

受講  
無料

先着 20 名様  
限定！

# はじめての営業 アポ取りノウハウ編

**POINT** アポイント獲得の確率を高める営業ノウハウを習得

## ● 受講対象者

これから創業される方もしくは  
創業後5年未満の方

## ● 日時

2019年9月25日(水)

17:30~20:30

(17:00受付開始)

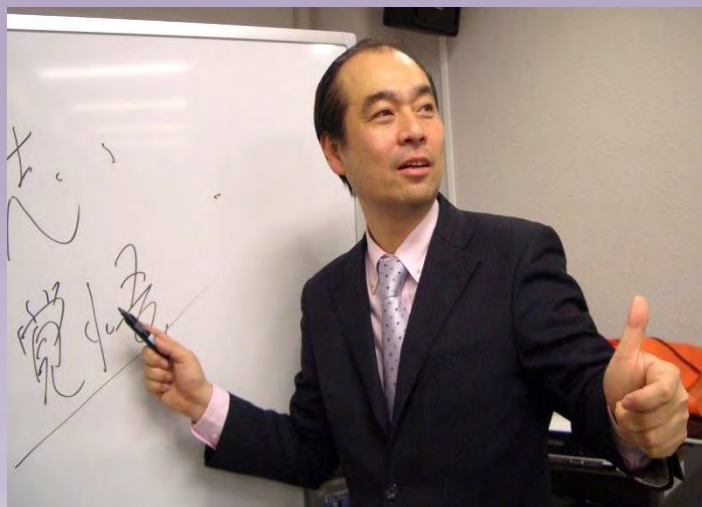
## ● カリキュラム

- 1、攻める企業の見つけ方
- 2、アポイント獲得プロセス
- 3、ファックスDMとトークスクリプト
- 4、ファックスDMづくり(ワーク)

※複数名でのグループワークを行います。  
※カリキュラムの内容は、予告なく変更となる場合がございます。

## ● お申し込み方法

TOKYO創業ステーション セミナー予約システム  
からお早めにお申し込みください。  
(<https://tssevent.tokyo-kosha.or.jp/>)



## 講師

株式会社エッグス・コンサルティング  
代表取締役 東條 裕一 氏

## 講師略歴

損害保険会社で14年間営業職を経験。2003年に中小企業診断士資格を取得し独立して、コンサルティング会社を起業。中小企業に対して、新人でもベテランでも一定の成果が上がる、経験やセンスに頼らない「営業の仕組みづくり」を提唱、支援している。2014年度中小企業シンポジウムにおいて、中小企業庁長官賞を受賞。著書に『3か月で結果が出る18の営業ツール』『サービスの生産性を3倍高めるお客様行動学』（税務経理協会）がある。

## ● 会場

東京都千代田区丸の内2-1-1  
明治安田生命ビル 丸の内 MY PLAZA  
低層棟2F セミナールーム  
TEL: 03-5220-1141

