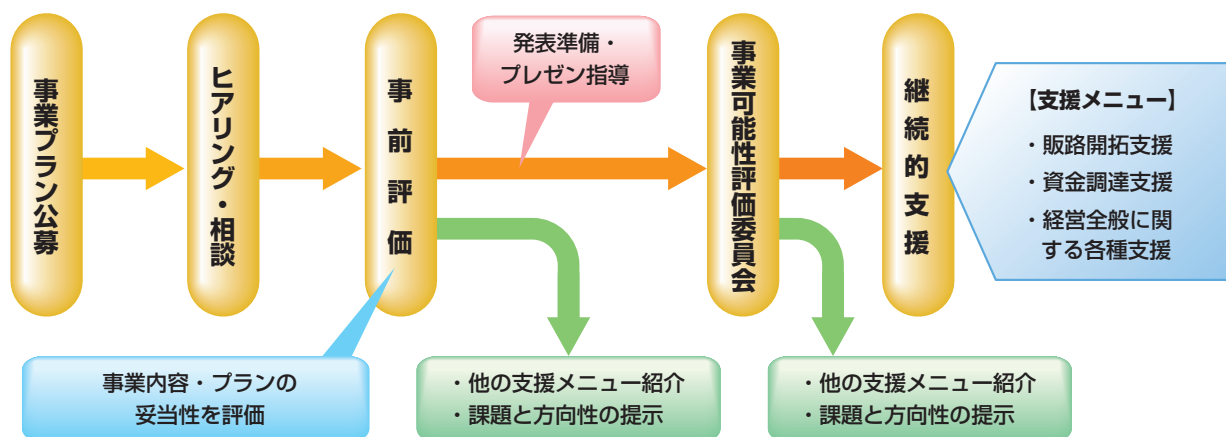


事業可能性評価事業のご案内

～『新規事業プラン』の評価と事業化支援～

事業可能性評価事業は、新たな事業展開を目指す中小企業及び創業を目指す方に対し、各分野の専門家から構成される事業可能性評価委員会において、事業化の可能性について評価やアドバイスを行うものです。この評価で、成長性・将来性が高いと認められた事業プランには、公社が継続的な支援を行います。

事業可能性評価事業のしくみ



事業化に向けた強力なバックアップ（継続支援 3 年間）

- マネージャー等が事業化に向けたアドバイスをします
- 都の制度融資「チャレンジ」の申請資格が得られます
- 公社の助成金への推薦や、国などの助成金の申込支援も行います
- 融資について、公社の連携先金融機関を紹介します
- ニューマーケット開拓支援事業を活用し、取引先の紹介を行います
- その他、公社各種支援（創業支援施設入居、知的財産相談など）を活用できます

対象者

都内において新たな事業プランをお持ちで下記のいずれかの方

- 創業を目指す個人
- 創業後 3 年未満の中小企業
- 新たな事業展開を目指す中小企業

【お問合せ】

事業戦略支援室 事業化支援係

千代田区神田佐久間町 1 - 9 東京都産業労働局秋葉原庁舎 4 階

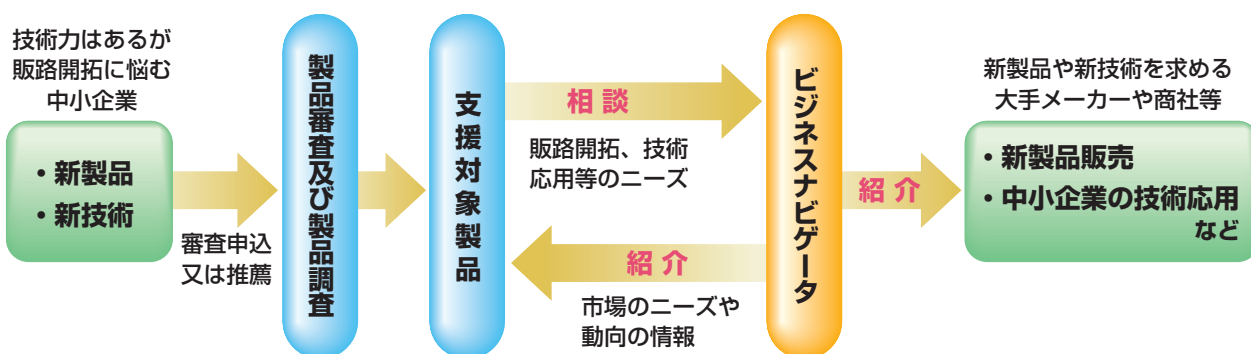
TEL 03 (3251) 9330 E-Mail senryaku@tokyo-kosha.or.jp

ニューマーケット開拓支援事業

～ビジネスナビゲータが応援します～

ニューマーケット開拓支援事業では、中小企業の開発製品や技術を「売れる製品・技術」として育てていくため、「ビジネスナビゲータ」が豊富な企業ネットワークや市場情報等を活用して、商社やメーカー等へ積極的に紹介する等、販路開拓を進めます。

ニューマーケット開拓支援事業のしくみ



ビジネスナビゲータ

商社等で豊富な営業経験があり、幅広い分野の商品知識を持っている、またはメーカー等で様々な製品開発の現場を経験され確かな技術評価力を持っているものです。

- 営業系ナビゲータ：主に商社出身で幅広い分野での営業を経験または専門分野や現場の企業実態に通じています。
- 技術系ナビゲータ：主にメーカー出身、工場等製品開発の現場を経験し製品開発に通じています。

対象者

高い製品開発力・技術力の評価を得ている都内中小企業の開発製品、技術が支援対象となります。

- 東京都と公社が技術支援等を行った高い技術力を有する製品・技術
- 推薦機関が高い技術力を有すると評価し推薦する製品・技術
- 本事業で設置する審査会において高い評価を受けた製品・技術

【お問合せ】

事業戦略支援室 販路開拓係
台東区台東 1-3-5 反町商事ビル B1 階
TEL 03 (3832) 3673 E-Mail hanro@tokyo-kosha.or.jp

事業可能性評価事業・ニューマーケット開拓支援事業成果事例集

編集・発行 (財)東京都中小企業振興公社 事業戦略支援室

〒101-0025 東京都千代田区神田佐久間町1-9

東京都産業労働局秋葉原庁舎

TEL.03-3251-9330 FAX.03-3251-9372

E-mail senryaku@tokyo-kosha.or.jp URL <http://www.tokyo-kosha.or.jp/>

© (財)東京都中小企業振興公社 2008

この印刷物は再生紙を使用しています。