

平成 28 年度商店街起業促進サポート

店舗開業を成功させたい方募集中

起業が あなたと地域を 幸せに！

- ・少人数制講義
- ・専門家アドバイス
- ・現場体験

創業計画書の
レベルアップ！

+

創業者との仲間作り！

■募集要項

対象者：東京都内の商店街で開業・起業（小売店・飲食店・サービス店等）を検討している方

定員：15 名程度

選考：書類審査・面接審査（面接日：平成 28 年 9 月 9 日（金）または 10 日（土））

実施日時：平成 28 年 9 月 29 日（木）～ 平成 29 年 3 月 2 日（木）計 10 回 18:00 ～ 21:00 現地視察・現場体験は別途お知らせ。

受講料：無料。ただし、現場体験（希望者）については受講生の負担あり。

申込方法：公社ホームページ（FAX も可）

申込期限：平成 28 年 9 月 2 日（金）



公益財団
法人

東京都中小企業振興公社



東京都産業労働局

平成 28 年度

起業促進サポート 支援の流れ

【小売店グループ】
鈴木 恒雄 先生



分野ごとに3つの
グループに分かれます。
各グループを起業促進
アドバイザーが密接に
サポートしていきます。

【飲食店グループ】
原島 純一 先生



【サービス店グループ】
新井 美砂 先生



第1回
9月
29日
(木)

(自己分析・表現)
キャリアの棚卸し



【講師】
坪田 まり子 先生

第4回
11月
17日
(木)

物件の目利き



空き物件・
商店街視察も
別日に行います。

第5回
12月
1日
(木)

資金調達の選択肢



【講師】
東京信用保証協会
日本政策金融公庫

第8回
2月
9日
(木)

コンセプトの作り込み②



【講師】
原島 純一 先生

第9回
2月
23日
(木)

創業計画支援会議①



過去受講生の開業事例①

www.facebook.com/cafebar.pokkur

カフェ&バー

Pokkur

飲食店に勤務しながら受講し、平成 27 年 6 月、自家製生地のピザやパスタなどをリーズナブルに提供するカフェバーを豊島区南大塚にオープン。様々な試行錯誤を繰り返しながら、集客も少しずつ安定してきました。“人と人とのつながり”を大切に、近隣の皆様に愛される居心地のいい空間づくりを目指して、やりたい事は尽きません。



店主：小笠原 功久さん

受講の感想

専門家の指導を受けながら事業計画書や収支計画書をしっかり作り込めたのは、融資を受ける上で大きな助けになりました。同じ目標を持つ仲間への刺激を受けながら、情報交換によって自分の視野も広がったと思います。

過去受講生の開業事例②

<http://store.shopping.yahoo.co.jp/primemizuho/>

箸の専門店

神楽坂 穂の花

「食卓から始まる家族のハッピー」をコンセプトに、平成 28 年 2 月、新宿区神楽坂に箸の専門店を開業。約 4 坪の店内には全国から集めた 500 種以上の箸を取り揃え、日常使いはもちろん、贈答用にも多くご利用いただいています。今後はネットショップにも力を入れ、地域とともに協力しながらお客様に永く愛されるお店づくりをめざして参ります。



店主：大墨 仁さん

受講の感想

何より有難かったのは、開店後の資金繰りについて計画の甘さを指摘され、収支のシュミレーションを計算し直したこと。これがあってこそ、その後の資金調達や現在の店舗経営が成り立っていると改めて実感しています。



第2回
10月13日(木)

コンセプトの作り込み①



【講師】
原島 純一 先生

第3回
10月27日(木)

出店・集客戦略



【講師】
鈴木 恒雄 先生

第6回
12月15日(木)

売上・利益設計



【講師】
新井 美砂 先生

第7回
1月26日(木)

起業家の体験談



開店体験も
別日に行います。

第10回
3月2日(木)

創業計画支援会議②



開業!

大繁盛!



