

エクイティファイナンス・カレッジ

～エクイティファイナンスによる資金調達で、ビジネスチャンスをつかむ～

このような方にお勧め

- エクイティファイナンスについて、しっかりと学びたい方
- VC等からの資金調達をお考えの方
- 具体的な事例を通じて、理解を深めたい方

事業の拡大・成長のために不可欠な資金調達。特に、新しいビジネスに挑戦するベンチャー企業にとって、エクイティファイナンス(新株発行等による資金調達)により外部投資家から資金を調達することは、事業を大きく加速させることに繋がります。一方で、エクイティファイナンスを実施するためには、投資家の特徴や投資家が企業に期待することを理解した上でプレゼンをする事、資本政策や投資契約に関する十分な知識を持った上で投資家と交渉していくことなどが重要となります。そこで、本講座では、エクイティファイナンスを実行する上で習得しておくべき知識とノウハウを体系的に学んでいただきます。講座修了後には、複数のVC、CVCを招いてピッチ会を開催する予定です。ぜひご応募をお待ちしております。

対象

VC・CVC等からの資金調達を検討している都内ベンチャー企業
※事業計画を作成済みで、具体的に事業を展開している方が対象となります。

受講料

12,000 円(税込)

募集

15 社 ※定員を上回る応募があった場合は、書類選考させていただきます。

申込受付

2021年 10 月 20 日(水)まで

詳細は
裏面へ

<プログラム>

第1回	11月4日(木) 17:00~19:30	「投資家へのプレゼンのポイント」
第2回	11月11日(木) 17:00~19:30	「スタートアップに必要な金融・資本戦略と知識」
第3回	11月18日(木) 17:00~19:30	「投資契約締結の留意点」
第4回	11月25日(木) 17:00~19:30	「資金調達を実施したベンチャー企業の実体験」
ピッチ会	12月9日(木) 13:30~17:00	複数のVC・CVCを招いて、ピッチ会を開催します。(予定)

お問い合わせ

公益財団法人
東京都中小企業振興公社
経営戦略課

☎ 03-5822-7232

senryaku@tokyo-kosha.or.jp

<p>第1回 11月4日(木)17:00～19:30</p> <p>「投資家へのプレゼンのポイント」</p> <ul style="list-style-type: none"> ○デットファイナンスとエクイティファイナンスの違い ○エンジェル投資家、VC、CVCのそれぞれの特徴と投資判断のポイント ○投資家に対する事業成長性の伝え方 	<p>株式会社リンクス 代表取締役 鈴木 吾朗氏</p> <p>(株)gumi創業期など複数ベンチャー企業の立ち上げ、資金調達に携わり、総額20億円以上を調達した元ベンチャー企業の財務責任者。現在は、(株)リンクスを設立し、「レンタルCFO(社外CFO)」として、人工知能の東工大発ベンチャーSOINN(株)で3億円、事業所内託児BPO事業(株)マスキエアで約11億円などのビッグディールに携わるなど、複数のベンチャー企業の資金調達からM&Aなど出口戦略まで幅広いサポートを手掛けている。</p> 
<p>第2回 11月11日(木)17:00～19:30</p> <p>「スタートアップに必要な金融・資本戦略と知識」</p> <ul style="list-style-type: none"> ○日本のベンチャーエコシステムの問題点 ○スタートアップ経営者に必要なレバレッジ ○資本政策とイグジットは戦略であり戦術ではない ○企業価値、契約書、知財に関する落とし穴 ○ストックオプションに関する正しい知識 ○種類株式の本質 ○有価証券に関わる税務リスク ○新しいファイナンススキームにある課題 	<p>株式会社 アカデミック・ギャングスター 代表取締役 中川 卓也氏</p> <p>京都大学卒。キダー・ピーボディ証券(GEキャピタル)外国株式部、パークレイズ証券キャピタルマーケット部ディレクター、HSBC証券資本市場部門マネージング・ディレクター、みずほ証券事業開発総括部長、ネスレ日本株式会社人材・組織開発部長、ブルータス・コンサルティング エグゼクティブ・ディレクター等を歴任。その間M&A、ファイナンス、デリバティブ、証券化、PE・ヘッジファンドの資金調達、IR・コーポレートガバナンスアドバイ業務等に従事。現在は、事業戦略、資本・財務政策、資金調達等のアドバイを通じて、顧客の企業価値向上に携わる。2019年に株式会社アカデミック・ギャングスター創業。</p> 
<p>第3回 11月18日(木)17:00～19:30</p> <p>「投資契約締結の留意点」</p> <ul style="list-style-type: none"> ○株式引受契約と株主間契約 ○タームシートの意義 ○各契約で留意すべき条項 	<p>AZX Professionals Group/ AZX総合法律事務所 弁護士 横田 隼氏</p> <p>2014年慶應義塾大学法科大学院修了、同年に司法試験合格。その後、都内法律事務所での執務を経て、2017年にAZX Professionals Groupに入所。AZX入所後、シード～レイターステージのベンチャー企業を中心に、エクイティファイナンスにおける契約交渉等のサポート、ストックオプションの発行、ビジネスモデルの適法性審査、利用規約・契約書の作成等、幅広いリーガルサービスを提供している。また、上場企業やVCに対するサポートも行っている。</p> 
<p>第4回 11月25日(木)17:00～19:30</p> <p>「資金調達を実施したベンチャー企業の実体験」</p> <ul style="list-style-type: none"> ○調達に至るまでの経緯、苦労 ○調達のための秘訣 ○パネルディスカッション 	<p>株式会社エアロネクスト 取締役CFO 広瀬 純也氏</p> <p>2008年、SBIインベストメント入社。ベンチャーキャピタリストとして、投資審査業務および、投資先の支援、M&A、IPOなどの業務に従事。2012年、山梨にてコンサルティング会社を設立。2017年にエアロネクストを創業。取締役就任。営業、管理全般を担いつつ、CFOとして事業会社、VCからの資金調達を実施。</p>  <p>FRAIM株式会社 代表取締役社長 堀口 圭氏</p> <p>司法試験合格後、弁護士として外資系法律事務所に入社し、主にM&A分野を担当。2018年4月に日本法務システム研究所を創業。2019年5月からAIを用いた文書作成支援サービス「LAWGUE」提供を開始し、これまでにVC及び事業会社から、累計約4億円のエクイティファイナンス及び数億円規模のデットファイナンス、公的補助事業を実施。2021年4月、Forbes「30歳未満のアジアを代表する30人」に選出。</p> 
<p>ピッチ会 12月9日(木)13:30～17:00 (予定)</p>	<p>エクイティファイナンス・カレッジの修了企業が登壇するピッチ会を開催します。複数のVC・CVCにご参加いただく予定です。</p>

申込方法

1. HPよりエントリーシートをダウンロードいただき、ご記入の上、メールでご提出ください。
【〆切:10月20日(水)】

提出先: senryaku@tokyo-kosha.or.jp
メールの件名:「エクイティファイナンス・カレッジの申込」

2. 受講決定をご連絡いたします。【10月25日(月) 予定】
3. 受講料をお振込みください。
4. 入金確認後に、参加方法などの詳細をご連絡いたします。

HP

詳細はHPをご確認ください。

<https://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/2109/0010.html>

