

さまざまな取引情報の提供が受けられる

受発注登録のご案内

製造業の方は必見！ 登録は無料です！

公社は、東京都により昭和41年に設立された公益法人です。中小企業の皆様の経営基盤強化へ向けたサポートを実施しています！

● 登録するとこんなメリットが受けられます！

- ① ビジネスマッチング(商談会)に参加することができます。(年4回開催)
- ② 個別の取引あっせんのご依頼に対応します。
- ③ 個別に訪問し、経営課題に応じた支援メニューをご案内します。(希望者のみ)

● 登録について

① ご利用いただける方

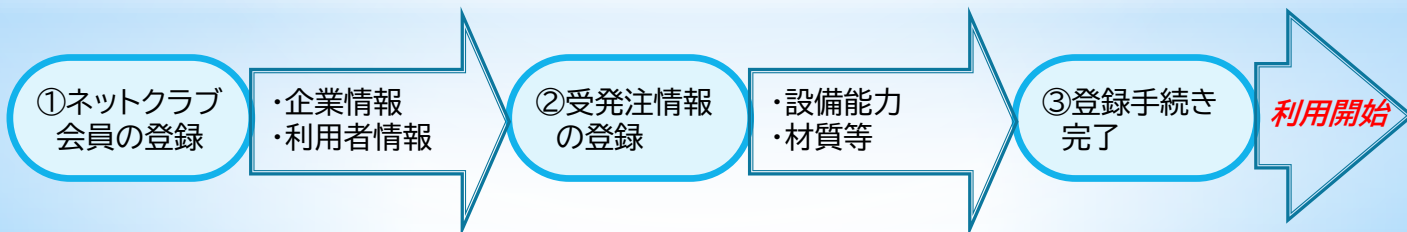
- ◎ 仕事を出したい方(発注企業)：資本金、従業員、業種、所在地など問いません
- ◎ 仕事を受けたい方(受注企業)：原則として都内に本社、営業所がある製造業等の中小企業
※機械金属加工業、樹脂加工業、縫製加工業等の製造業が主になっています。

② 受発注登録とは

取引情報提供をご利用いただくために必要となる企業情報(自社の特徴である開発製品、保有技術、サービスや保有設備、能力など)を事前に登録いただきます。※登録、ご利用は無料です。

会員登録の流れ

※登録は公社ホームページの「ネットクラブ会員ログインページ」、または別紙「登録用紙」から可能です。



【お問い合わせ先】

取引振興課 03(5822)7250 Email:torihiki@tokyo-kosha.or.jp (千代田区神田和泉町1-13)

※受発注登録及び取引あっせんは、以下の3支社でも行っています。

城東支社 03(5680)4631 城南支社 03(3733)6284 多摩支社 042(500)3901

● 受発注登録のメリットについて

ビジネスマッチング(商談会)

都内中小企業の広域的な取引のきっかけや、新たなビジネス機会創出のための完全予約制商談会です。

発注企業募集

年間4回(予定)
公社公式サイト上
で発注側参加企
業を募集

受注企業募集

公社公式サイトで
発注案件を公開
し、その案件対
し受注側参加企
業を募集

面談希望調査

受注側企業の情
報を発注側企業
に確認し、商談希
望調査を実施

当日資料送付

各社の「商談スケ
ジュール」と当日
資料を開催1週
間前頃に送付

商談会当日

1回の商談時間、
回数(20分、8
回)(九都県商談会
除く)

取引あっせん

「仕事を発注したい」、「調達先を探してる」といった企業(発注企業)からの個別の取引先あっせん依頼に対し、公社の登録企業から設備・技術等の条件を満たした企業(受注企業)を探索のうえ、相手方企業を選定し、あっせんします。技術や設備、加工方法等でお困りの際はぜひ公社にご相談ください。

- 対象企業 【発注企業】 都内外・規模を問わず、発注案件を有する企業
【受注企業】 都内に事業所(営業所や出張所でも可)がある中小企業

専門相談員による個別訪問

受発注登録していただいた企業で、希望者のみ公社の専門相談員が個別にお伺いさせていただきます。貴社の経営課題をお聞きし、その課題にふさわしい公社支援メニューをご案内します。

● こんな取引成功事例があります！

ビジネスマッチング(商談会)

過去5年間の商談会実績

- 受発注企業合わせて、3,568社が参加
(発注企業1,021社、受注企業2,547社)
- 商談回数9,040回、商談延べ成約率約15%
(終了後アンケートにご回答頂いた企業様のみを対象)
1商談で5,000万円を超える取引が成立した事例もあります



取引あっせん

【事例1】 依頼先(大手電機メーカーA社)

自社製品の筐体部分の外注先を探しており、依頼先の近隣エリアにある板金加工業者を紹介。その後数回の打ち合わせ後に商談成立。

【事例2】 依頼先(ゴム製造メーカーB社)

外注先経営者の高齢化に伴い、事業継続が困難となったため、今後も長く付き合えるゴム製品製造会社の探索依頼あり。登録企業から条件にマッチする企業を紹介し、商談成立。

