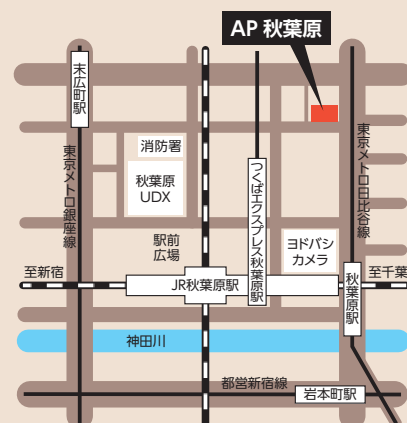


お申込み・受講の流れ

1	お申込み	公式 HP 内、商店街起業促進サポート事業（商店街開業プログラム）ページ内の申込フォームに必要事項を入力の上お申込みください。 申込期限 令和 6 年 8 月 14 日（水） ※受講対象に該当しない場合は、申込みをお断りすることがあります。また、申込受付完了や選考に関するご連絡はメールにて送信いたします。必ず、shonin@tokyo-kosha.or.jp が受信可能なメールアドレスをご登録ください。
2	書類審査 面接審査	応募書類をもとに書類審査・面接審査（書類審査通過者のみ）を実施、受講者を決定します。 面接審査日 令和 6 年 8 月 30 日（金）・令和 6 年 8 月 31 日（土）いずれか 1 日 ※書類審査による選考結果は、令和 6 年 8 月 26 日（月）までに申込者全員へメールでお知らせいたします。
3	受講決定	面接審査による選考結果は、令和 6 年 9 月中旬頃までにメールでお知らせいたします。
4	プログラム 受講	受講期間は令和 6 年 10 月 3 日（木）～令和 7 年 3 月 6 日（木）までの全 10 回です。
5	修了の要件	出席率が 7 割以上で修了証を発行します。 ※この講座に 7 割以上出席することで、公社が募集する「創業助成事業」（申請要件 2）の申請要件の一つを満たすことができます。



会場のご案内



AP 秋葉原

東京都台東区秋葉原 1-1 秋葉原ビジネスセンター

会場へのアクセス

- JR各線・つくばエクスプレスをご利用の場合
秋葉原駅中央改札口より徒歩……5分
- 東京メトロ銀座線をご利用の場合
末広町駅1番出口より徒歩……5分
- 東京メトロ日比谷線をご利用の場合
秋葉原駅2番出口より徒歩……5分
- 都営新宿線をご利用の場合
岩本町駅A3出口より徒歩……8分

Google
Mapは
こちら



申込者情報について

- 利用目的
(1) 当該事業の事務連絡や運営管理・統計分析のために使用します。
(2) 経営支援・技術支援等各種事業案内やアンケート調査依頼等を行う場合があります。
 - 第三者への提供（原則として行いませんが、以下により行政機関へ提出する場合があります。）
(1) 目的：当公社からの行政機関への事業報告や、行政機関からの各種事業案内、アンケート調査依頼等
(2) 項目：氏名、連絡先等、当該事業申込書記載の内容
(3) 手段：電子データ、プリントアウトした用紙
- 個人情報「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しております。
当要綱は、当公社のホームページより閲覧及びダウンロードすることができますので必要に応じてご参照ください。
<http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/pdf/youkou.pdf>

お申込み先
お問い合わせ先

（公財）東京都中小企業振興公社 事業戦略部 経営戦略課 地域産業振興担当
〒101-0024 東京都千代田区神田和泉町 1-13 住友商事神田和泉町ビル 9 階
TEL：03-5822-7237 Email：shonin@tokyo-kosha.or.jp



