

営業力がUPする

プレゼンテーション・交渉術

プログラム
(予定)

- ・戦略的なプレゼン企画と資料作成ポイント
- ・商談テクニック（商談の始め方・会話術）
- ・スマートデバイスの活用方法
- ・商談会の進め方～アフターフォロー迄 ほか

自社の製品・技術の魅力を伝えるための商談テクニックを徹底解説！

どんなに優れた製品・技術でも、その価値が相手に的確に伝わらなければビジネスは成り立ちません。本セミナーでは、発注企業との商談会に備えて準備すべき点を中心に、実践的な商談テクニックを分かりやすくご紹介します！

開催日

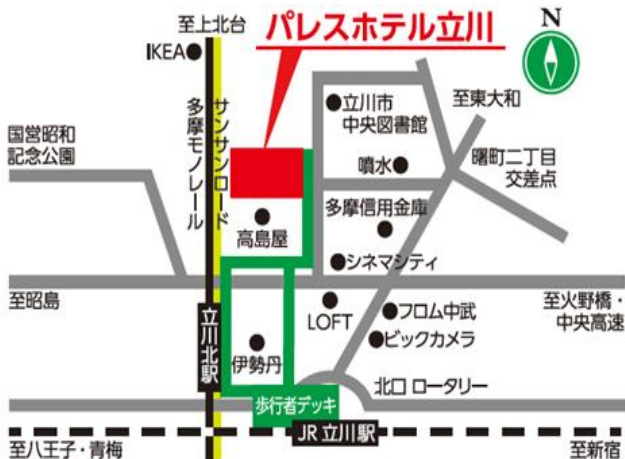
2019年

8月30日 金

14:30～16:30（受付14:00～）

会場

パレスホテル立川 4階
ローズルーム
（東京都立川市曙町2-40-15）



JR立川駅北口、多摩モノレール立川北駅より歩行者デッキで直結。徒歩で立川駅北口より3分、立川北駅より2分。

定員

100名

（先着順）

参加費

無料

対象

東京都内に事業所を有する中小企業

申込方法

会社HPのWebフォーム又はFAX（裏面）にてお申し込みください。

<http://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/1907/0009.html>

講師

株式会社スプラム

代表取締役

竹内 幸次 氏

（中小企業診断士・
経営士・1級販売士・
イベント業務管理士1級）



1995年から経営コンサルタントとして活躍。2500社にのぼる中小企業への経営コンサルティング実績と2200件以上の講演実績がある。特に実践的なWeb活用支援については定評あり。テレビ・ラジオへの出演も多数。

《主催・お問合せ先》

公益財団法人 東京都中小企業振興公社 多摩支社 産業セミナー担当

TEL: 042-500-3901 MAIL: tama-event@tokyo-kosha.or.jp

ビジネスチャンス・ナビ2020

～東京2020大会等を契機とする
ビジネスチャンスはこのサイトから～

ビジネスチャンスナビ
で検索!



FAX用 参加申込書

FAX送信先  **042-500-3915**

(公財) 東京都中小企業振興公社 多摩支社 宛

多摩支社 第2回産業セミナー
「営業力がUPするプレゼンテーション・交渉術」

企業名			
所在地	〒 _____ 区市 町村		
TEL	()	FAX	()
資本金	万円	従業員数	名
業種			
参加者名①	部署・役職		
	ふりがな 氏名		
	E-mail		
参加者名②	部署・役職		
	ふりがな 氏名		
	E-mail		
参加者名③	部署・役職		
	ふりがな 氏名		
	E-mail		

会場

パレスホテル立川 4階 ローズルーム

(東京都立川市曙町2-40-15)

JR立川駅北口、多摩モノレール立川北駅より歩行者デッキで直結。徒歩で立川駅北口より3分、立川北駅より2分。

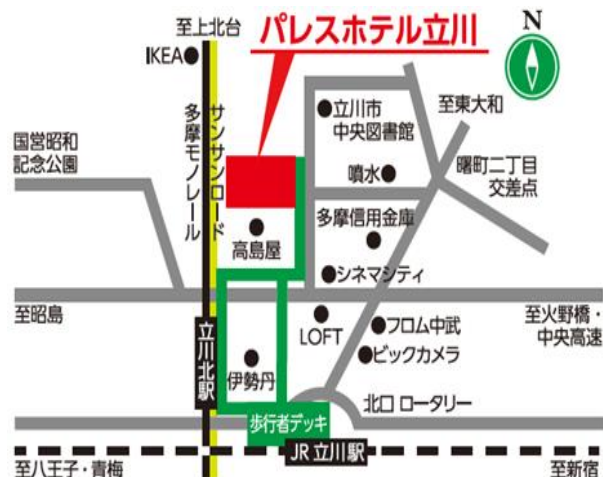
お問合せ先

 公益財団法人 東京都中小企業振興公社

多摩支社 産業セミナー担当 (M)

TEL: 042-500-3901 FAX: 042-500-3915

MAIL: tama-event@tokyo-kosha.or.jp



【申込者情報のお取り扱いについて】お申込みの際にいただいた情報は、公益財団法人東京都中小企業振興公社の運営目的にのみ使用し、他の目的では使用いたしません。当公社の「個人情報の保護に関する要綱」(<http://www.tokyo-kosha.or.jp/support/pdf/youkou.pdf>)に基づき管理しております。