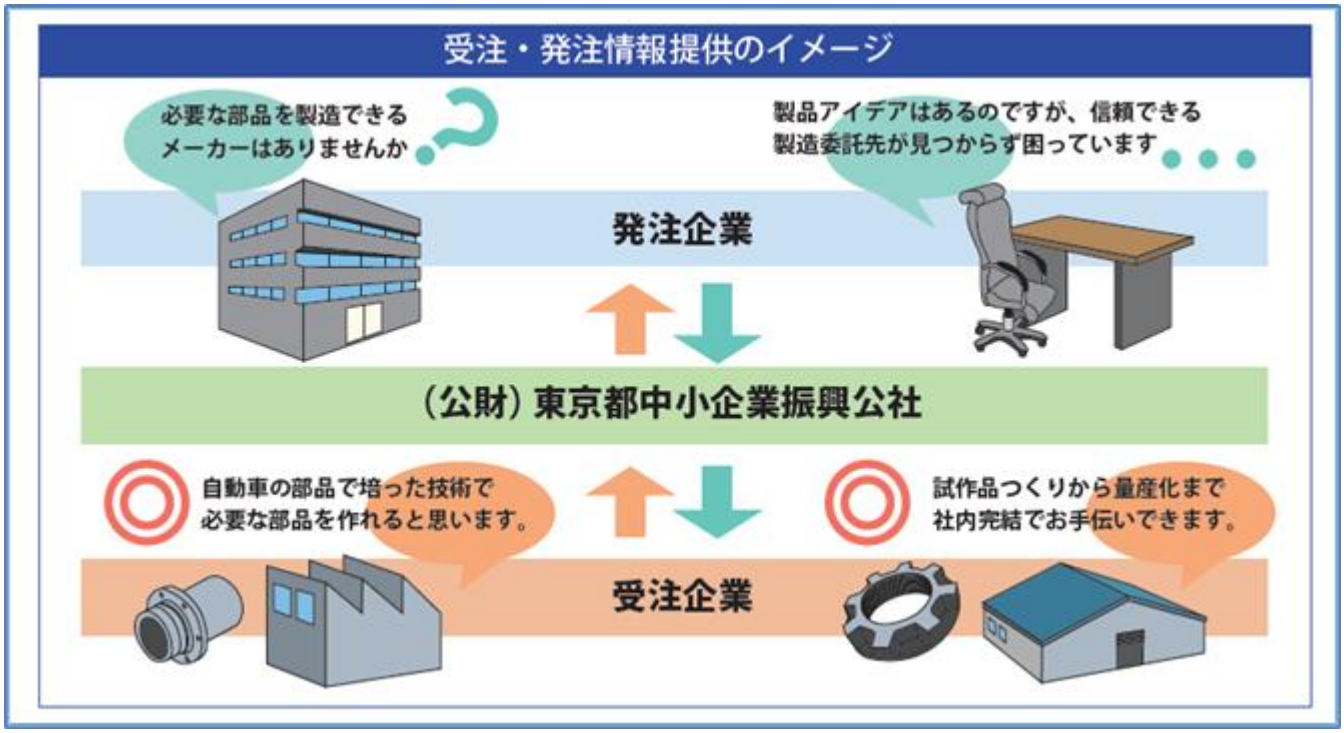
公益財団法人 東京都中小企業振興公社

外注先開拓でお困りの時は・・・
公社にお任せください！

公社では「仕事を発注したい」、「調達先を探してる」といった企業様からのご要望に対し、設備・技術等の適合条件に合った取引先を選定し、紹介・あっせんを行っています。
外注先の開拓でお困りの際はぜひ公社にご相談ください！

公社の取引先紹介 ３つのメリット！

- 登録企業約3万社のデータベースから希望にあう企業をご紹介します
- 紹介先と不調となっても新たな取引先をご紹介します
- 取引先と出会う様々な機会をご用意しています



（公財）東京都中小企業振興公社
事業戦略部取引振興課
〒101-0024　東京都千代田区神田和泉町1-13　住友商事神田和泉町ビル9F

裏面もご覧ください。

商談会等の開催

取引のきっかけづくりや新たなビジネスチャンスの創出支援を目的に、個別面談の商談会等を開催しています。

申込み方法

取引先をお探しの発注企業様は入力フォームより希望条件等をご登録ください。公社担当者が発注企業様のご希望をお伺いしながら支援させていただきます。

下記の公社ホームページから登録フォームにアクセスし必要な情報をご登録ください。登録後、公社担当者よりご連絡させて頂きます。

https://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/2010/0002.html

QRコードからもご登録いただけます。

※メールでも申し受けます。

torihiki@tokyo-kosha.or.jp

①企業名・連絡先、②発注内容の詳細、
③取引先に求める能力・要望をご記入ください。

中小企業世界発信プロジェクト 2020 **ビジネスチャンス・ナビ2020**

物品の調達等には、受発注取引のマッチングサイト「ビジネスチャンス・ナビ2020」もご活用ください。
登録・ご利用はすべて無料です。お気軽にご登録ください。

● 登録するとできること●

発注案件の掲載や、掲載案件への受注エントリー

ユーザー登録企業の中からビジネスパートナーを開拓 など

チャンスナビ で検索！

※PC優先サイトです