受講料
無料

令和 6 年度 若手商人育成事業

店舗開業に向けてビジネスプランの策定を目指す

商店街開業プログラム



都内商店街で店舗開業を検討している方向けのセミナーです。

集合
講座

10月3日（木）開講 会場：AP 秋葉原

※秋葉原駅より徒歩 5 分

◆募集概要

対象者：東京都内の商店街で店舗開業（小売店・飲食店・サービス業）を検討している方

定員：15 名

開講期間：令和 6 年 10 月 3 日（木）～令和 7 年 3 月 6 日（木）
[18:00～21:00] 全 10 回

実施方法：集合講座

会場：AP 秋葉原（裏面地図をご参照ください）

受講料：無料

持ち物：ノートパソコン（必須）

※講義資料はデータ配布となります。
Microsoft Office（または互換ソフト）が使える
PC をお持ちください。

参加条件：Microsoft Office（または互換ソフト）
の操作が可能な方

申込
期限 >> 8月14日（水）

東京都産業労働局

公益財団法人 東京都中小企業振興公社

商店街開業プログラムとは

都内の商店街で店舗開業（小売店・飲食店・サービス業）を検討している方を対象に、ビジネスプランの策定を支援する全10回の講座です。

充実したカリキュラム



講義に加え、商店街関係者や先輩開業者の体験談等を通して、開業に必要な知識を体系的に学ぶことができます。

実践的な講義スタイル



グループワークや個別相談等が盛り込まれた、実践的で双方向型の講義スタイルとなります。

様々な人との交流



多様な講師陣や、受講生との交流や情報交換を通して、新しい発見や刺激を受けることができます。

講座の特徴

ビジネスプランの策定を目指す 実践型プログラム

集合形式の講義・グループワーク・個別相談から発表まで、全10回のカリキュラムを通して、単なる知識の習得に留まらず、開業に必要な実践力を磨いていきます。



どんな方にオススメ？

開業に向けて
実践的な知識を習得したい

自身のビジネスプランを
見直したい

他の開業希望者と交流し、
仲間を作りたい

受講の感想

過去受講生の開業事例



SIPHONY COFFEE サイフォニーコーヒー
店主 芹口大輔さん（平成30年度受験生）

令和元年10月、調布市にスペシャルティコーヒー喫茶を開業。注文を受けてから豆を挽き、サイフォンで入れるコーヒーと、自家製パンや焼き菓子などを提供しています。

友人に「将来はこんなカフェをつくりたい」と話したことはありましたが、具体的な店のコンセプトなどを伝えた経験はありませんでした。しかし開業するには、銀行などに店の強みや収益計画を説明することも必要です。講座の中でプレゼンテーション技術を学べたことは、大変役立ちました。

その他 現場研修

開講期間中に、都内の商店街見学等の現場研修も予定しております。
（日程は別途ご案内いたします）

起業促進アドバイザーのご紹介



大江 栄 氏
エフ・ブルーム株式会社
代表取締役
中小企業診断士



酒井 勇貴 氏
合同会社クレイジーコンサルティング
代表／中小企業診断士
経営学修士

ビジネスプランの実現に向け講義を通して受験生をサポートします！

カリキュラム

会場：AP 秋葉原

	日 時	テーマ	講 師
第1回	10月3日(木) 18時～21時	キックオフセミナー (商店街での開業実態、開業体験談、自己紹介など)	●起業促進アドバイザー ●商店街関係者 ●先輩開業者（過去受講生）
第2回	10月17日(木) 18時～21時	開業の心構え ストアコンセプト	●起業促進アドバイザー
第3回	10月31日(木) 18時～21時	集客策 商圏調査①	●起業促進アドバイザー ●商圏調査に関する専門家
第4回	11月14日(木) 18時～21時	商圏調査② 価格設定の考え方	●起業促進アドバイザー
第5回	11月28日(木) 18時～21時	売上計画 売上利益計画	●起業促進アドバイザー
第6回	12月12日(木) 18時～21時	資金計画	●起業促進アドバイザー ●金融機関関係者
第7回	12月26日(木) 18時～21時	資金繰り表 開業計画作成支援	●起業促進アドバイザー
第8回	1月30日(木) 18時～21時	個別相談会 (開業計画のブラッシュアップ)	●起業促進アドバイザー ●開業に関する専門家
第9回	2月27日(木) 18時～21時	開業計画支援会議 受講生が開業計画を発表し、専門家からのアドバイスを受けながら、ビジネスプランを磨き上げていきます。	●開業計画支援会議委員
第10回	3月6日(木) 18時～21時		

■第9回・第10回講義の「開業計画支援会議」では、ご自身で作成した資料（PowerPoint等）をもとに開業計画を発表していただきます。