

にぎわい創出のために、継続的改善ができる人材を育成！

2019年
9月20日 **金** 開講

7月16日(火)より募集開始

商店街リーダー 実践力向上塾

受講料
無料

商店街活動をしていて
こんなことを考えたことはないですか？

- 様々な商店街活性化イベントをやってもにぎわいが生まれただけで一過性の効果しかない
- 来街者が増えたけれど、お店の売上増につながらない
- 商店街活性化施策の効果測定ってどうしたらいいの？



商店街リーダー実践力向上塾では、商店街の未来を担うリーダーを育成します。

商店街リーダーとは、商店街活性化施策を企画、実行、効果測定、分析し、継続的改善ができる人材です。

具体的には、この塾に参加することで、商店街リーダーに必要とされる **企画力** **実行力** **分析力** を高めることができます。商店街の実態調査により、活性化施策の効果を測定し、商店街活性化のためのPDCAサイクルを回す手法を一緒に考えましょう！

3つのポイント

- 1 2つのモデル商店街の現地講義で考える力を育みます！
- 2 ワークショップを通じた交流で、他の商店街の事例を学びます！
- 3 商店街活性化施策の効果測定手法を学びます！

対象者

都内商店街の店主や商店街の運営に関わる方等
※コンサルタント、調査会社の方はご遠慮ください

定員

20名程度(先着順)



学習ポイント

商店街リーダー実践力向上塾は、商店街活性化プラン作成方法を学ぶセミナーです。

モデル商店街の取り組みから学ぶ

商店街の現状分析

調査結果
からの気づき

商店街独自の
活性化プラン策定

活性化プランの実行

理論講義(ゲストスピーカー)

テーマ 全国商店街における個店の売上向上につながるにぎわい創出の取り組みをご紹介します！

講師 岡崎まちゼミの会 代表 **松井 洋一郎** 氏 内閣府地域活性化伝道師・経済産業省タウンプロデューサー

内容 全国の商店街で人気の事業「まちゼミ」の普及啓発に努める松井氏が、日本全国の個店の売上向上につながる豊富な活性化事例をご紹介します。



モデル商店街の紹介

用賀商店街振興組合

江戸時代より宿場町として栄え、戦後の急速な人口増加により、1947年に商店会として発足。商店街マスコットキャラクター「よっきー」は2016年ゆるキャラグランプリ96位入賞、フリーマガジン「YOGAS(ヨーガス)」発行、若者参加を重視するなど、賑わい創出に取り組んでいる。



立川南口すゝらん通り商店街振興組合

飲食店やライブハウスなど130を超える商店が立ち並ぶ商店街。賑やかな中でも安心して歩ける「食と音楽の商店街」を目指す。5月に開催する「立川フラメンコ」など、アイデアと行動力で多彩なイベントを実施し、活気ある街づくりを演出している。



お間違えのないよう、ご確認の上お送りください

商店街リーダー実践力向上塾 受講申込書 FAX 03-5822-7235

氏名	ふりがな		年齢	歳	性別	男・女
店舗または企業名			業種			
所属商店街名			役職			
連絡先 <small>※常時連絡がとれる連絡先をご記入ください</small>	住所 〒					
	TEL :		FAX :			
	Email :		@			
商店街の課題と参加目的について						

カリキュラム

※日時、場所、内容は変更となる場合がございます。あらかじめご了承下さい。

	日時 (各回13:30~16:30)	場所	内容
第1回	9月20日(金)	東京都中小企業振興公社 (千代田区・神田和泉町ビル9階)	理論講義 ・商店街活性化施策の全国事例について/松井洋一郎 ・商店街活性化施策の効果測定手法について/安藤準
第2回	10月16日(水)	立川南口すゝらん通り商店街 (立川市)	現地講義 現地視察・商店街調査内容の発表 グループディスカッション
第3回	10月31日(木)	用賀商店街 (世田谷区)	現地講義 現地視察・商店街調査内容の発表 グループディスカッション
第4回	令和2年 2月18日(火)	東京都中小企業振興公社 (千代田区・神田和泉町ビル9階)	成果発表 特別講義:ハッピーロード大山商店街における活性化プラン実施結果 モデル商店街の活性化プランの発表・グループディスカッション

アクセス

事業戦略部 経営戦略課

(公財) 東京都中小企業振興公社
事業戦略部 経営戦略課
〒101-0024
東京都千代田区
神田和泉町1-13
住友商事神田和泉町ビル9階
→JR線・つくばエクスプレス・
東京メトロ日比谷線「秋葉原
駅」より徒歩10分

第2回・第3回講義

第2回・第3回講義は
モデル商店街
現地にて実施

申込み方法

- ホームページからのお申込み
公社ホームページ内「商店街リーダー実践力向上塾」ページの申込フォームに必要事項を入力して送信ボタンを押してください。
<http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/shonin/leaderjuku.html>
- FAXでのお申込み
上記「受講申込書」にご記入のうえ、ご送付ください。「受付完了のご連絡」はメールにて送信いたします。必ず、Gmailが受信可能なメールアドレスをご登録ください。

お問い合わせ先

(公財) 東京都中小企業振興公社 事業戦略部 経営戦略課 地域産業振興係
〒101-0024 東京都千代田区神田和泉町1-13 住友商事神田和泉町ビル9階
電話 : 03-5822-7237 FAX : 03-5822-7235
Email : shonin@tokyo-kosha.or.jp
若手商人育成事業「商店街リーダー実践力向上塾」ホームページ
<http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/shonin/leaderjuku.html>

申し込み情報について

申し込み情報は当該事業の事務連絡、運営管理、組織内情報として使用いたします。当該情報は「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しています。同要綱は当社のホームページより閲覧及びダウンロードすることが出来ますので、必要に応じてご参照ください。
(<http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/pdf/youkou.pdf>)

ビジネスチャンス・ナビ2020

～東京2020大会等を契機とする
ビジネスチャンスはこのサイトから～

🔍 **ビジネスチャンスナビ**

で検索!

発行年月 (2019.07)