

ARGUS

10
2022
No.526
アーガス

長く信頼関係
尽くすところがもたらす



尽くすところがもたらす長い信頼関係

株式会社ABELON

業種：同時通訳サービスの開発、販売など

資本金：100万円

所在地：東京都中央区八丁堀4丁目7-6 第2東邦ビルB1

代表取締役社長：慎 征範氏

従業員：1名（2022年8月現在）

<https://www.abelon.co.jp/>



慎征範氏は大阪芸術大学でインダストリアルデザインを学んだ後、大手生活用品メーカーの商品開発部や、銀行系システム開発会社などでキャリアを積んだ。「デザインは愛」がポリシーで、どんな人にも使いやすいサービスの開発を心がけている

クラウド型同時通訳には多くの利点がある

ABELONの主力サービスは、クラウド型同時通訳サービスの「InterpreteX(インタープリテックス)」だ。

一般的な同時通訳サービスでは、国際会議などの会場に通訳者を配置し、専用の機材を使って参加者に音声をお届け。参加者が使う受信機は高価で管理も大変だし、機材の準備にはかなりの手間が必要だ。これに対し、InterpreteXは会場と通訳者をテレビ会議でつなぎ、同時通訳された音声をインターネット経由で参加者のスマートフォンに届ける仕組みとなっている。「高価な専用端末がいらないし機材セッティングの手間も少なくて済むため、InterpreteXは一般の同時通訳サービスより安価です。また、通訳者が遠隔地に出向く必要がないため優秀な通訳者に依頼しやすいことや、やり取りされる音声すべて暗号化されて安全性が高い点も長所でしょう。さらに、会議参加者にも余計な手間をかけさせません。二次元バーコードを読み取れば、スマホに標準搭載されているブラウザが自動的に立ち上がり、すぐに同時通訳された音声を聞くことができます」

(代表取締役社長 慎 征範氏)

パートナーの退職で精神的に落ち込む

ABELONは2021年、都内中小企業が開発した革新的で将来性のある新製品・技術、サービスを表彰する「世界発信コンペティション」で、見事にサービス部門の大賞に輝いた。また、利用者の口コミ効果もあって引き合いは順調に増加中。現在は、1か月に100～150程度の会議でInterpreteXが使われているという。

しかし、これまでの道のりは決してなだらかなものではなかった。慎氏は2016年の創業以来何度か、会社をたたもうと考えたことがあったそうだ。

「危機は何度かありましたが、一番大変だったのは創業から数か月後、私と一緒に会社を立ち上げたエンジニアが退職した時でした。パートナーだった開発担当者が去っただけでもつらかったのですが、彼はその後、同業他社の顧問になったのです。しばらく経ち、その企業が当社より優れたサービスをリリースしたときは、本当に落ち込みました」(慎氏)



interpreteXなら、育児や介護などで遠隔地に足を運べなかった同時通訳者も自宅で仕事をすることが可能だ



特別なアプリをダウンロードする必要がない、音声クリアで聞きやすいなど、会議参加者にとっても利点は大きい

尽くす精神が長期的信頼関係をもたらす

競合他社は、元パートナーがABELON在籍時代に作ったプログラムを使って新サービスを開発していた。慎氏は腹を立てたが、最終的には相手を許したという。

「私は子どもの頃からクリスチャンです。このときも聖書の『汝の敵を愛せ』という言葉を読み出し、自分自身の怒りを静めました。そうした途端、急にビジネスがうまく回るようになったのです」(慎氏)

ビジネスでは「ギブアンドテイク」が大切だとよく言われるが、慎氏はこの言葉に違和感があるという。

「短期的な見返りを求めると、相手との長期的な信頼関係は築けません。まずは人のために尽くすことが大切だと思うのです。聖書には『受けるよりも与えるほうが幸いである』という言葉がありますが、私にはこちらの方がしっくりきます。与えた結果、確かに私の手からは無くなりますが、なぜか幸せを感じるのです」(慎氏)

公社マネージャーの支援は本当に貴重

ABELONは、東京都中小企業振興公社の「事業可能性評価事業(ビジネスプラン評価・事業化支援)」を利用している。これは、新事業の展開を目指す中小企業の事業計画を各分野の専門家が総合的に評価し、事業化に向けて支援するものだ。

