

さまざまな取引情報の提供が受けられる

# 受発注登録のご案内

製造業の方は必見！ 登録は無料です！

公社は、東京都により昭和41年に設立された公益法人です。中小企業の皆様の経営基盤強化へ向けたサポートを実施しています！

## ● 登録するとこんなメリットが受けられます！

- ① ビジネスマッチング(商談会)に参加することができます。(年4回開催)
- ② 個別の取引あっせんのご依頼に対応します。
- ③ 個別に訪問し、経営課題に応じた支援メニューをご案内します。(希望者のみ)

## ● 登録について

### ① ご利用いただける方

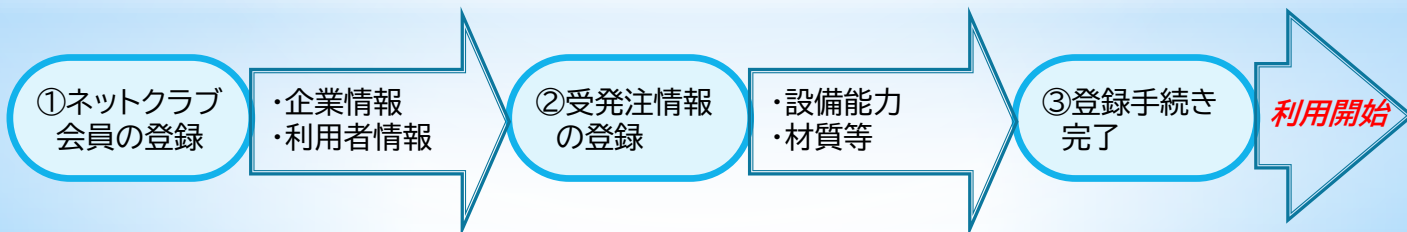
- ◎ 仕事を出したい方(発注企業)：資本金、従業員、業種、所在地など問いません
- ◎ 仕事を受けたい方(受注企業)：原則として都内に本社、営業所がある製造業等の中小企業  
※機械金属加工業、樹脂加工業、縫製加工業等の製造業が主になっています。

### ② 受発注登録とは

取引情報提供をご利用いただくために必要となる企業情報(自社の特徴である開発製品、保有技術、サービスや保有設備、能力など)を事前に登録いただきます。※登録、ご利用は無料です。

#### 会員登録の流れ

※登録は公社ホームページの「ネットクラブ会員ログインページ」、または別紙「登録用紙」から可能です。



## 【お問い合わせ先】

取引振興課 03(5822)7250 Email:torihiki@tokyo-kosha.or.jp (千代田区神田和泉町1-13)

※受発注登録及び取引あっせんは、以下の3支社でも行っています。

城東支社 03(5680)4631 城南支社 03(3733)6284 多摩支社 042(500)3901

# ● 受発注登録のメリットについて

## ビジネスマッチング(商談会)

都内中小企業の広域的な取引のきっかけや、新たなビジネス機会創出のための完全予約制商談会です。

### 発注企業募集

年間4回(予定)  
公社公式サイト上  
で発注側参加企  
業を募集

### 受注企業募集

公社公式サイトで  
発注案件を公開  
し、その案件対  
し受注側参加企  
業を募集

### 面談希望調査

受注側企業の情  
報を発注側企業  
に確認し、商談希  
望調査を実施

### 当日資料送付

各社の「商談スケ  
ジュール」と当日  
資料を開催1週  
間前頃に送付

### 商談会当日

1回の商談時間、  
回数(20分、8  
回)(九都県商談会  
除く)

## 取引あっせん

「仕事を発注したい」、「調達先を探してる」といった企業(発注企業)からの個別の取引先あっせん依頼に対し、公社の登録企業から設備・技術等の条件を満たした企業(受注企業)を探索のうえ、相手方企業を選定し、あっせんします。技術や設備、加工方法等でお困りの際はぜひ公社にご相談ください。

- 対象企業 【発注企業】 都内外・規模を問わず、発注案件を有する企業  
【受注企業】 都内に事業所(営業所や出張所でも可)がある中小企業

## 専門相談員による個別訪問

受発注登録していただいた企業で、希望者のみ公社の専門相談員が個別にお伺いさせていただきます。貴社の経営課題をお聞きし、その課題にふさわしい公社支援メニューをご案内します。

# ● こんな取引成功事例があります！

## ビジネスマッチング(商談会)

### 過去5年間の商談会実績

- 受発注企業合わせて、3,568社が参加  
(発注企業1,021社、受注企業2,547社)
- 商談回数9,040回、商談延べ成約率約15%  
(終了後アンケートにご回答頂いた企業様のみを対象)  
**1商談で5,000万円を超える取引が成立した事例もあります**



## 取引あっせん

### 【事例1】 依頼先(大手電機メーカーA社)

自社製品の筐体部分の外注先を探しており、依頼先の近隣エリアにある板金加工業者を紹介。その後数回の打ち合わせ後に商談成立。

### 【事例2】 依頼先(ゴム製造メーカーB社)

外注先経営者の高齢化に伴い、事業継続が困難となったため、今後も長く付き合えるゴム製品製造会社の探索依頼あり。登録企業から条件にマッチする企業を紹介し、商談成立。

