

令和5年度海外商談力強化講座

個別支援の徹底サポートつき！

3日間の  
連続講座

受講  
無料

# 海外営業あつまれ！ 営業力強化Camp

海外営業  
担当者さまへ

## こんなお悩みはありませんか？

- ✓ オンラインの営業手法が多様化して、自社に何があるのかわからない！
- ✓ 商談時に、商品の良さが上手くバイヤーに伝わらない！

## 二刀流 (リアル+オンライン) で攻略！

### 新たな時代の海外営業とは

オンラインツールが定着した今では、ひとつの手段に頼らず、リアルとオンラインの両輪で戦略を立てることが重要です。

本講座では、基礎となる自社のマーケティング戦略を立てた上で、プレゼン技術やオンライン商談のポイント、必要となる英語術を学んだうえで、実際に使えるプレゼンツールの完成を目指します！

受講無料  
先着 **20社**  
(1社2名まで)

3日間の連続講座

講師

**中高 英明** Hideaki NAKATAKA

経営コンサルタント (経済産業大臣登録 中小企業診断士)  
ビジネス英語講師 (TOEIC 990 (満点) 保持者)

NECにて海外向け携帯電話の商品企画、マーケティング、戦略立案等を担当。その後、米系通信機器メーカー、インド系ITサービス会社等で営業ディレクター等を歴任。2012年中小企業診断士資格を取得、同年独立開業。2015年(株)ストラテジー・ラボラトリーズを設立。長年の国際ビジネス経験から得たノウハウを活用した中小企業の海外展開支援を得意とする。主な支援メニューは、海外展開計画策定、リスク管理、英文契約作成・締結フォロー、国際化対応人材の育成等。また、ビジネスパーソン向けのTOEIC・ビジネス英語講師業も営んでいる。

2023年

Day1 **11/2(木)**  
13:30 ▶ 17:00

Day2 **12/7(木)**  
13:30 ▶ 17:00

2024年

Day3 **1/11(木)**  
13:30 ▶ 17:00



## プログラム

- ✓ 全日程(講義3回+個別支援3回)の参加が必要です
- ✓ 各回課題が出されます

## ゴール

**Day1 11/2(木)** 新時代の海外展開戦略

自社のマーケティング課題に応じ、リアル+ネットの二刀流戦略が描ける

**Day2 12/7(木)** 商談力強化のためのプレゼン術

二刀流戦略をプレゼンテーションの基本フレームに落とし込む

**Day3 1/11(木)** プレゼン資料完成ワークショップ

海外営業用プレゼンツールが完成する

## 個別支援

各セッションの間に1on1の相談時間を設けます。プロモーションコーディネータが貴社の課題を把握したうえで、講座で扱ったフレームワーク・プレゼンに対し、貴社に合わせた具体的な助言を行います。

- ✓ 回数は、講座全体を通して1社3回まで
- ✓ 1社あたりコーディネータ1名の担当制
- ✓ 実施日時は個別に日程調整いたします
- ✓ 実施方法は受講者様のご都合に合わせて、  
①講座の会場②オンライン③訪問からご選択いただけます

## プロモーションコーディネータの紹介 | 中高講師も個別支援を担当いたします

### 高原 直樹

株式会社コンサルタント  
常務取締役  
中小企業診断士



中小企業や小規模事業者を対象に、起業・創業、事業開発・経営革新、事業再生・経営改善などそれぞれの課題解決を支援。特にマーケティングを重視した事業計画の策定・実行支援、財務管理の支援に力を入れている。また、中小企業診断士を中心とする弊社メンバーでチームを編成し、地域産業振興の枠組みで企業支援を行うプロジェクト業務を受託。そのマネジメント業務を担当。

### 塚田 邦彦

経営コンサルタント  
(経済産業大臣登録  
中小企業診断士)



米国カリフォルニア州サンタモニカカレッジ中退後、個人事業主として創業し2年ほど活動。その後、IT業界に転職し、エンジニアとしてネットワーク設計・管理、プリセールス、プロジェクトマネージャー業務等に従事。途中3年半ほどカナダに在住し、現地の翻訳会社にて翻訳コーディネーター/マネージャーとして勤務。平成28年6月に中小企業診断士として独立。令和4年より株式会社コンサルタントのメンバーとして活動中。

**募集企業数** 20社(1社2名まで、先着順)

### 支援対象

東京都内に主たる事業所を有する(本店もしくは支店登記がされている)中小企業であること(その他条件がありますので、詳細は募集要項をご覧ください)

### 募集期間

2023年9月1日(金)から10月27日(金)まで ※ただし、20社に達し次第締切となります。

### 費用

無料

### 会場

東京都立産業貿易センター浜松町館 5階  
(公財)東京都中小企業振興公社  
海外人材支援担当オフィス  
JR浜松町駅北口徒歩5分

[住所]

〒105-7501 東京都港区海岸1-7-1  
東京ポートシティ竹芝



### 申込方法

公式ホームページからお申込みください。

[https://www.tokyo-kosha.or.jp/TTC/session/promotion\\_seminar.html](https://www.tokyo-kosha.or.jp/TTC/session/promotion_seminar.html)

※必ず募集要項のご確認をお願いします。



主催・問い合わせ先



公益財団法人

東京都中小企業振興公社

総合支援部 企業人材支援課 海外人材支援担当

TEL: 03-3434-4275

Mail: kaigai-jinzai@tokyo-kosha.or.jp