令和８年度第３回多摩支社産業セミナー

自社製品を開発し、売上の向上を図りませんか

～他社との連携をうまく活用するためのポイント～



講師｜弁理士・中小企業診断士
田久保 泰夫 氏

製品開発の可能性を広げる、3つのポイント

01 自社の強みを見える化する

02 知財を製品開発に生かす

03 他社との連携に必要な契約を知る

2026.12.2（水）

14:00～15:00　入室可能時刻 13:30

オンライン開催　受講無料

お申し込みはコチラ

公益財団法人 東京都中小企業振興公社

自社の強みを活かす製品開発

自社製品の開発に向けて、まず大切なのは、自社の強みを見える化することです。
また、経営資源を補う他社との連携では、秘密保持契約等の契約が重要となります。
本セミナーでは、製品開発を目指す企業に向けて、強みの見える化や契約のポイント等を分かりやすくご説明いたします。

講演内容

01	強みの見える化の方法
02	強みの見える化の手段として、知財を活用
03	連携する場合の契約書のポイント
04	質疑応答＋公社事業のご案内

講師プロフィール

弁理士・中小企業診断士　田久保 泰夫 氏

日本無線株式会社（通信機メーカー）の知的財産部門の在職中に弁理士試験に合格。その後、都内の大手特許事務所を経て、2009年にマイスター特許事務所を設立。2017年に中小企業診断士登録。弁理士及び中小企業診断士として、知財の活用、権利化業務、知財コンサル、事業計画策定、経営改善計画等を中心に活動。

参加・お申し込み

日時	2026年12月2日（水）14:00～15:00
開催形式	オンライン ※『Zoom』を使用します。
受講料	無料
対象	都内中小企業の経営者・従業員の方等
定員	100名程度
入室可能時刻	13:30

お申し込みはコチラ

※ 受講方法は別途お申込者様へご案内いたします。
※ PCやタブレットなどの端末とインターネット環境、メールアドレスが必要です。

お問い合わせ

公益財団法人 東京都中小企業振興公社 多摩支社
産業セミナー担当
TEL 042-500-3901　受付時間：平日 9:00～17:00
tama-event@tokyo-kosha.or.jp