社長の一冊

『聖書 新改訳』

新改訳聖書刊行会 翻訳
日本聖書刊行会 発行 いのちのことば社 発売



※奥付表記は当時のまま

「私は子どもの頃から聖書を読み、多くの言葉に感銘を受けてきました。中でも心に残っているのは、『ローマ人への手紙』の「患難が忍耐を生み出し、忍耐が練られた品性を生み出し、練られた品性が希望を生み出す」と知っているからです。『ローマ人への手紙』第5章第3-4節」という一節です。これまで多くの患難、つまり苦労も経験してきましたが、苦労したからこそ忍耐力が養われたし、成長もできました。それが今の私に希望をもたらしているのだと、つくづく感じています」(慎氏)

※上記書籍は現在、改訂され『聖書 新改訳2017』(新日本聖書刊行会 翻訳/いのちのことば社 発行)が購入可能です。

「マネージャーの方のご紹介を受けたことで『革新的サービスの事業化支援事業』の助成金を申し込むきっかけとなりましたし、『世界発信コンペティション』を勧めてくれたのもその方でした。一番驚いたのは、私が事業計画を練るのに悪戦苦闘していたとき、その方が売り上げや利益などの数字をパツとまとめてくれたことです。私は開発畑を歩いてきた人間で、お金の勘定が苦手だったので、本当に助かりました。マネージャーの方は当社の長所短所もよく分かっている、いつもの確かな助言を与えてくれる恩人です。今後はもっと売り上げを伸ばして、たくさんの税金を納められるようになりたい。それが、マネージャーの方や公社に対するお返しだと思っています」(慎氏)

利用事業：事業可能性評価事業

各分野の専門家が個人・企業の新規事業計画を総合的に評価し、事業化に向けて支援する事業です。新たな事業計画についてアドバイス・評価を行い、成長性が高いと認められる事業計画に対しては、公社の各種メニューを活用して継続的な支援を行います。

お問い合わせ 経営戦略課

TEL 03-5822-7232

<https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/hyoka/index.html>



下請センター東京[®]のご案内

(下請取引紛争解決センター：TEL03-3251-9390)

中小企業・個人事業主・フリーランスの皆さまのお困りごとをサポートします!

経済変動の影響を受けやすい下請中小企業の、経営の安定と発展を図るため、下請取引に関する諸問題の解決や取引の適正化のための各種支援を行っています。相談窓口や、個別訪問による各社に応じた支援策のご紹介、オンラインセミナーなど、ぜひお気軽にご活用ください!

こんなときは
お気軽に
ご相談ください!

発注はいつも口頭

注文を
取り消された

注文後に
値引きさせられた

代金を支払日に
払ってくれない

一方的に代金を
据え置かれた

納品したものを
返品された

…など



1. ご利用のメリット

相談費用
無料

弁護士相談
無料

具体的
解決策を
迅速提示

秘密厳守
匿名可

オンライン
相談可

2. 経験豊富な相談員と弁護士があなたのお困りごとをサポートします

ご相談内容	代金回収に関する問題、取引契約をめぐる問題、取引関係の変更に伴う問題 支払条件の変更に伴う問題、その他の苦情紛争
ご相談の対象者	東京都内の中小企業者・個人事業主・フリーランスの方 ※東京都外の事業者様でも、取引相手が都内の場合はご相談可能です
ご相談の流れ	<p>専門相談員への相談 (まずは電話でご相談)</p> <p>無料弁護士相談 (必要な場合にご案内)</p> <p>まずはお電話ください。専門相談員がご相談に対応いたします。その上で、弁護士によるご相談が必要な場合には、弁護士相談をご案内いたします。さらに、調停によるトラブル解決(ADR)も可能です。</p>
相談方法	電話、来所、オンライン ※来所、オンラインをご希望の場合は、事前予約をお願いいたします。

3. 調停のご利用も可能です

相談者のご希望に応じて、調停を実施します。当センターの選任する第三者(弁護士)が公正中立な立場で、簡易迅速な紛争解決を図ります。

調停を実施することで…

- トラブルの種類・内容、当事者の事情・意見に応じて柔軟な解決を図ることができます
- 手続は非公開で、当事者のプライバシーや営業上の秘密に配慮して実施します

4. 取引適正化のためのサポート

①セミナーの開催

下請代金支払遅延等防止法(以下、下請法)等の浸透を図るためのセミナーを毎年開催しています。今年度の開催予定は以下のとおりです。(参加費無料、オンライン開催)お申し込みは公社WEBサイトよりお願いいたします。

<https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shitauke/soudan/seminar.html>



