■ お申込み方法

1. HPからのお申込み

公社HP内"商人大学校"ページの申込みフォームに必要事項を入力してください。
https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/shonin/daigakko.html

2. FAXでのお申込み

下記「受講申込書」にご記入の上、ご送付ください。**「受付完了のご連絡」及び「抽選結果」はEメールにて送信いたします。**必ず、Gmail 受信可能なEメールをご登録ください。

お申込みから5営業日以内に「受付完了のご連絡」のEメールを差し上げますが、お申込み直後の連絡はございませんのでご注意ください。「受付完了のご連絡」のメールが届かない場合は、お手数をお掛けしますが、下記「お問い合わせ先」までご連絡ください。

会場：コンベンションルームAP秋葉原

JR各線・つくばエクスプレス「秋葉原駅」徒歩約5分
東京メトロ日比谷線「秋葉原駅」徒歩約5分
東京メトロ銀座線「末広町駅」徒歩約5分
都営新宿線「岩本町駅」徒歩約8分

■ お申込み先・お問い合わせ先：

（公財）東京都中小企業振興公社
経営戦略課 若手商人育成事業 担当
〒101-0024 東京都千代田区神田和泉町1-13
住友商事神田和泉町ビル9階
TEL. 03-5822-7237　FAX. 03-5822-7235　E-mail：shonin@tokyo-kosha.or.jp

若手商人育成事業ご案内ページ
www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/shonin
若手商人育成事業Facebookページ
www.facebook.com/wakateshonin

商人大学校・基礎講座　受講申込書（FAX 03-5822-7235）

申込期限：平成29年5月24日（水）

下記のとおり受講を申し込みます。　　平成29年　　月　　日

お申込みコース（いずれか1つに○）：　①「飲食店コース」　②「小売・サービス業 昼コース」　③「小売・サービス業 夜コース」

ふりがな

お名前：　　**男・女（　　歳）**

メールアドレス（Gmail 受信可能なもの）　※「申込受付完了のご連絡」及び「抽選結果」はEメールにて送信いたします。

ご自宅の住所：〒　　ー

連 絡 先：電話番号　　**FAX**

店　　名：

店舗住所：〒　　ー

業　　種：

主な取扱商品・サービス

役職（いずれか1つに○ 経営者兼店長の方は経営者に○）：　① 経営者（後継者）　② 店長　③ 従業員　④ その他（　　）

従業者数：　　人

参加動機・抱負等

商人大学校について、どこでお知りになられましたか？（あてはまるものに○）

① 商店街を通して　② 業界団体を通して　③ 区、市、商工会等の窓口
④ 金融機関窓口　⑤ 広報東京都　⑥ 公社HP　⑦ 公社Facebook
⑧ TOKYO起業塾（メルマガ含む）　⑨ 公社職員からの紹介　⑩ 知人からの紹介
⑪ その他（　　）

■ 抽選結果：お申込みいただいた方全員に、5月30日（火）にEメールにてお知らせいたします。

申し込み情報について

申し込み情報は当該事業の事務連絡、運営管理、組織内情報として使用いたします。当該情報は「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しています。同要綱は当公社のホームページより閲覧及びダウンロードすることが出来ますので、必要に応じてご参照ください。
http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/pdf/youkou.pdf

小売店　飲食店　サービス業

経営力向上セミナー

平成29年度　開講のご案内

商人大学校

SHONIN DAI GAKKO

受講者募集中

基礎講座

受講料無料！

経営力向上のための充実したカリキュラムとなっております。ご参加を心よりお待ちしております。

たくさんのお客様に来てほしい！

利益をもっとあげたい！

2017.6.13.（火）開講

［申込期限：5.24.（水）］

公益財団法人 東京都中小企業振興公社　東京都産業労働局

商人大学校とは

今年度の商人大学校は、**基礎講座**と**実践講座**を実施します。
また、11月には基礎講座と実践講座の両受講生を対象に、
繁盛店の経営者に学ぶ**経営者特別講座**を実施します。

東京都では、東京都内に店舗をもつ小売店、飲食店、サービス業の経営者、後継者、従業員の方を対象に、「商人大学校」を開講します。

「商人大学校」は、経営に関する知識の提供に加えて、ワークや他の参加者との議論の機会を豊富に盛り込んだ、実践的な経営力向上セミナーです。

充実したカリキュラム

選りすぐりの講師陣と、複数回の講義によって知識を体系的に学べる点が特徴です！

今回募集する基礎講座では、経営力向上のための体系的な学びを提供いたします。
- **「自店の経営を見直し、発展させたい」**
- **「店舗運営の実践的な知識を取得したい」**
- **「他の経営者との仲間づくりをしたい」**

