

事業計画を体系的に学び、

自分のビジネスモデルを確立する。

TOKYO起業塾

実践
コース

客観的なアドバイスを
受けたり、
起業仲間づくりも
できます！

受講料
7,000円
(税込)

日時

2018年

8月14日(火) 8月21日(火) 9月4日(火) (10:00~16:30)

講師プロフィール



菅生 将人(すごう まさと)氏
(株)菅生食品 代表取締役社長
中小企業診断士、調理師

物流商社、食品メーカー、築地市場内荷受(にうけ)勤務の後、経営コンサルタントとして独立。父親が経営していた水産物加工会社の経営にも携わり、平成28年には代表取締役役に就任した。従業員、経営コンサルタント、経営者の3つの立場での経験を活かした、実践的な支援が強み。セミナーやコンサルティング、インキュベーションマネージャー等、多方面で活躍。



新井 美砂(あらい みさ)氏
アライビジネススクリード 代表
中小企業診断士、1級販売士

安田火災海上保険(株)
(現 損害保険ジャパン日本興亜(株))でシステム開発に従事したのち、外資系企業及びITベンチャー企業にて、経営・マーケティング戦略立案、新事業部の立ち上げを行う。

平成19年、中小企業診断士の資格を取得後、経営コンサルタントとして独立。主に、経営計画立案・実行支援、マーケティング支援を行っているほか、研修・セミナー講師も多数務める。

TOKYO起業塾「実践コース」とは

TOKYO起業塾「実践コース」は、事業アイデアを既にお持ちで、1年以内の起業を目指す方に、起業に必要な知識やノウハウを体系的に身に付けていただくためのプログラムです。顧客目線のマーケティングや、実現性・継続性を高める事業計画の作り方などを学び、ご自身にあったビジネスモデルの確立を目指します。

3日間のセミナー終了後も、実際に起業するまでTOKYO創業ステーションにてプランコンサルタントのアドバイス(無料)を受けることができます。

スケジュール

	8/14 (火)	8/21 (火)	9/4 (火)
	菅生 将人 講師	新井 美砂 講師	菅生 将人 講師
10:00 ～ 12:00	起業を成功させるマーケティングの基礎 ● 事業計画の全体像 ● 実地検証の重要性	ビジネスモデルを数字で裏付ける ● 売上予測の立て方 ● 市場調査の手法・市場規模の把握	自分に合ったビジネスモデルの確立 ● ビジネスモデルの作成 ● ビジネスモデルの見直し ● テストマーケティングの方法
13:00 ～ 16:30	● 自社の事業ドメイン定義 ● 4P分析 ● ビジネスモデルの考え方 ● 交流会	起業に必要な財務知識 ● 収支計画の作り方 ● 創業時の資金計画、資金繰り表の作り方 ● 資金調達の方法	

※ 講義内容および講師は都合により変更する場合がございます。

※ 本コースでは、グループワーク・受講者の方の発表を実施いたします。
ご自身の起業アイデアをお話しになりたくない方の参加はご遠慮ください。

※ 1日目の最後に交流会を実施します。

※ 2日目は電卓をお持ちください。
(スマホの計算機能でも可)

開催概要・お申込み

募集対象

起業アイデアがあり、下記のいずれかに該当する方

- (1) 都内在住で、1年以内に開業予定の方
- (2) 1年以内に都内で開業予定の方
- (3) 都内で開業して間もない経営者の方

日 時

2018年

8月14日(火)、8月21日(火)、9月4日(火)の3日間

10:00～16:30(昼休憩 1 時間)

会 場

TOKYO創業ステーション(公社)2F セミナールーム
(東京都千代田区丸の内2-1-1 明治安田生命ビル低層棟2階)

受講料

7,000円(税込)

定 員

20 名(先着順)

申込期限

2018年8月5日(日)まで

申込方法

受講者募集ページ内 申込フォームにて受付
(<https://tssevent.tokyo-kosha.or.jp/>)



- JR東京駅丸の内南口から徒歩5分
- JR有楽町駅国際フォーラム口から徒歩5分
- 東京メトロ丸の内線東京駅から徒歩5分
- 東京メトロ有楽町線有楽町駅から徒歩5分
- 東京メトロ千代田線・日比谷線・都営三田線日比谷駅から徒歩8分
- 東京メトロ千代田線二重橋前駅3番出口直結

主催:(公財)東京都中小企業振興公社

お問合せ

創業支援課 担当:大野、須賀、戸村
TEL 03-5220-1141



～東京2020大会等を契機とするビジネスチャンスはこのサイトから～

ビジネスチャンス・ナビ2020

🔍 **ビジネスチャンスナビ** で検索!