

# TOKYO 起業塾 実践コース

水曜夜  
コース

2017年

日時

9月13日 | 20日 | 27日

10月11日 | 18日

11月1日 | 8日 | 15日

受講料  
7,000円  
(税込)

もっと誰かの役に立ちたい!  
より充実した仕事をするための  
8つのステップ



## 講師プロフィール

受講後も相談できます!



### 下矢 一良

[しもや いちろう]

TOKYO創業ステーション  
プランコンサルタント  
(担当: 月・金)

早大院理工学研究科修了。テレビ東京に入社。「ワールド・ビジネスサテライト」、「ガイアの夜明け」を製作。中小、ベンチャーを中心に500社以上の経営者の想いを取材する。その後、ソフトバンク、東芝へ。5つの新規事業の立ち上げを担当。サービス企画や創業時のチームマネジメントを得意とする。中小企業診断士。



### 治田 友香

[はるた ゆか]

関内イノベーション  
イニシアティブ株式会社  
代表取締役社長

マンションデベロッパー、NPO支援組織、起業家支援財団を経て、2013年6月から現職。NPO法立法運動、自治体・企業のNPO支援策の企画を経験。ソーシャルビジネス人材育成事業などを通じて、営利・非営利問わず起業支援に取り組む。mass×mass 関内フューチャーセンター、クラウドファンディングFAAVO横浜の運営も担う。

受講後も相談できます!



### 五十嵐 尚

[いがらし たかし]

TOKYO創業ステーション  
プランコンサルタント  
(担当: 水)

KDDI、ドイツテレコム、イー・モバイル、ソフトバンクと、30年間通信・ITの世界を歩む。巨大企業、外資系、ベンチャーとタイプの異なる企業で、事業・営業企画、経営管理、提携、広告・販促、広報・Web、人事・予算を経験、様々な業務の「引出し」が強み。成長段階に応じた実践的な経営アドバイスが身上の中小企業診断士。

## TOKYO起業塾 「実践コース」とは

実践コースは、起業のアイデアがある起業予定者に起業のノウハウを身に付けていただくためのプログラムです。今回は、顧客のを見つけ方を始めとするマーケティングや、必要な資金の算出方法などの財務の知識等の基本的な経営知識に加え、いかに悩みや課題を抱えている潜在顧客にアプローチし、解決につなげる事業の計画を立てていくかを学びます。8日間のセミナーが終了した後は、TOKYO創業ステーションにて、プランコンサルティング(無料)を受けることも可能です。当講座の下矢講師、五十嵐講師が継続して支援することもできますので、是非お申し込みください。

スケジュール すべて18:30~20:30		※講義内容および講師は都合により変更する場合がございます。	
9月13日(水) 下矢 一良 氏	<b>誰の悩みをどのように解決するのか</b> ○ターゲットの明確化 ○誰に、何を、どのように買ってもらうのか ○差別化のポイントとは ○高額でも買ってもらえる商品・サービスの特徴とは	10月18日(水) 五十嵐 尚 氏	<b>採算の合う計画を作る</b> ○売上・利益計画の立て方 ○貸借対照表・損益計算書の見方
9月20日(水) 治田 友香 氏	<b>誰かの悩みや社会の課題を解決する起業のポイント</b> ○誰かの悩みや社会の課題を解決する事業のポイントと実際の支援事例 ○起業形態による違い(株式会社とNPO法人等) ○寄付や助成金に頼らないビジネスモデルの構築 ○事業計画書の必要性(夢を夢で終わらせないために)	11月1日(水) 五十嵐 尚 氏	<b>財務諸表分析と資金調達</b> ○最低限押さえておきたい財務諸表分析 ○資金計画の立て方 ○資金調達の方法 ○NPO法人が軽視しがちな資金調達
9月27日(水) 下矢 一良 氏	<b>自分の想いをお客様に届けるプロモーション手法</b> ○効果的なプロモーション手法(販売方法、プロモーション媒体) ○様々な価格の設定手法	11月8日(水) 五十嵐 尚 氏	<b>資金、売上、費用を管理する</b> ○資金繰りの重要性を知る ○資金繰り表の作り方 ○変動費と固定費の管理と損益分岐点 売上高の計算方法
10月11日(水) 下矢 一良 氏	<b>実際にお客様に売ってみる</b> ○環境分析と市場調査 ○様々なテストマーケティングの手法 ○クラウドファンディングで売れるかどうかをチェック	11月15日(水) 下矢 一良 氏	<b>簡易ビジネスプランの作成</b> ○ビジネスモデルの検討 ○ビジネスプランへの落とし込み

### 開催概要・お申し込み方法

**募集対象** 課題解決型ビジネスの起業アイデアを有していて、次のいずれかに該当する起業予定者(または開業間のない経営者)  
・東京都内在住 ・東京都内での起業を計画中

**日時** 2017年9月13日、20日、27日、10月11日、18日、11月1日、8日、15日の8日間  
18:30~20:30 ※全て水曜日。10月4日、25日は休み

**会場** 明治安田生命ビル低層棟2階セミナー室  
(東京都千代田区丸の内2-1-1)

**受講料** ¥7,000

**定員** 20名(定員を超えた場合は審査の上、抽選により決定します)

**申込期間** 2017年 8月4日(金)~8月17日(木)

**申込方法** 受講者募集ページ (<https://tsseven.tokyo-kosha.or.jp/>)  
内の「申込フォーム」にて受付。



- JR東京駅丸の内南口から徒歩5分
- JR有楽町線国際フォーラム口から徒歩5分
- 東京メトロ丸の内線東京駅から徒歩5分
- 東京メトロ有楽町線有楽町駅から徒歩5分
- 東京メトロ千代田線・日比谷線・都営三田線日比谷駅から徒歩8分
- 東京メトロ千代田線二重橋前駅3番出口直結

主催：(公財) 東京都中小企業振興公社

問い合わせ先 創業支援課 担当：宮下、安井、柴田  
TEL.03-5220-1141

**TOKYO 起業塾**  
公益財団法人 東京都中小企業振興公社



～東京2020大会等を契機とするビジネスチャンスはこのサイトから～

**ビジネスチャンス・ナビ2020**



ビジネスチャンスナビ で検索!