このようなお考えをお持ちの、意欲ある皆様のご参加をお待ちしております。

実践的な講義スタイル

ワークが豊富に盛り込まれた、実践的・参加型の講義内容となっています！

異業種交流

講義を通じて様々な業種の受講生と議論することで、新しい発見や刺激を受けることができます！

募集要項

基礎講座 **6月13日(火)～8月8日(火) 全5回**　**経営者特別講座** **11月14日(火)**

※経営者特別講座は実践講座と合同で実施

コース：次のいずれか１コースを選択

- 飲食店コース　13:30～16:30　基礎
- 小売 サービス業　13:30～16:30　昼コース　基礎
- 小売 サービス業　18:00～21:00　夜コース　基礎

受講料 無料

対象者：都内に店舗を持つ小売店・飲食店・サービス業の経営者・後継者・従業員等

定　員：60名（各コース20名、定員を超えた場合は抽選）

カフェ、居酒屋、衣料品店、洋菓子店、エステサロン等　様々な業種の方がご受講されています。

基礎講座カリキュラム

講義日/コース	飲食店コース 13:30～16:30	小売・サービス業(2コース) 昼コース 13:30～16:30 / 夜コース 18:00～21:00
第1回 6.13火	【自己分析・自己表現】 「キャリアの振り返りと経営者の思いの伝え方」 講師：坪田 まり子氏 有限会社 コーディアル　代表取締役	【接客・販売】 「お客様の心をつかむ！本当に売れる販売術」 講師：橋本 和恵氏 株式会社 売れる売れる研究所 代表取締役
第2回 6.20火	【ストアコンセプト】 「お店の目指す姿を明確にして、繁盛店を目指す！」 講師：松原 憲之氏 フード&ビバレッジビジネス研究所 代表　中小企業診断士	【ストアコンセプト】 「お店の価値を理解し、お客様に届ける【自店の見直し編】」 講師：菊地 亮太氏 経営革新プロデューサー　中小企業診断士・１級販売士
第3回 7.11火	【商品力強化】 「リピーター増加！料理の魅力を更に高める方法」 講師：菅生 將人氏 株式会社 菅生食品 代表取締役　中小企業診断士・調理師	【マーケティング】 「お店の価値を理解し、お客様に届ける【ブレない戦略編】」 講師：新井 美砂氏 アライビジネススクリード代表　中小企業診断士・１級販売士
第4回 7.25火	【計数管理】 「数字の活用法を学び、一歩進んだサービスを提供する」 講師：中島 孝治氏 株式会社 ナレッジネットワークス 代表取締役	【計数管理】 「計数感覚の第一歩 ―数字でお店の実態を捉える―」 講師：平川 雄二氏　GLORIA総合会計事務所 代表 税理士・中小企業診断士・J.S.A.認定 ワインエキスパート
第5回 8.8火	【スタッフマネジメント】 「スタッフと共にお店をつくる ―強固な組織づくりの秘訣―」 講師：石田 智子氏 スマイルパートナーズ 代表　中小企業診断士・ソムリエ	【組織マネジメント】 「サービス力が向上する！思いを共有し、強いチームをつくるポイント」 講師：苅谷 浩司氏 株式会社 ビーコネクト 代表取締役

経営者特別講座（基礎講座・実践講座合同開催）

合同講義 3コース・基礎実践合同 13:30～17:00 11.14火	「飲食店で街を変える ―ローカルブランディングに懸ける思い―」 講師：保志 真人氏 株式会社 キープ・ウィルダイニング 代表取締役	「こだわり抜く料理道具店 ―大正元年から受け継がれる思いと新しい挑戦―」 講師：飯田 結太氏 株式会社 飯田 6代目代表取締役

※講義内容及び講師は変更となる場合がありますので、あらかじめご了承ください。

実践講座のご案内

「商人大学校・実践講座」を9月12日から開催いたします。実践講座では、更なる利益獲得のための実践的・具体的な手法と情報を学ぶことができます。「商人大学校・基礎講座」の受講生もお申込み可能ですので、ご興味ありましたらぜひご応募ください！※6月下旬申込み開始予定

講義日/コース	飲食店コース	小売・サービス業(昼コース・夜コース)
第1回 9.12火	【メニューブック活用】 講師：河野 祐治氏　飲食店コンサルタント　中小企業診断士	【消費者理解】 講師：安藤 準氏　安藤中小企業診断士事務所 代表　中小企業診断士
第2回 9.19火	【外食動向】 講師：川端 隆氏　株式会社外食産業新聞社 代表取締役	【顧客獲得】 講師：渋谷 雄大氏　ジャイロ総合コンサルティング株式会社 売らない販促コンサルタント
第3回 10.3火	【店頭ボード】 講師：中村 心氏　株式会社店頭販促コンサルティング 代表取締役	【POP】 講師：山口 茂氏　株式会社山口茂デザイン事務所 代表取締役
第4回 10.17火	【IT・WEB活用】 講師：竹内 幸次氏　株式会社スプラム 代表取締役　中小企業診断士	【IT・WEB活用】 講師：野中 栄一氏　株式会社ナーツ 代表取締役　ITコーディネータ
第5回 10.24火	【事例研究】 講師：小峯 孝実氏　フードビジネス・コンサルタント　調理師　中小企業診断士	【事例研究】 講師：吉田 由佳氏　ファッションビジネスコンサルタント　中小企業診断士