テーマ	内容(予定)	日程	講師
価格交渉	価格交渉の基本から実践までの交渉ノウハウ等 (2回同一内容で開催)	①10月28日(金) 14:00~15:30 ②11月28日(月) 14:00~15:30	中小企業診断士 弥富 尚志 氏
下請法の概要	下請法の目的、適用対象、親事業者の義務と禁止事項等 (2回同一内容で開催)	①11月10日(木) 14:00~16:30 ②12月6日(火) 14:00~16:30	下請センター東京® 紛争解決専門員 金子 博任
下請取引契約の基礎知識	①基本契約書の作成のポイント・注意点 ②請書・見積書の作成のポイント・注意点	①令和5年1月24日(火) 14:00~15:00 ②令和5年2月7日(火) 14:00~15:00	中村・清水法律事務所 弁護士 中村 英示 氏

②取引適正化相談員による個別訪問

取引適正化相談員がご訪問し、取引適正化に関する情報提供や、各社のお悩みに応じた施策のご紹介を行っています。

※訪問ヒアリングのお願いをさせていただく場合がございます。なにとぞご理解とご協力をお願いいたします。

【下請センター東京®とは】 法務大臣認証取得：かいけつサポート第16号

裁判外紛争解決手続(ADR)の実施機関として法務大臣の認証を取得。企業間の取引におけるトラブルに対し、相談員や弁護士によるご相談や、調停による解決に対応しています。また、トラブルの未然防止のため、下請法等の普及啓発を行っています。

ご相談窓口・お問い合わせ **下請センター東京®**(下請取引紛争解決センター) TEL **03-3251-9390**



〒101-0025 東京都千代田区神田佐久間町1-9 東京都産業労働局秋葉原庁舎5階

受付時間：9:00~12:00・13:00~17:00 月曜日~金曜日(土日・祝祭日・年末年始を除く)

Email : s-center@tokyo-kosha.or.jp <https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shitauke/soudan/index.html>

中小企業経営の ツボ



三尾会計事務所
代表 三尾 隆志

電子決済と 生産性の向上

マイナンバーカード申請で、一人当たり、最高2万円分のマイナポイントが付与されます。これを機会に電子マネーの利用を始めた人も少なくないでしょう。決済の電子化がますます加速していくと思われます。

会計処理は無人工化へ

電子マネーでの決済は、利用するたびにWEB上で利用明細を確認することができます。何処でいくら使ったのかが、即座に送られます。

何を、いつ、いくら買ったのかがデータで届くため、この仕組みは会計のデータとして使える可能性はあります。ただし、商品名と消費税額が記載されていないため、そのままでは会計データとしては使えません。しかし、会計処理の無人化を見据えると、既に環境は、ほぼ出来上がっていると言って良いでしょう。

何かを買ったその日に、経費精算が可能で会計処理も終了している、今までは領収証から転記して経費精算することが当たり前であったのが、その作業を無くすことが可能になるということです。

何分もかかっていた経費精算が瞬時に終了し、会計処理と同時に各自の電子マネー口座に振り込まれる。そんな時代はもう始まっています。

コロナ禍で仕事環境が大きく変化

コロナ禍で通勤の頻度が減少し、自宅での仕事が増え、事務系の仕事が大きく変化しました。その変化を現実のものとして加速させたのが、書類やデータのクラウド化と、メールやテレビ会議によるコミュニケーションです。

既にテレビ会議やメールは世の中に浸透していましたが、コロナ禍がその利用を決定付けました。世界中どこにいても、インターネット環境が整っていればオンラインで商談や打ち合わせができ、また業務に関係する書類を閲覧できるなど、仕事の進め方も大きく変化しました。

経費精算に限らず、通勤や会議、書類の共有など多くの人が実現したかったことが実現し、劇的に生産性が向上したと言えます。

インボイス制度や電子帳簿の保存

さらに生産性向上に影響を与えそうなのが、2023年10月から実施される消費税の「インボイス制度（適格請求書等保存方式）」です。

従来、消費税の支払いを免除されていた、小規模な免税事業者が発行する請求書や領収書に消費税額が明記されることにより、会計処理前の消費税処理が簡素になるはずでした。インボイス制度に関する詳細は、国税庁ホームページをご参照ください。*

また、数年内に電子帳簿が義務付けられると、職場から伝票類がなくなりデータ転記ミスが消滅することも考えられます。いずれにしても、事務処理の生産性が向上することは間違いのないでしょう。

