



オンライン型集合研修のご案内



各研修の詳細はこちら



開催日	研修名・主な内容	対象	受講料	定員
10月12日 (水)	<p>営業力強化研修</p> <p>～契約を勝ち取るプレゼン・ノウハウ習得講座～</p> <p>契約獲得率が低い営業には、共通の問題点があります。それは自己満足型で売り込みたい空気が前面に現れていること。これに変革をもたらすのは、顧客目線で作り込むプレゼン技術です。誰でも出来るノウハウ。ぜひ習得して下さい。</p> <p>営業における最大の障壁は「見込客の発掘」。そして次が「商談」。この2つの障壁を乗り越えれば、売上は右肩上がりに上昇していきます。そのためには、見込客が思わず魅了されるメッセージを作り込むプレゼン・メソッドの習得が必須となります。</p> <p>《講師》 有限会社日本アイ・オー・シー 藤富 雅則 氏</p>	営業部門に在籍している方	8,000円/名	20名
10月25日 (火)	<p>経営幹部候補者研修</p> <p>管理者と経営者に求められるマネジメントは違います。正解がない中でいかに将来に向けての方向付けを行い、その実践を徹底できる組織づくりが今問われるマネジメントです。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・経営の責務とは ・変化は大きなチャンス但し変化への向き合い方で差が出る ・変化に適応できる組織の特徴 ・良きリーダーとは本気で動いてくれる人の数で決まる ・リーダーに必要な資質とは内外に対する真摯さ ・経営リーダーシップ診断「LIFO」 <p>《講師》 株式会社ビーコンラーニングサービス 近藤 雅人 氏</p>	経営者、次期経営者候補、役員層及び同役職候補となる方	8,000円/名	20名

※研修はオンラインでの開催となります。(ZOOMを使用)

※開催時間は共通で10時～17時です。

【問い合わせ先】 公益財団法人東京都中小企業振興公社 総合支援部企業人材支援課 人材支援担当
〒101-0025 東京都千代田区神田佐久間町1-9 東京都産業労働局秋葉原庁舎 2階
電話：03-3251-7904 FAX：03-3251-7909