**エクイティファイナンス・カレッジ**

**エントリーシート**

**お申込み者様の概要について**

|  |  |
| --- | --- |
| 企業名 |  |
| 出席者1（役職） | 氏名：　　　　　　　　（代表取締役・CFO・その他　　　　　　　） |
| メールアドレス： |
| 出席者2（役職） | 氏名：　　　　　　　　（代表取締役・CFO・その他　　　　　　　） |
| メールアドレス： |
| ご住所 |  |
| 電話番号 |  |
| 企業HP |  |
| 法人設立時期 | 　　　　　年　　月 |
| お申込みの経緯 | メルマガ／公社HP／TOKYO創業ステーションHP／公社職員からの紹介／他機関等からの紹介（　　　　　　　　）／その他（　　　　　　　　　　） |

1. **事業について**

**※記載内容は講義実施の参考のため、公社および本カレッジの講師に共有させて頂きます**

|  |  |
| --- | --- |
| （1）事業目標※解決を目指す社会課題、どんな事業分野で何を目指すのか等 | （120字程度） |
| （2）事業内容※提供する製品･サービスについて。誰に・何を・どのように提供するのか | （各50字程度）【提供する製品・サービス】【想定市場と顧客】【販売方法・チャネル】 |
| （3）差別化ポイント※競合他社と差別化できる自社の優位性（技術・ノウハウ等） | （120字程度） |
| （4）製品・サービスの開発、販売状況 | （120字程度） |

**２．今後の事業計画と調達体制について**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | (1)実績(直近の決算期) | (2)計画(今後2年間) |
| 年　　月期 | 年　　月期 | 年　　月期 |
| 売上高（円） |  |  |  |
| 営業利益（円） |  |  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| (3)財務体制について | 財務担当　有／ＣＦＯ　有／その他（　　　　　　　　） |

**３. 調達実績・計画**

|  |  |
| --- | --- |
| (1)過去の資金調達（融資） | あり・なし　　累計調達金額　　　　　円 |
| (2)過去の資金調達（投資） | あり・なし　　累計調達金額　　　　　円 |
| (3)今後の調達計画※いつ頃、どこから、どのように、いくらくらい等、調達方針について |  |

※累計調達金額はこれまでに調達した合計額を記載ください。

**4. 本カレッジへのお申込の目的・期待すること**

|  |  |
| --- | --- |
| お申込みの目的 | ＶＣ・金融機関とのコネクション作りのため／ピッチの経験を積むため／ＶＣの視点を知るため／効果的なピッチ方法を知るため（資料作成・話し方等）／その他（　　　　　　　　　　） |
| 本カレッジを通して得たい経験等（自由記述） |  |

**◇申込要件の確認（申込要件を満たしているかご確認ください。満たす場合は○、満たさない場合は×を記載）**

|  |  |
| --- | --- |
| 項目 | 確認 |
| 1 | 下記の①②についていずれか一つに該当する。①公社「事業可能性評価事業」で、現在も継続支援を受けている。②TOKYO UPGRADE SQUAREで、官民連携・経営アドバイスを受けたことがある。 |  |
| 2 | VC等からの資金調達を検討している都内ベンチャー企業であり、下記に該当する。・具体的に事業を展開している。・起業済である。 |  |
| 3 | 以下のいずれかに該当する会社又は個人事業主である。　□製造業・その他※：資本金３億円以下又は従業員３００人以下　　　　　　　　　　（※）ソフトウェア業、情報処理サービス業も含む　□卸売業：資本金１億円以下又は従業員１００人以下　□サービス業：資本金５千万円以下又は従業員１００人以下　□小売業：資本金５千万円以下又は従業員５０人以下 |  |
| 4 | 「みなし大企業」に該当しない。 |  |
| 「みなし大企業」とは次のいずれかに該当する場合をいいます。①大企業が単独で発行済み株式総数又は出資総額の１/２以上を所有又は出資している場合②複数の大企業が発行済み株式総数又は出資総額の２/３以上を所有又は出資している場合③役員の半数以上を大企業の役員又は職員が兼務している場合 |
| 5 | 過去5年以内に刑事法令による罰則の適用を受けていない。 |  |
| 6 | 公社HPに記載の「ご参加にあたっての注意事項」及び事務局からの注意事項を確認し、それを遵守する。 |  |
| 7 | 本申込フォームの記載内容について、公社・本カレッジの講師に共有することを了承する。 |  |