

## お申込み方法

### 1. HPからのお申込み

公社HP内事業承継塾のページより申込フォームにご記入のうえ  
お申し込みください。

<http://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/1708/0015.html>

### 2. FAXでのお申込み

下記「受講申込書」をFAXにてお申込みください。FAX:03-3251-7888

## 会場

### エッサム神田ホール1号館

JR神田駅 東口 徒歩1分  
東京メトロ銀座線 神田駅 3出口 前



切り取らずにFAXしてください

FAX 送信先

FAX **03-3251-7888**

平成29年度後期 事業承継塾 受講申込書

平成29年  
申込期限 **10月25日(水)**  
※定員に達し次第締め切りとなります

|     |            |       |        |                                       |
|-----|------------|-------|--------|---------------------------------------|
| 企業名 |            |       |        |                                       |
| 所在地 | 〒          |       |        |                                       |
| TEL |            |       | E-mail | ※申込受付完了のご連絡はこちらに記載いただいたメールアドレスへお送りします |
| 業種  |            | 資本金   | 千円     | 従業員数 名                                |
| 参加者 | ふりがな<br>氏名 | ( 歳 ) | 部署/役職  |                                       |

事業承継塾について、どこでお知りになりましたか？(あてはまるものに○)

- ① 公社のホームページ    ② 公社からのメールマガジン    ③ 公社職員からの紹介    ④ 他機関からの紹介  
⑤ 区、市、商工会等の窓口    ⑥ 事業承継セミナーに参加    ⑦ その他 ( )

※お申込者情報の取扱いにつきましては、右記HPをご参照ください。 <http://www.tokyo-kosha.or.jp/privacy.html>

お問い合わせ先 公益財団法人 東京都中小企業振興公社 総合支援課 事業承継塾事務局

〒101-0025 東京都千代田区神田佐久間町 1-9

TEL.03-3251-7881 FAX.03-3251-7888



公益財団法人 東京都中小企業振興公社



～東京2020大会等を契機とするビジネスチャンスはこのサイトから～  
ビジネスチャンス・ナビ2020 ビジネスチャンスナビ で検索!

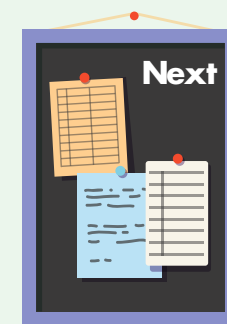
# 事業承継塾



平成29年度

後期

## 開講!



受講料  
無料

## 次代を担う 後継者を育成する

10月25日 申込締切

平成29年

平成30年

受講  
期間

11月1日(水) ~ 2月21日(水)



公益財団法人 東京都中小企業振興公社

Tokyo Metropolitan Small and Medium Enterprise Support Center



## 事業承継塾とは

### 経営者に必要なスキルと覚悟を磨く

経営者の高齢化が進むなか、これまで経営者が築いてきた企業価値を次の世代に円滑に引き継ぐことが極めて重要な課題となっております。

「事業承継塾」では、経営者としてのスキルと覚悟を持った後継者を育成することを目的とし、経営者になるために必要な基礎知識を学びます。机上の理論ではなく実践的な知識を習得し、受講後には各自が事業戦略・事業計画を作成できる力を付けることを目指します。また、受講生同士が切磋琢磨し、刺激を与え合う環境がここにはあります。



### カリキュラム紹介

いずれの日程も17時～21時の時間帯に実施します。また、講義内容および講師は変更となる場合がありますので、あらかじめご了承ください。

|   | 日程       | テーマ                 | 概要                                           |
|---|----------|---------------------|----------------------------------------------|
| 1 | 11月1日 水  | 経営理念                | オリエンテーション／経営理念の重要性                           |
| 2 | 11月15日 水 | 経営戦略                | ケーススタディから、なぜこの企業はこの戦略を採用したのかを考える             |
| 3 | 12月6日 水  | ビジネスモデル             | ケーススタディから、企業はどこに強みを見出し、どこでお金を儲けているかを考える      |
| 4 | 12月20日 水 | 戦略と組織               | 「戦略を実現する」ために有効な「組織の作り方」について考える               |
| 5 | 1月10日 水  | 税務会計・管理会計           | 数値にもとづくPDCAの大切さを知る                           |
| 6 | 1月24日 水  | 経営指標                | 経営者が理解すべき「管理指標」を考える                          |
| 7 | 2月7日 水   | 自社分析シートの作成とブラッシュアップ | 第6回までの講義をもとに受講生が各社の自社分析シートを作成し、講師よりアドバイスをを行う |
| 8 | 2月21日 水  | 発表／まとめ              | 自社分析シートの発表／まとめ                               |

