター台東館  
TEL：03-3844-6190



### ■浜松町館の主な特長

- 約1,500㎡、天井高5mの広々とした展示室が4室
- 柱もなくレイアウトも自在
- リーズナブルな料金設定（例：196,000円／9～17時・半室）
- 浜松町駅から徒歩5分、竹芝駅から徒歩2分の抜群のロケーション  
歩行者デッキでアクセスもスムーズ
- 開場時間 9～21時



▶ 東京都立産業貿易センター浜松町館 **有料**

**お問い合わせ** 東京都立産業貿易センター浜松町館  
TEL：03-3434-4242



# 海外

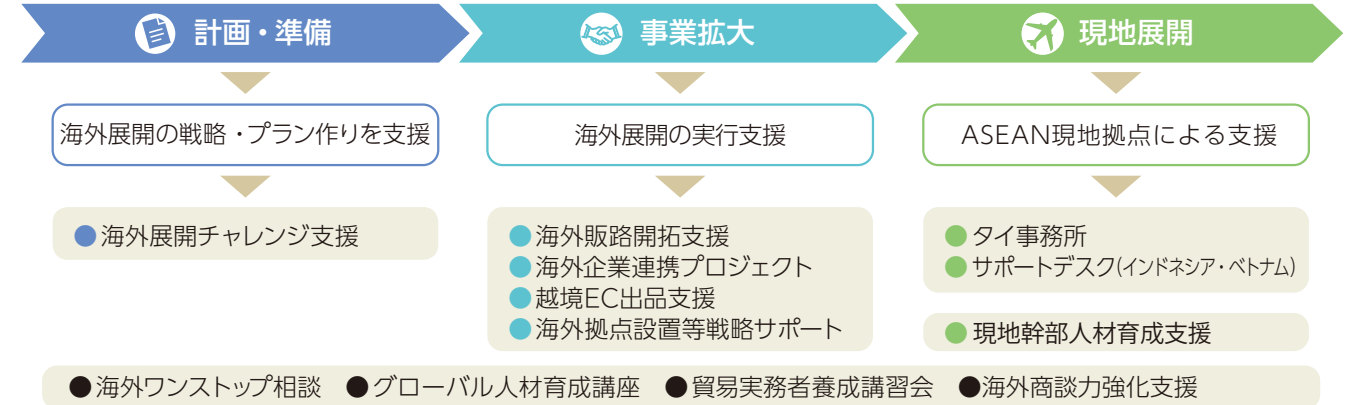
## 海外へ展開したい

Tokyo SME SUPPORT CENTER

**お問い合わせ** 販路・海外展開支援課 TEL：03-5822-7241



### ◆ 海外展開支援策の体系図



## 海外企業との契約など、困っていることをご相談ください！

**支援対象者** ・海外展開について相談したい中小企業者

◆ 秋葉原 東京都千代田区神田和泉町 1-13  
住友商事神田和泉町ビル 9階  
平日(月～金) 10～12時 / 13～16時

◆ 多摩 東京都昭島市東町 3-6-1  
(産業サポートスクエア・TAMA敷地内)  
金曜日のみ 10～12時 / 13～16時

▶ 海外ワンストップ相談

## 「海外展開プラン」の策定をサポート！

**支援対象者** ・海外市場に参入したい中小企業者

海外ビジネス経験豊富なプランマネージャーが貴社の課題を理解して、海外展開の可能性を検討し、海外展開プラン策定までのサポートをします。



▶ 海外展開チャレンジ支援

## 海外市場の販路開拓をサポート！

**支援対象者** ・自社製品を持ち、海外市場を開拓したい中小企業者

世界に通用する製品を持ちながら、体制や商慣習等の問題から海外展開を躊躇していませんか？海外ビジネス経験豊富な海外販路ナビゲーターが、海外企業との取引拡大に向けたハンズオン支援を実施します。



▶ 海外販路開拓支援