

「新しい日常」に適應した 新たなサービスを創り 新たな顧客開拓・ 売上拡大を図ろう!



このようなお悩み
ありませんか？

本事業のご紹介

「新しい日常」に対応するための新たなサービス創出に取り組む都内中小事業者等に対して、専門家等によるコンサルティング（事業計画の策定からその実行までをサポートするハンズオン支援）を行います。加えて必要に応じた資金支援（助成金）を実施いたします。

事業利用イメージ

ハンズオン支援 申請受付 2023年5月～6月

審査 7月～8月

ハンズオン支援 事業者決定 (30件) 8月末

ハンズオン支援*

9月
2024年
12月末

資金支援（別途、申請審査あり）*
助成限度額：750万円
助成率：助成対象経費の1/2以内
交付決定の日から最長10ヶ月間

1年4ヶ月（最長）

10ヶ月（最長）

「新しい日常」対応型サービスの創出



非接触のサービス展開を図り、
新規の顧客開拓、売上拡大を図りたい



自動化・省人化の新サービスの
アイデアはあるけど中々、具現化できない…



デジタル・オンライン化の新サービス開発を
進めていきたいが、相談する相手がいない…

手厚い長期的な支援!

最長1年4ヶ月!

無料でコンサルティングが
受けられます! (月2回程度)

支援決定者には

必要経費の一部を資金支援

- 助成限度額750万円
- 助成率 助成対象経費の1/2以内

- ※ ハンズオン支援、資金支援には審査があります。
- ※ 資金支援は、コンサルティング（ハンズオン支援）を受けている事業者のみが申請可能です。
- ※ ハンズオン支援事業者の取り組み及び新たなサービスは、東京都の事例として、発信いたします。

本事業の詳細については公社ホームページをご覧ください。

URL <https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/josei/nichijo/index.html>



本事業に興味ある方は
裏面をご覧ください



聴講
無料

「新しい日常」対応型 サービス創出セミナー

感染症対策を契機に、非接触、デジタル・オンライン化の要素等を取り入れた革新的なサービス展開の取組をおこなう都内中小事業者をサポートいたします。本セミナーでは、新規事業の開発事例や本事業のハンズオン支援をご紹介します。



日時

2023年 **5/22** 月 10:00~11:30

10:00

セミナー

11:00

先輩起業家に学ぶ、新規事業開発
～未開拓市場を切り拓くには～

- (1) 新規事業開発の経験談
- (2) コーディネータとしての支援経験談

11:00

事業説明

11:20

本事業の目的、支援対象、支援概要について

「新しい日常」対応型サービス
創出支援事業コーディネータ
将積 保博 (しょうじやく やすひろ) 氏

大手生命保険会社の営業職、ニューヨークでの駐在員を経て、メディカル関連ベンチャーの起業、外資系金融サービス企業の経営を経験。現在は経営者向けコンサルティング・サービスを提供している。



受講対象

「新しい日常」に対応するため、非接触の要素等を取り入れた新たなサービスの事業展開に向けて検討している、または取り組み中の都内中小事業者等

開催方式

リアル及びオンライン (zoomウェビナー)

開催場所

(公財) 東京都中小企業振興公社
本社1階大会議室
(東京都千代田区神田佐久間町1-9)

定員 (すべて先着順)

会場 **30** 名

オンライン **400** 名

申込方法

公社WEBサイトより
<https://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/2305/0008.html>



お問い合わせ

「新しい日常」対応型サービス創出支援事業 担当

☎ 03-5822-7232

✉ senryaku@tokyo-kosha.or.jp