※第7回・第8回については、決算書等、企業の内部資料をお持ち頂き、自社分析を行います。

### 昨年度 受講者の声



有限会社ステップ・ワン  
代表取締役社長  
垣花 創 氏

事業承継塾では、事業のあり方、目指す姿、それに必要な経営の基礎を勉強出来ました。前半は経理や他社事例による経営分析判断の練習。後半は、一般論ではなく、参加各社の事業について、実践的に学びました。この場所で学んだメンバーとは塾が終了した後も集まっています。学ぶと同時に友人も得られました。感謝しています。



株式会社マック  
代表取締役社長  
加藤 和也 氏

事業承継塾では、実企業の財務・営業・人間関係等をモデルとして、どの部分を変化させると会社が成長していけるのかを受講生と講師を交えて真剣に議論します。多様な経歴を持った人が集まり、緊張感ある授業を行うことで自分磨きができます。そして互いに切磋琢磨していく中で信頼関係が育まれ、できた仲間は一生涯の宝物です。

### 募集要項



- 開催期間** 2017年11月1日(水)～2月21日(水) いずれも17時～21時  
**10月25日(水) 申込締切!** ※定員に達し次第締め切りとなります
- 対象者** 都内中小企業の承継予定者または承継後間もない方で、  
全8回全てにご参加いただける方  
※講師と同業の方やコンサルタントの方はご遠慮ください。
- 定員** 20名(先着順)
- 会場** エッサム神田ホール1号館内の会議室 東京都千代田区神田鍛冶町3-2-2
- お申し込み方法** 公社HPもしくは裏面の参加申込書をFAXにてお申込みください

### 講師紹介



## 経験豊富な講師陣がバックアップ!



東條 裕一 氏  
中小企業診断士  
(中小企業庁長官賞受賞)

「売れる仕組みづくり」、「売れる営業体制づくり」のためのコンサルティングが得意。16年間、損害保険会社で主に営業職を歴任。この経験と知識やノウハウを活用して、日夜活動している。



石井 照之 氏  
中小企業診断士

勤めていた会社が倒産したことを機に中小企業診断士になって17年。将来のための“経営革新”を現場と一緒に考えることがモットー。現場にあるノウハウを利益に換える仕組みづくりに全力を尽くす。



高橋 聡 氏  
中小企業診断士  
(元後継者)

自らの町工場二代目の経験を活かし、中小企業経営のツボを押さえた経営指導を強みにしている。「社長を経営者にする」、「専門知識を使う知識にする」ことをモットーに、多くの中小企業再生に関わっている。



今野 不二人 氏  
事業承継士、中小企業診断士、  
1級FP技能士、  
宅地建物取引主任者、  
日本商工会議所簿記検定1級

「聴く」ことを大切にコンサルティング業務に従事している。高校中退後、トレーラーの運転手などを経て、大原簿記学校にて簿記とFPの講師業務に従事。独立後も多方面から依頼をいただき、1,000人以上のFPを養成。



丸山 直明 氏  
中小企業診断士、  
事業承継士

大学卒業後、政府系金融機関へ入社、営業や経営コンサルティング業務の経験を経て、大手コンサルティング会社にて営業改革や業務改革、事業戦略策定を支援。2009年SQコンサルティング(株)設立から参画し、中小企業向けに営業強化、財務・資金繰り安定、経営計画策定、事業再生、社内表彰制度構築等に從事。



渡辺 孝 氏  
中小企業診断士、  
(公財)日本生産性本部認定  
経営コンサルタント、  
事業承継士

企業の現状を経営者、従業員と一緒にヒアリングし、IE・管理会計などのツールを使って定性的・定量的に見える化を行い、経営戦略策定、事業計画策定から現場のオペレーション改善まで、事業再生全般を請け負い、企業を『まるかじり』で支援している。

事業  
承継塾