

第1回

革新的サービス事業化支援事業
普及・啓発セミナー

参加費
無料

「脱下請け」のための 新規事業開発

経営環境が不安定となっている昨今、中小企業において新規事業の立ち上げ、自社ブランドの確立は不可欠となっています。新規事業を立ち上げ、「脱下請け」に成功した株式会社ハーツの山口社長にご講演いただきます。

合わせて「東京都新サービス創出スクール」講師兼インストラクターの酒井 勇貴氏から新規事業立ち上げに必要なポイントをお伝えします。

新規事業をご検討中の皆様の参加を心よりお待ちしております。

日時

令和元年

7月26日(金)

13:30~16:20(受付13:00)

内容

第1部 先進事例企業講演

第2部 新規事業立ち上げに必要なこと

第3部 公社事業案内

対象

新規事業立ち上げを検討中の
経営者・管理職者等の方

定員

先着40名 大企業及びコンサルティング業に従事する方のお申込みはご遠慮ください。

会場

AP秋葉原 4階 Hルーム

(東京都台東区秋葉原1番1号 秋葉原ビジネスセンター 4階)

申込方法

公社ホームページ(<http://www.tokyo-kosha.or.jp>)よりお申込みいただくか、裏面申込書に必要事項をご記入いただき、FAXにてお申込み下さい。

講師

株式会社ハーツ
代表取締役

やまぐち ひろあき

山口 裕詮氏



平成5年大手下請け運送の個人事業として創業。平成7年法人化。平成13年一社依存の体制の中、売上の8割を失い存続の危機を迎える。これを機に脱下請けを目指すも苦戦。その後、自社のブランディングによる脱下請けを模索し、平成17年運転手付きトラックレンタルサービス「レントラ便」の着想に至る。翌18年1月経営革新支援法による承認を得て、同6月よりレントラ便の営業開始。現在、脱下請けを達成。東京商工会議所、「勇気ある経営大賞ファイナリスト」「知財経営モデルの創出企業100社」や経産省「中小企業IT実践企業」にも認定されている。

企業HP:<https://rentora.com>

東京都新サービス創出スクール
講師兼インストラクター

中小企業診断士 酒井 勇貴氏

お申込・お問合せ先

公益財団法人 東京都中小企業振興公社

企業人材支援課

TEL:03-3251-7904 FAX:03-3251-7909

URL:<http://www.tokyo-kosha.or.jp> E-mail:sangyo-jinzai@tokyo-kosha.or.jp



～受発注取引のマッチングサイト～

2020 ビジネスチャンス・ナビ2020

チャンスナビ

で検索!

【開催日時】令和元年7月26日(金)13時30分～16時20分

第1回革新的サービス事業化支援事業 普及・啓発セミナー

申込書

「脱下請け」のための新規事業開発

企業名			
所在地	〒 -		
資本金	万円	従業員数	名
業種 (○で囲んで下さい)	製造業・卸売業・小売業・サービス業・情報通信業 その他()		
主要な製品(商品)・サービス			
出席者名①	(役職)	(氏名)	
出席者名②	(役職)	(氏名)	
E-mail	①		
	②		
電話	FAX		

申込方法

公社ホームページよりお申込みいただくか
このページをFAXしてください。

Webでお申込

公社ホームページ
<http://www.tokyo-kosha.or.jp>

中小 公社

FAXでお申込

03-3251-7909
(上記の申込用紙にご記入ください)

受講証

お申し込み受付後、E-mailまたはFAXにて受講証を送付します。当日ご持参ください。

【申込者情報のお取り扱いについて】

お申込みの際にいただいた情報は、公益財団法人東京都中小企業振興公社事業の運営目的のみに使用し、他の目的では使用いたしません。当社の「個人情報の保護に関する要綱」(<http://www.tokyo-kosha.or.jp>)に基づき管理しております。



- アクセス
- JR各線・つくばエクスプレス「秋葉原駅」中央改札口より徒歩約5分
 - 東京メトロ日比谷線「秋葉原駅」2番出口より徒歩約5分
 - 東京メトロ銀座線「末広町駅」1番出口より徒歩約5分
 - 都営新宿線「岩本町駅」A3出口より徒歩約8分