もちろん、これらの生産性の向上は、情報処理技術の革新が大きな要因であることは言うまでもありません。

更なる生産性向上のために

情報処理技術の革新やコロナ禍による勤務などをきっかけに、この数年間で私たちは、これまで以上に生産性を向上できるということを学びました。

その結果、精神論と情性で支配されていた働き方も、自分達で変えることができ、働く私たちの生活と会社の成長を劇的に早めることになったのです。

しかし、そのためには仕事の進め方について、より良い方法はないか?と常に問い続け、仕事の各所に潜んでいる無駄を見つけ出し、作業手順の標準化、製品サービス自体の標準化を図ることが必要です。

次のきっかけは恐らくインボイス制度の実施でしょう。その時にむけて、更なる生産性向上のため、今から準備することが必要です。仕事の無駄を見つけ、より良い仕事のやり方を模索し続けましょう。

※インボイス制度 公表サイト

<https://www.nta.go.jp/taxes/shiraberu/zeimokubetsu/shohi/keigenzeiritsu/invoice.htm>

労務管理の エトセトラ

物価上昇に対応する 処遇検討について

大塚経営労務管理事務所
大塚 昌子



Q

最近の食料品を始めとする物価上昇は、ニュースでも取り上げられ自身でも身をもって感じています。企業の対応として、月次の手当や一時金を支給する動きがあり、当社でも検討しようかと考えています。支給する場合、どのようなことに気をつければ良いでしょうか。

A

2022年7月の消費者物価指数(総合指数)は前年同月比2.6%の上昇となり、前月比でも0.4%の上昇と、物価の上昇傾向は継続しています。

この物価高は私たちの日常生活に大きく影響を与え、今後も物価高が継続するのではないかと不安から、少しでも収入を増やそうと社員が休日にアルバイトをする動きも出始めています。

一方、企業側もそのような物価高の不安への対応として、月次の手当や一時金を支給する対応が始まっています。

1. 物価高への各社の対応について

報道を見ると、各社の物価高への対応は月次の手当支給と一時金支給に分かれています。

IT企業の某社では、一時金として勤務時間に応じ6万円から15万円が7、8月に支給されました。関西の食品製造業でも在籍1年以上の正社員、契約社員に5万円、それ以外には在籍日数に応じ1万円から3万円が7月の賞与に併せて支給されています。

また、手当を支給する企業では、家電量販店が正社員、契約社員を対象として月額1万円の手当を支給するといった動きがあります。手当の場合、支給期間は物価動向を踏まえて判断するといった期間限定での措置としています。

2. 物価上昇への対応を月次の手当とする場合

月給での手当を新しく導入する場合は、賃金制度の改定となります。就業規則がある場合には規定の見直しが必要となり、支給対象者、支給金額、支給期間を検討することとなります。

支給対象者をどのような範囲とするのかについては、物価高の影響は業務との関連性は低いと推測されますので、同一労働、同一賃金の観点から慎重に検討することをお勧めします。

支給金額については、事例を見ると1万円から3万円程度となっていますが、いずれも物価高の影響をカバーする程度という意味合いで決めているようです。

支給期間については、物価高の影響への対応なので、いつまで支給するのか、また、内容の見直しをするのであれば、その時期などについても定めておくことをお勧めします。

新たな手当を導入した場合は、時間外労働などの割増賃金の計算単価の再計算や、健康保険、厚生年金保険の随時改定の対象となりますのでご注意ください。

3. 物価上昇への対応を一時金支給とする場合

月次の手当を導入する場合は、いつまでとするのかといった不透明感から、一時金支給を選択する企業も多いと思われます。一次的なものとは言え、支給していた手当を無くすということは期間限定と初めから認識していたとしても抵抗感があるものです。

支給対象者・支給額は、一時金支給の場合でも、同一労働・同一賃金の観点から考慮して決定しているようです。事例では、正社員のみ限定して支給するというのではなく、所定労働時間や在籍日数などを考慮して支給額を決定している工夫が見られます。

一時金支給の場合、健康保険、厚生年金保険の賞与支払届の手続きは必要となりますが、月次給与への影響はないため、事務処理の負荷を考えると一時金支給の方がハードルは低いと思われます。また、原資の確保といった観点でも予定額を確定させやすいので、一時金を選択した方がスムーズなのではないでしょうか。

ワンストップ総合相談窓口

専門家に経営の相談を

ご相談は無料

してみませんか?

