

事業承継型M&Aのすゝめ

～譲り手も受け手も上手くいく！第三者承継の進め方～

後継者のいない企業の事業承継の方法として、第三者承継（M&A）が注目されています。

事業承継課題の解決に用いられるM&Aは経済合理性だけで実施されるものではありません。譲り手の「想い」を引き継ぎ、友好的に実施される「事業承継型M&A」が「譲り手」「受け手」双方の発展に繋がる事例が増えています。

本セミナーでは、事業承継型M&Aの事例、受け手企業の実態、譲渡を進める際の留意点などわかりやすく解説します。

令和6年

1月22日（月）

15:00～16:30

お申込み方法

公社HPよりお申込みください

<https://www.tokyo-kosha.or.jp/topics/2401/0006.html>



定 員：100名(先着順・要事前申込)

受 講 料：無料

開 催 形 式：WEB（ZOOMを予定）

対 象：・第三者承継（M&A）を検討する中小企業経営者
・後継者不在企業等の譲受を検討する中小企業経営者 等

主な内容

- ◇事業承継の現状と廃業
- ◇事業承継型M&Aの有効性
- ◇M&Aの進め方
- ◇受け手（譲受側）企業の実態
- ◇譲渡を進める際の留意点 等

講師



株式会社サクシード
代表取締役
水沼 啓幸 氏

（略歴）
作新学院大学 客員教授
法政大学大学院 地域研究センター 客員教授
人を大切にする経営学会 常任理事・事務局次長
日本でいちばん大切にしたい会社大賞 実行委員会事務局

高崎経済大学経済学部卒。法政大学院イノベーション・マネジメント研究科修了（MBA）、人を大切にする経営学会事務局次長、中小企業診断士。地域金融機関である栃木銀行に勤務。2010年中小企業の事業承継支援を専門に行う、財務、IT、金融領域を支援するコンサルティング会社「株式会社サクシード」を創業。2020年1月より地域の成長意欲の高い中堅、中小企業を地域資源である中小企業の引き継ぎ手として登録、情報発信する地域特化型M&Aプラットフォームサービス「ツグナラ」をローンチ、事業承継をテーマに地域課題の解決を図るべく活動を行っている。主催するとちぎ経営人財塾においては、160名を超える地域の経営人財を育成、輩出。著書に『地域一番コンサルタントになる方法』（同文館出版）、『実践 強い会社の人を大切にする経営』（PHP研究所）などがある。

【ご留意事項】

- ・PCやタブレットなどの端末、インターネット環境、メールアドレスが必要です。
- ※視聴に伴う通信料は受講者負担となります。
- ・タブレットやスマートフォンで参加される場合、Zoomアプリの事前ダウンロードが必要です。
- ・接続不良に伴うサポートは実施しておりません。事前に接続の確認をお願い致します。