

売上アップアイデア発想法

あなた専用の売上アップ法で、
ワクワクしながらビジネスが加速する！

今よりもっと売上アップしたい！・・・そう考えた時、あなたの頭には売上アップのアイデアがいくつ、出ますか？ あまり出てこないのではないのでしょうか。

もしあなたが「売上アップのアイデアがたくさん欲しい！」こんな風に思われているなら、（あなた自身が）自分のビジネスに即役に立つ売上アップのアイデアがポンポン発想できるようになる「売上アップアイデア発想法」を知りたくありませんか？

世の中には簡単に売上アップする方法は実は沢山あります。なのに、あなたが今より売上アップできない理由は売上アップするためのアイデアを発想する方法に気づいてないだけなのです。

この講座では「新！売上アップの方程式」を使うことで、絵に描いた餅のようなアイデアではなく、（あなた自身が）実践しやすい自分専用の売上アップアイデアを見つけることができます。すぐに実践できる方法をお伝えしますので、その日からあなたのビジネスが加速します！

▼期待できる効果

1. あなたのビジネス専用の売上アップアイデアを取得できます。
2. 売上だけでなく、利益を上げるための考え方を取得できます。
3. ビジネスに関して漠然とモヤモヤしている頭の中をスッキリ整理できます。

受講料
無料

定員
20人

日時

令和元年 **11月12日(火)**

18:30～20:30（開場18:00～）

会場

公益財団法人東京都中小企業振興公社
多摩支社 2階 会議室
（東京都昭島市東町 3-6-1）

対象者

都内で創業予定の方
都内に事業所を有する中小企業の方

こんな方
におすすめ

- ・いまいち売上が伸び悩んでいる経営者の方
- ・もっと効率の良い売上アップアイデアが欲しい方
- ・一人で考えることに限界を感じている方
- ・自分のビジネスでやるべきことを整理したい方
- ・集客やマーケティングでできることを学びたい方

申込方法

公社ホームページの入力フォームから、または
裏面申込書をFAXしてお申込みください。

<https://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/1910/0006.html>

講師

アージェントリー株式会社
かわた のぶひで
代表取締役 **川田 寿英 氏**



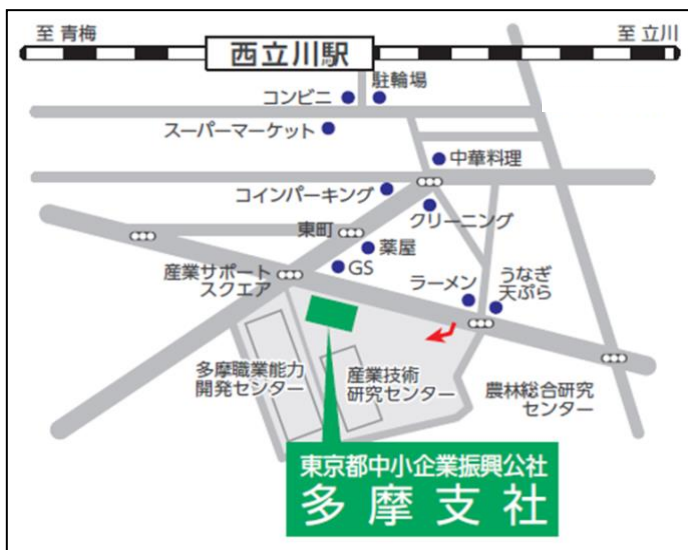
売上アップのコンサルティングや優秀な営業マンの代わりに営業してくれる、集客・売上アップするホームページ、ブログ、ランディングページを制作。脳科学に基づいた質問とイメージトレーニングを応用した、自分の理想の目標に向かえるようになる究極のメンタルケア、ストレスマネジメント事業も展開。日本マーケティング・デザイン協会会長、エキサイティング・ビジョン・プロジェクト総合プロデューサー。

<会場のご案内>

(公財) 東京都中小企業振興公社
多摩支社 2階 会議室

所在地：東京都昭島市東町 3-6-1
産業ビル トスクエア・TAMA

JR 青梅線「西立川駅」徒歩 7分



“売上アップアイデア発想法” 令和元年11月12日<火>開催

受講申込書 FAX:042-500-3915

※必要事項をご記入の上、切り取らずA4サイズのまま FAX にてお送りください。確認後事務局からメールをお送りします。

企業名	フリガナ		資本金	万円	従業員数	名
所在地	〒		業種			
参加者氏名	フリガナ	所属・役職	E-mail			
	フリガナ	所属・役職	E-mail			
	フリガナ	所属・役職	E-mail			
TEL						

※申込情報は当該事業の事務連絡、運営管理、組織内情報として使用いたします。個人情報は「個人情報保護に関する要綱」に基づき管理しています。当要綱は、弊社ホームページより閲覧及びダウンロードすることができますので必要に応じてご参照ください。

【問合せ先】 公益財団法人 東京都中小企業振興公社 多摩支社 林・田中
〒196-0033 東京都昭島市東町 3-6-1 TEL 042-500-3901 FAX 042-500-3915