24時間WEB予約

- 東京都内の中小企業、個人事業主、フリーランス、創業予定者のための相談窓口です。
- 中小企業診断士、ITコーディネータ、社会保険労務士、税理士、司法書士、弁護士等の専門家が親身に対応いたします。
- 電話、オンライン、対面での相談が可能です。

まずはお気軽にお問い合わせください。



お問い合わせ 総合支援課

TEL : 03-3251-7881 Email : sien@tokyo-kosha.or.jp

「令和4年度 第2回ゼロエミッション経営推進セミナー」参加募集中!

ゼロエミッションが拓く中小企業の未来～「環境」を制する者が「市場」を制す～

中小企業においても、脱炭素や産業廃棄物の削減等に取り組み、ゼロエミッションの実現に向けた経営を推進することは、社会的な責任のみならず、持続的な成長を図る上で重要度を増しています。本セミナーでは、先進的な活動に取り組む雪ヶ谷化学工業株式会社の事例紹介とともに、ゼロエミッションの考え方や取組意義、具体的な取組方法等をお伝えします。

開催日時 10月27日(木) 14:00～17:00
開催方法 Zoomを利用したオンライン開催
主催 (公財)東京都中小企業振興公社
参加費 無料
定員 100名

募集対象 都内中小企業の経営者、従業員の方
※大企業及びみなし大企業の方のお申し込みはご遠慮ください。
申込締切日 10月25日(火) 17:00まで
申込方法 以下の公社WEBサイトよりお申し込みください。

【第1部講演】

経営に活かせるゼロエミッションとは

講師：(公財)東京都中小企業振興公社

ゼロエミッション経営推進 相談員 田村 健人 氏

- 大きく変わる市場のルール～迫り来る脱炭素社会～
- 知ることから始めよう!自社のエネルギーコスト削減の視点
- ゼロエミッションをビジネスチャンスに!

ゼロエミッション東京戦略

東京都では「ゼロエミッション東京戦略」を策定、生産活動から排出される廃棄物を実質ゼロにする取り組みを強化しています。
https://www.kankyo.metro.tokyo.lg.jp/policy_others/zeroemission_tokyo/strategy.html



【第2部講演】

ルールが市場を創る!

ニッチトップ企業が挑戦する脱炭素とフェアトレード

講師：雪ヶ谷化学工業株式会社 代表取締役社長 坂本 昇 氏

化粧スポンジ世界トップシェアを誇る発泡体メーカーの三代目として、2013年代表取締役役に就任。「社会課題解決型製品によるルールメイキングと市場形成」を中心にサステナビリティに取り組み、脱炭素社会へ向けた活動を強化している。メディア出演、受賞等多数。直近では、経営の軸としてのSDGs推進が評価され、KAICA Awards 2022 KAICA賞を受賞。



お問い合わせ・お申し込み 経営戦略課

TEL：03-5822-7232 Email：senryaku-reserve@tokyo-kosha.or.jp
<https://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/2210/0010.html>



「令和4年度 オンライン商談会」受注企業募集!!

ビジネス上の連携促進を目的として、都内中小企業とWEB会議システムを活用して商談を行うオンライン商談会(事前マッチング制)を開催します。発注側企業の「発注案件」にご対応可能な都内中小企業様は、ぜひご応募をお待ちしております。

開催期間 令和5年1月16日(月)～1月20日(金)
※商談日は、事前マッチングされた企業様と双方でご調整ください。
対象 東京都内に事業所を持ち、公社WEBサイト掲載の「発注企業情報(発注案件)」に対応可能な中小企業
開催方法 WEB会議システムによるオンライン商談
※事前マッチングされた企業様と双方でご調整ください。
※公社では商談ツールのご用意はいたしません。
参加費 無料
定員 35社程度
申込締切日 11月17日(木) 17:00まで
発注案件確認および申込方法 <https://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/2210/0001.html>
※「発注企業情報(発注案件)」をご確認いただき、お申し込みください。(お申し込みは10月12日(水)9:00～)



オンラインツールでのマーケティングに
役立つ情報をTwitterにて随時公開中!
ぜひチェックしてください。
<https://twitter.com/onlinehanronavi/>



お問い合わせ 販路・海外展開支援課 オンライン活用型販路開拓支援事業担当

TEL：03-5822-7234 Email：online@tokyo-kosha.or.jp
https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/marketing/online_hanro/index.html



