

WEB講座(全4回) & ピッチ会

エクイティファイナンス・カレッジ

事業の拡大・成長のために不可欠な資金調達。特に、新しいビジネスに挑戦するベンチャー企業にとって、エクイティファイナンス(新株発行等による資金調達)により外部投資家から資金を調達することは、事業を大きく加速させることに繋がります。一方で、エクイティファイナンスを実施するためには、投資家の特徴や投資家が企業に期待することを理解した上でプレゼンをすること、資本政策や投資契約に関する十分な知識を持った上で投資家と交渉していくことなどが重要となります。

そこで、本講座では、エクイティファイナンスを実行する上で習得しておくべき知識とノウハウを体系的に学んでいただきます。講座修了後には、複数のVC、CVCを招いてピッチ会を開催します。

具体的にVC等からの資金調達を検討している方、エクイティファイナンスについてしっかり学びたい方、ご応募をお待ちしております。

対象

VC・CVC等からの資金調達を検討している都内ベンチャー企業

※事業計画を作成済みで、具体的に事業を展開している方が対象となります。

受講料

12,000 円(税込)

定員

10 社

※定員を上回る応募があった場合は、書類選考させていただきます。

詳細は
裏面へ

申込受付

2020年 8 月 23 日(日)まで

<プログラム>

第1回	9月17日(木) 17:30~20:30	「投資家へのプレゼンのポイント」
第2回	9月24日(木) 17:30~20:30	「資本政策の作成方法」
第3回	10月1日(木) 17:30~20:30	「投資契約締結の留意点」
第4回	10月8日(木) 17:30~20:30	「資金調達に成功した ベンチャー企業の実体験」
ピッチ 会	10月22日(木) 14:00.~17:00	複数のVC・CVCを招いて、 ピッチ会を開催します。

お問い合わせ

公益財団法人
東京都中小企業振興公社
経営戦略課

☎ 03-5822-7232

senryaku@tokyo-kosha.or.jp

プログラム・講師紹介

※第1～4回はWEB開催となります。ピッチ会はWEBもしくは秋葉原で開催予定です。

<p>第1回 9月17日(木)17:30～20:30</p> <p>「投資家へのプレゼンのポイント」</p> <ul style="list-style-type: none"> ○デットファイナンスとエクイティファイナンスの違い ○エンジェル投資家、VC、CVCのそれぞれの特徴と投資判断のポイント ○投資家に対する事業成長性の伝え方 	<p>株式会社リンクス 代表取締役 鈴木 吾朗氏 (株)gumi創業期など複数ベンチャー企業の立ち上げ、資金調達に携わり、総額20億円以上を調達した元ベンチャー企業の財務責任者。 現在は、(株)リンクスを設立し、「レンタルCFO(社外CFO)」として、人工知能の東工大発ベンチャーSOINN(株)で3億円、事業所内託児BPO事業(株)ママスクエアで約11億円などのビッグディールに携わるなど、複数のベンチャー企業の資金調達からM&Aなど出口戦略まで幅広いサポートを手掛けている。</p> 
<p>第2回 9月24日(木)17:30～20:30</p> <p>「資本政策の作成方法」</p> <ul style="list-style-type: none"> ○バリュエーション(時価総額)の考え方 ○アップラウンドとダウンラウンドの意味 ○エクイティファイナンスの種類(普通株式、種類株式、ストックオプション等) ○株式シェアと株主総会での議決権 ○新しいエクイティファイナンス(J-KISS等) 	<p>デロイトトーマツファイナンシャルアドバイザー合同会社 シニアヴァイスプレジデント 作田 隆吉氏 イノベーションファイナンス・アドバイザー事業をリードし、国内外の有カスタートアップの資金調達やM&A exitにおいて多くのアドバイザー実績を有する。テクノロジー・通信セクターにおけるクロスボーダー案件を中心にM&Aライフサイクル全般に亘る経験を有する。公認会計士。</p> 
<p>第3回 10月1日(木)17:30～20:30</p> <p>「投資契約締結の留意点」</p> <ul style="list-style-type: none"> ○株式引受契約と株主間契約 ○タームシートの意義 ○各契約で留意すべき条項 	<p>AZX Professionals Group/ AZX総合法律事務所 弁護士 横田 隼氏 2014年慶應義塾大学法科大学院修了、同年に司法試験合格。その後、都内法律事務所での執務を経て、2017年にAZX Professionals Groupに入所。AZX入所後、シード～レイターステージのベンチャー企業を中心に、エクイティファイナンスにおける契約交渉等のサポート、ストックオプションの発行、ビジネスモデルの適法性審査、利用規約・契約書の作成等、幅広いリーガルサービスを提供している。また、上場企業やVCに対するサポートも行っている。</p> 
<p>第4回 10月8日(木)17:30～20:30</p> <p>「資金調達に成功したベンチャー企業の実体験」</p> <ul style="list-style-type: none"> ○調達に至るまでの経緯、苦労 ○調達のための秘訣 ○パネルディスカッション 	<p>ユニファ株式会社 管理本部 経営企画室 室長 森田修平氏 大学卒業後、有限責任監査法人トーマツに入社。主にスタートアップでの監査・IPO支援業務や財務DD・会計アドバイザー業務に従事した後に、デロイトトーマツコンサルティング合同会社で原価・管理会計制度の構築・運用支援や会計・経費システムの選定支援、上場支援等のコンサル経験を経て、2015年8月にユニファに入社。現在は、予算・中計策定や資金調達、資本政策の策定、取締役会・経営会議運営、各種PJや特命案件への対応等の幅広い業務を担当。特に資金調達面では、事業立上から現在までに約70億円超の資金調達に貢献。</p> <p>株式会社ニューロスペース 取締役COO 北島勝太氏 アクセンチュア株式会社、独立系コンサルティングファームを経て、医療×ITのベンチャーであるエムスリー株式会社に入社。製薬企業・医療機器メーカー向けのデータ事業でリーダーを担い、カンパニー制移行に伴いカンパニープレジデントに就任し事業を牽引。CEO小林・CTO佐藤との出会いを通じてニューロスペースのミッションに共感し睡眠に関するサイエンス・テクノロジー・ビジネスの全てに大きなポテンシャルを感じ、スタートアップ経営へのチャレンジを決意。2017年11月、取締役COOとして参画。</p>  
<p>ピッチ会 10月22日(木)14:00～17:00</p>	<p>エクイティファイナンス・カレッジの修了企業※が登壇するピッチ会を開催します。複数のVC・CVCにご参加いただく予定です。</p>

申込方法

1. HPよりエントリーシートをダウンロードいただき、ご記入の上、メールでご提出ください。
【※切:8月23日(日)】

提出先: senryaku@tokyo-kosha.or.jp
 メール の 件 名 : 「エクイティファイナンス・カレッジの申込」

2. 受講決定をご連絡いたします。【8月31日(月)予定】
3. 受講料をお振込みください。
4. 入金確認後に、参加方法などの詳細をご連絡いたします。

HP

詳細はHPをご確認ください。

<https://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/2007/0011.html>