■カリキュラム一覧

※講義時間は、18時～21時の3時間

日程	テーマ (内容)	講師
第1回 9月29日(木)	キャリアの棚卸し	坪田 まり子 氏 有限会社コーティアル 代表取締役
第2回 10月13日(木)	コンセプトの作り込み①	原島 純一 氏
第3回 10月27日(木)	出店・集客戦略	鈴木 恒雄 氏
第4回 11月17日(木)	物件の目利き	不動産専門家
第5回 12月 1日(木)	資金調達の選択肢	東京信用保証協会 日本政策金融公庫
第6回 12月15日(木)	売上・利益設計	新井 美砂 氏
第7回 1月26日(木)	起業家の体験談	先輩開業者
第8回 2月 9日(木)	コンセプトの作り込み②	原島 純一 氏
第9回 2月23日(木)	創業計画支援会議①	支援チーム: 起業促進アドバイザー 金融機関、商店街関係者等
第10回 3月 2日(木)	創業計画支援会議②	

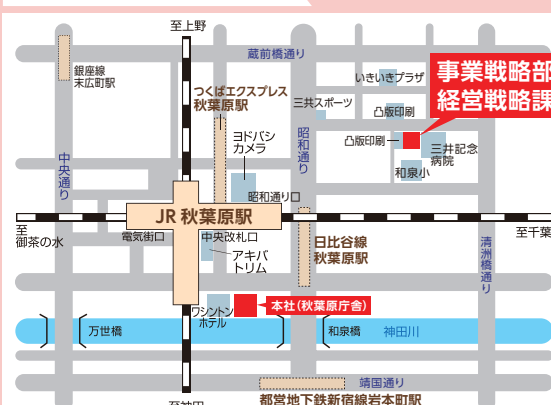
体験①: 11月 (予定) 商店街視察 体験②: 1月 (予定) 物件の探し方 実地編
体験③: 2月 (予定) 開店体験

● 起業促進アドバイザー

【小売店グループ】株式会社タスクフォース 代表取締役 鈴木 恒雄 氏
【飲食店グループ】株式会社 STAYDREAM 代表取締役 原島 純一 氏
【サービス店グループ】アライビジネススクリード 代表 新井 美砂 氏

※内容及び講師は一部変更となる場合があります。

■会場・お問い合わせ先



(公財) 東京都中小企業振興公社 経営戦略課

〒101-0024 東京都千代田区神田和泉町 1-13

住友商事神田和泉町ビル 9 階

電話: (03) 5822-7237 FAX: (03) 5822-7235

E-mail: shonin@tokyo-kosha.or.jp

若手商人育成事業 Facebook ページ

<https://www.facebook.com/wakateshonin>

■お申込方法

- ・ 公社HP内「商店街起業促進サポート」ページの申し込みフォームにて下記必要事項をご入力いただき、お申し込みください。

(<http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/shonin/sokushin.html>)



FAX (03-5822-7235 下記申込書) でのお申し込みも受け付けておりますが、申込受付完了や選考に関するご連絡はEメールにて送信いたします。

必ず、Gmail 受信可能なEメールをご登録ください。

商店街起業促進サポート受講申込書

申込期限：平成 28 年

9月2日(金)

下記のとおり受講を申し込みます。

平成 28 年 月 日

(ふりがな) 氏 名			年 齢	歳	性 別	男・女
自宅住所	〒 -					
Eメールアドレス (Gmail 受信可能なもの)						
電話番号			FAX			現在の職業
開業希望業種	1. 飲 食 2. 小 売 3. サービス業 4. その他 ()					
開業希望地域・駅			開業予定時期	年 月 頃		
起業形態	1. 新規事業 2. 事業転換 3. その他 ()					

申込の動機 (商店街で開業したい理由)

開業プランの内容 (取扱商品・サービス、主なターゲット、将来のビジョンなど)

略歴 (職歴・資格等)

希望面接日

■第1希望日〔9月9日(金)・9月10日(土)〕

■第2希望日〔9月9日(金)・9月10日(土)〕

※お申し込みから5営業日以内に「申込受付完了のご連絡」のEメールを差し上げますが、お申し込み直後の連絡はございませんのでご注意ください。「申込受付完了のご連絡」のメールが届かない場合は、お問い合わせください。

■書類選考の結果：お申込みいただいた方全員に、9月7日(水)にEメールを送信いたします。

〈申し込み情報について〉申し込み情報は当該事業の事務連絡、運営管理、組織内情報として使用いたします。当該情報は「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しています。同要綱は当公社のホームページより閲覧及びダウンロードすることが出来ますので、必要に応じてご参照ください。(<http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/pdf/youkou.pdf>)