～現在を造る 未来を創る 江戸川のものづくり～ 第24回 産業ときめきフェアin EDOGAWA

製造業を中心とした企業・団体が一堂に会し、展示・実演等を通じて優れた製品力、技術力を紹介する「産業ときめきフェア」。ビジネスチャンスの拡大や企業間のネットワークづくりに、ご活用ください。

開催日時 11月18日(金)・19日(土) 10:00～17:00(19日は16:00まで)
開催会場 タワーホール船堀 1階展示ホール・2階イベントホールほか(江戸川区船堀4-1-1)
主催 産業ときめきフェア実行委員会、江戸川区
入場料 無料

お問い合わせ 産業ときめきフェア実行委員会事務局(江戸川区産業経済課ものづくり産業係内)
TEL: 03-5662-0525 FAX: 03-5662-0812
<https://sangyoutokimeki.jp>

産業ときめき

検索



働いているみなさんのための「キャリアアップ講習」(11月募集)のご案内

東京都では、主に中小企業で働いている方(都内在住又は在勤)を対象に、スキルアップや資格試験受験対策等のための短期講習を行っています。ぜひご利用ください!

11月募集講習例 第三種電気主任技術者科目合格対策(理論)【初級】、ビジネスを円滑に進める交渉力・プレゼン技法、Python【中級】など39講座

会場 都立職業能力開発センター・校

受講料 1,100円～6,500円

募集対象 主に中小企業で働いている方(都内在住又は在勤)

申込期間 11月1日(火)～11月10日(木)(必着)

申込方法 往復はがき・インターネット(電子申請)のいずれかの方法で、各講習を実施する都立職業能力開発センター・校へお申し込みください。(企業単位でもお申し込み可能です。)

お問い合わせ・お申し込み 東京都産業労働局雇用就業部能力開発課
TEL: 03-5320-4719
https://www.hataraku.metro.tokyo.lg.jp/zaishokusha-kunren/carr_up/



お知らせ

事業再生特別相談窓口のご案内 **ご相談および専門家派遣 無料** **ご相談の秘密は厳守します**

新型コロナウイルス感染症により経営に深刻な影響を受けている 都内中小企業の皆様のご相談に対応します。

「事業再生特別相談窓口」で専任の事業再生アドバイザーが相談を承ります。ご相談内容に応じて支援方針を策定の上、中小企業診断士等の専門家を派遣し事業計画策定を軸とした経営改善に向けた支援を実施します。

特徴

経験豊富なアドバイザーによる相談対応

経営改善支援に長けた専門家による現地支援

専門家派遣回数最大16回(すべて無料)

相談例

- 黒字化に向けた経営改善のサポートが欲しい
- 以前策定した事業計画の見直し・再策定がしたい
- 金融機関から事業計画の提出を求められているため、策定支援をしてほしい
- 事業転換を機に、しっかりとした経営改善に取り組みたい
- コスト削減のため製造現場の改善を含めた支援をしてほしい など

申込方法

事前予約制

受付時間 平日9:00～17:00(年末年始を除く)

実施場所 (公財)東京都中小企業振興公社 総合支援課 事業再生特別相談窓口(千代田区神田佐久間町1-9 5階)

電話でのお申し込み TEL: 03-3251-7885

メールでのお申し込み 「相談申込書」にご記入のうえ、Email saisei@tokyo-kosha.or.jpまでお送りください。

お問い合わせ・お申し込み 総合支援課 事業再生特別相談窓口
TEL: 03-3251-7885 Email: saisei@tokyo-kosha.or.jp

公社 事業再生特別相談

検索



新型コロナウイルス感染症の状況により、中止、延期、内容が変更になる場合があります。開催状況等につきましては担当課へお問い合わせ、あるいはWEBサイト等でご確認ください。

ピックアップセミナー

公社主催のセミナーをお届けします！
詳細・最新情報はWEBサイトをご覧ください。

月	日にち	セミナータイトル	時間	会場	費用	担当部署
10月	10月24日(月)	メンタルヘルス ラインケア講座 (管理監督者向け)	13:00~17:00	WEB開催	無料	企業人材
11月	11月8日(火) 11月9日(水) (2日間)	現任課長級研修 (結果を出す課長職のあり方・やり方)	10:00~17:00	WEB開催	20,000円	企業人材
	11月10日(木)	メンタルヘルス推進リーダー養成講座 医療(初級)	13:00~17:00	WEB開催	無料	企業人材
	11月11日(金)	メンタルヘルス推進リーダー養成講座 医療(中級)	13:00~17:00	WEB開催	無料	企業人材
	11月21日(月)	メンタルヘルス ラインケア講座 (管理監督者向け)	13:00~17:00	WEB開催	無料	企業人材
	11月25日(金)	生産管理研修	10:00~17:00	WEB開催	8,000円	企業人材
	11月29日(火)	世の中の動きを経営に生かすための 情報収集のポイント	10:00~17:00	WEB開催	8,000円	企業人材

