

応用講座

受講料
無料

商人大学校

経営意欲あふれる小売店、飲食店、サービス業の経営者、後継者、従業員、これから都内でお店を持つとする開業予定者の方を対象に、経営力向上のための実践的なセミナーを開催します。



お申込み・受講の流れ

申込はこちら



1
お申込み

公社HP内、商人大学校ページ内の申込フォームに必要事項を入力の上お申込みください。

申込期限 令和6年8月2日(金)

※受講対象に該当しない場合や、定員を超過した場合は、申込みをお断りすることがあります。選考に関しては志望動機等を踏まえて総合的に判断いたします。また、申込受付完了や選考に関するご連絡はメールにて送信いたします。必ず、shonin@tokyo-kosha.or.jpが受信可能なメールアドレスをご登録ください。

2
受講決定

受講可否については、令和6年8月中旬に申込者全員へメールでお知らせいたします。

3
プログラム受講

集合講座(全4回)+オンライン講座(全2テーマ)をご受講いただけます。

会場のご案内(集合講座)

AP秋葉原

〒110-0006
東京都台東区秋葉原1-1
秋葉原ビジネスセンター



交通アクセス

- JR各線・つくばエクスプレスをご利用の場合
【秋葉原駅】中央改札口より徒歩約5分
- 東京メトロ日比谷線をご利用の場合
【秋葉原駅】2番出口より徒歩約5分
- 東京メトロ銀座線をご利用の場合
【末広町駅】1番出口より徒歩約5分
- 都営新宿線をご利用の場合
【岩本町駅】A3出口より徒歩約8分



申込者情報について

- 利用目的
 - 当該事業の事務連絡や運営管理・統計分析のために使用します。
 - 経営支援・技術支援等各種事業案内やアンケート調査依頼等を行う場合があります。
 - 第三者への提供
 - 目的:当会社からの行政機関への事業報告や、行政機関からの各種事業案内、アンケート調査依頼等
 - 項目:氏名、連絡先等、当該事業申込書記載の内容
 - 手段:電子データ、プリントアウトした用紙
- ◆当該情報は「個人情報の保護に関する要綱」に基づき管理しています。
当要綱は当会社のホームページより閲覧及びダウンロードすることが出来ますので、必要に応じてご参照ください。
<https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/pdf/youkou.pdf>



お申込み先・
お問い合わせ先

(公財)東京都中小企業振興公社 事業戦略部 経営戦略課 地域産業振興担当
〒101-0024 東京都千代田区神田和泉町1-13 住友商事神田和泉町ビル9階
電話:03-5822-7237 E-mail:shonin@tokyo-kosha.or.jp

申込期限

8/27(火)開講
8/2 [金]まで

集合+オンラインで開催
受講生募集

商人大学校とは？

東京都内の小売店、飲食店、サービス業の経営者、後継者、従業員、これから都内でお店を持つとする開業予定者の方を対象に実施している、経営力向上のための実践的なセミナーです。

商人大学校の3つのポイント

1

知識の提供



選りすぐりの講師陣による講義を通じて、皆様の店舗経営に役立つ知識を提供いたします。

2

受講生参加型の講義



実践的な内容で、グループワークやディスカッションの時間を多く盛り込んだ、参加型の講義となっております。

3

異業種交流



様々な業種の受講生との議論や、情報交換を通じて、新しい発見や刺激を受けることが可能です。

どんな方におすすめ？

- 店舗運営の実践的な知識を習得したい!
- 店舗づくりのノウハウをより深く学びたい!
- 他の経営者と交流し、仲間を作りたい!



応用講座では経営力向上のための体系的な学びを

集合講座とオンライン講座を組み合わせ提供いたします。

意欲ある皆様のご参加をお待ちしております!

受講生の声

人生100年時代
60代からのカラダリセット整体サロン
Nonni(ノンニ)

代表 奥田 泰浩 さん

令和4年に「人生100年時代 60代からのカラダリセット整体サロン」を開業。「いくつになっても健康になることを諦めない」をモットーに施術を行なっている。

応用講座を通じて、明日から実践で役立つノウハウを学びました。そして、受講生同士の交流を通じて新しいつながりを築けたこともうれしいですね。

応用講座

募集概要

- 開催方法…集合講座(全4回)+オンライン講座(全2テーマ)
- 申込方法…公社ホームページ(詳しくは裏面をご覧ください)
- 対象…都内に店舗を持つ飲食店・小売店・サービス業の経営者、後継者、従業員、開業予定者(年齢制限はございません)
- 定員…各コース20名
- 受講料…無料

オンライン講座の受講に必要なもの

- インターネット環境(有線もしくは無線LAN、Wi-Fi)
- パソコン、スマートフォンまたはタブレット

カリキュラム 対面での集合講座(全4回) + オンライン講座(全2テーマ)で実施します。



集合講座

全4回

飲食店コース

13:30-16:30

小売・サービス業コース

昼コース▶13:30-16:30 | 夜コース▶18:00-21:00

第1回
8/27(火)

接客・販売

生き残るための店づくり
～お客様から愛される店に!～



石田 智子 氏
スマイルパートナーズ
代表/中小企業診断士/ソムリエ

接客・販売

お客様とのつながり・ファンを
育てる! 販売力アップの秘訣



井口 裕子 氏
Eリソースセンター株式会社
経営コンサルタント

第2回
9/10(火)

ファサード・店頭ボード

お客様を呼び寄せるファサード・
店頭ボードのポイント



中村 心 氏
株式会社店頭販促コンサルティング
代表取締役

POP

コトバの壁をぶち破れ! 脱・ありきたり
宣言!! 「コトPOPの作り方」



山口 茂 氏
株式会社山口茂デザイン事務所
代表取締役

第3回
9/24(火)

メニューブック

売上に直結! 少しの工夫で想いが
伝わるメニューブックの作り方



山崎 達弥 氏
株式会社メニューデザイン研究所
営業一部 リーダー

店舗ディスプレイ

より買いやすく! より売りがやすく!
すぐ実践できる売り場づくりのポイント



池松 美千代 氏
株式会社キャスベル
代表取締役/VMDコンサルタント

第4回
10/8(火)

事例研究

事例で解説! 成功・失敗の
エッセンスを自店に活かそう



松原 憲之 氏
フード&ビバレッジビジネス研究所
代表/中小企業診断士

事例研究

事例から学ぶ! 成功する店舗経営の
秘訣と集客・業務軽減のポイント



野中 栄一 氏
株式会社ナーツ
代表取締役/ITコーディネータ



オンライン講座 全2テーマ

配信期間 8/27(火)~10/11(金)

配信期間内のお好きな時間にご覧いただけます。
(YouTubeを利用した録画配信)

テーマ①

IT
(集客)

商業者のウェブ・SNS活用2024
～変化するSNS環境の中、
ウェブ運営を革新しよう～



竹内 幸次 氏
株式会社スプラム
代表取締役/中小企業診断士

テーマ②

動画制作

撮影・編集に使うのはスマホだけ!
手軽に始める素敵な動画制作講座



JEMMA(じぇま) 氏
JEMMable Creation
ビデオグラファー/動画制作講師

★オンライン講座は「飲食店コース」「小売・サービス業(昼コース・夜コース)」の全受講生が対象となります。