*公社の研修は中小企業向けのため、講師と同業・コンサルタントの方はご遠慮ください



企業人材 企業人材支援課

公社 イベントカレンダー 検索

マッチングを拡げ、ビジネスを加速する。

産業交流展2022 TOKYO INTERNATIONAL INDUSTRY EXHIBITION

産業交流展2022は、首都圏の個性あふれる中小企業の優れた製品や技術を一堂に展示する、国内最大級の見本市です。この度、「情報」「環境」「医療・福祉」「機械・金属」の4分野を中心として、多くの企業が出展いたします。会期中は各界の著名人による講演をはじめ、セミナーや特別企画を多数ご用意しております。皆様のご来場を心よりお待ちしております。

開催日時・会場 【リアル展】10月19日(水)~10月21日(金) 東京ビッグサイト南展示棟1~4ホール
【オンライン展】10月12日(水)~11月4日(金) 公式WEBサイト

入場料 無料(要登録)
主催 産業交流展2022実行委員会 他

特別企画

- DXゾーン •脱炭素ゾーン
- 東京ビジネスフロンティア
- 次世代ロボットゾーン •全国ゾーン ほか

同時開催

- 東京都ベンチャー技術大賞表彰式
- 東京都経営革新優秀賞表彰式
- Tokyo Contents/Solution Business Award表彰式 ほか

産業交流展2022公式HP <https://www.sangyo-koryuten.tokyo/>
お問い合わせ 産業交流展2022実行委員会運営事務局
TEL : 03-6811-6218 Email : sangyo-koryuten@nex.nikkei.co.jp



東京サステナブルNaviをご活用ください

サステナビリティ経営を目指す中小企業に有益な支援情報等を一元化したポータルサイトです。ESGやSDGsに関する学習コンテンツや、補助金情報、先進的な取組事例をまとめているので、ぜひご覧ください。

お問い合わせ 東京都政策企画局戦略事業部戦略事業課
TEL : 03-5388-2163 Email : S0014701@section.metro.tokyo.jp
<https://www.tokyosustainable.metro.tokyo.lg.jp/>

東京サステナブルナビ

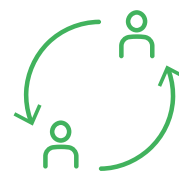
検索



新型コロナウイルス感染症の状況により、中止、延期、内容が変更になる場合があります。開催状況等につきましては担当課へお問い合わせ、あるいはWEBサイト等でご確認ください。

登録企業情報コーナー

公社では登録制による受発注紹介を行っています。
 本コーナーでは受注・発注など登録企業からの情報を発信しています。
 このコーナーへの掲載や掲載企業へのお問い合わせは事前登録が必要です。



発注情報

以下のような加工や開発の対応ができる企業を探している公社会員企業様がいらっしゃいます。
 ご興味がある場合にはぜひお問い合わせください。

業種	所在地 資本金 従業員数	依頼内容	発注先に求めるもの	その他・要望
アクセサリ、 ファッション雑貨 の卸売業 OEM事業 リテール (POPUP ショップ、ネット通 販) 事業	目黒区 10,000千円 70名	アクセサリ、雑貨の製造 金属、アクリルなどの素材加工 縫製品の加工 バッグ、ポーチなどの小物製造	納期、製造ロット、品 質、コスト面などは 別途ご相談させてく ださい。	「ワクワクする」「楽し くなるもの」をたくさ ん企画・提供してい きたいと思えます。カテ ゴリーにこだわらず 様々なご提案をいただ ければと思います。
自動車、半導体、工 作機械、環境・エネ ルギー関連など、 様々な分野の金属 部品製造	武蔵村山市 10,000千円 24名	試作①: 鉄又はアルミの鋳物を支給し、1 個～受託加工が可能な企業様。サイズ最 大1,500mm程。縦横型MCもしくは5軸 MCを保有で、3次元測定器を主体とした 測定が可能であること。 試作②: 鉄、アルミ、SUSを無垢材(板材、 丸棒)から加工し、熱処理、表面処理、仕 上げ等を含めワンストップでご対応いた だける企業様。サイズ30～200mm程。 数個～数十個で単発オーダーのほうが多 いです。測定が可能であること。RoHSや chemSHERPAの証明書を求める場合が あります。	試作①: 縦型・横型マ シニングセンター、5軸 マシニングセンター、 3次元測定器、CAD/ CAM 試作②: マシニング又 は汎用フライス、NC 旋盤又は汎用旋盤、材 料調達から後工程ま でのサプライチェーン、 測定具	-

受注情報

以下のような加工や開発の対応ができる公社会員企業様がいらっしゃいますので、
 委託先等にお困りの際にはぜひお問い合わせください。

業種	所在地 資本金 従業員数	加工内容	得意分野	自己PR
精密切削加工	江東区 8,000千円 11名	NC旋盤、マシニングセンター、複合加工 機を使い精密切削加工を行っています。 印刷機械や工作機械、食品加工機械など 様々な産業機械で、当社の部品が使われて おります。 (大きさφ10～φ400、長さ1000まで、素 材は鉄、ステンレス、アルミ等幅広く対応 可能です)	当社は高い技術力を駆使し、 高付加価値なものづくりを高 い生産性で実現しておりま す。精密で信頼性の高い当 社の部品は、お客様から高 い評価を受けております。ま た協力工場(熱処理、表面 処理、研磨、歯切、キー加 工等)とも連携しております ので、まずはお気軽にご 相談ください。	東京のキラリ企業 200社2016 江東ブランド
金属プレス部品 (金型製作・プレス 加工・シルク印刷) 製造、各種ネーム プレート製作	足立区 10,000千円 17名	弊社は主に弱電メーカー様より外観金属 プレス部品、ネームプレートを受注生産し ております。社内で金型製作、プレス加工、 シルク印刷をワンストップサービスで 提供する事で、お客様からご支持いただ いております。金属及び様々な樹脂のネ ームプレート製品や外観、内蔵プレス部 品を、創業50年以上のネームプレート印刷 技術のノウハウで製造しております。	「金属プレス部品」に内製でシル ク印刷がワンストップサー ビスで可能な、数少ない「外 観金属プレス部品製造」を 得意にしているオンリーワン 企業です。	エコアクション21 認証取得 足立ブランド認証

お問い合わせ 取引振興課 TEL : 03-5822-7250 Email : torihiki@tokyo-kosha.or.jp

ARGUSとは…ギリシャ神話に登場する百の目を持つ巨人の名前で、死角の無い彼は怪物退治などで多くの手柄を上げたといわれています。また、その様から鋭い目で見張る人という意味もあります。公社はこのARGUS(アーガス)のように、変動激しい経済環境を注視し、将来を見通す目を持って都内中小企業に経営支援を提供していく決意から、広報情報誌「アーガス」としています。



商品ジャーナリスト・北村 森

職人技を伝えるため、2代目は勝負に出た



安価な家具があふれる時代でも、椅子張り職人は健在です。伝統的なデザイン表現を得意とする同社は、1990年代半ばにはウェブサイトを立ち上げ、新たな顧客を獲得してきました。天然素材を大事にする姿勢もまた、ファンを振り向かせました。

2010年、2代目が同社を継承しました。そして「自分の夢だった」という展示会への参加を決断します。自分から離れたところでも、製品が消費者のもとに届くようにしたい。ならばまず、自身の技をパイヤーに知ってもらおう、と…。2代目は、これまで手がけてきた椅子とはひと味違う製品をものにします。

「マカロンザブトン」(写真左)は、3つのパーツを重ねた形状。それぞれをクッションとしても座布団のようにも使えます。同じような姿をしたクッションも見かけますが、2013年の発売である「マカロンザブトン」はどこが違うのか。11万円と驚くような値づけなんです。フランス直輸入の生地を用い、耐久性を重

視した手作業で仕上げると、この値段になると聞きました。

この製品の次に繰り出したのは「たまごすつーる」(写真右)でした。座るにも、足置きにするにも、優しい風合いなのがいい。こちらは5万5,000円。百貨店のカタログギフトに採用されて、当初の予測を超えた動きで注文が入るまでに育ちました。

「なにこれ？」と見る人に感じさせる製品はやはり強いですね。

マカロンザブトン(写真左)
販売価格11万円(税込)
使い方自在、いやしの逸品
株式会社I.S.U.house上柳
(東京都練馬区)
<https://www.isuhouse.com/>



植物油インキを使用しています。

