

入門セミナー 医療機器産業参入に向けて



「中小企業がどうやって参入するのかよくわからない」「ビジネスの仕組みは」「医療機器の市場と今後の動向は」「医工連携という言葉をよく聞くんが、どういう取り組みを行っているのか」……など、医療機器産業への参入について、ご不安やお悩み、気になることはありませんか？

都内ものづくり中小企業の皆様を対象に、基礎的な内容をお伝えする入門セミナーを行います。分かりやすく丁寧にお伝えしますので、初めての方もぜひお気軽にご参加ください。

11月4日 火

14時～16時

Zoom開催・参加無料

※12月8日(月)にはさらに発展的な内容の「医療機器産業参入のためのビジネスプラン」のワークショップを実施予定です。

本入門セミナーでご興味をもたれた方は、ぜひ医工ものづくり会員にご登録の上、ワークショップにご参加ください。



講師

株式会社 オーソエッジジャパン
セールスマネジメント本部 本部長

石井 雄大 氏

2009年より国内医療機器販売代理店の株式会社栗原医療器械店にて、整形外科専門事業部にてセールス業務に従事。2023年より栗原医療器械店の子会社である株式会社オーソエッジジャパンに出向し、営業部長に就任。販売戦略の指揮を執る。2025年より同社のセールスマネジメント本部の本部長に就任。医療機器販売におけるフロント業務だけではなく、各医療機器メーカーとのプロモーション活動の立案や実行管理、在庫管理マニュアル作成等のバック業務も経験。

お申込はこちら ▶ <https://forms.gle/zGp7HpU9oCW3JNbR8>



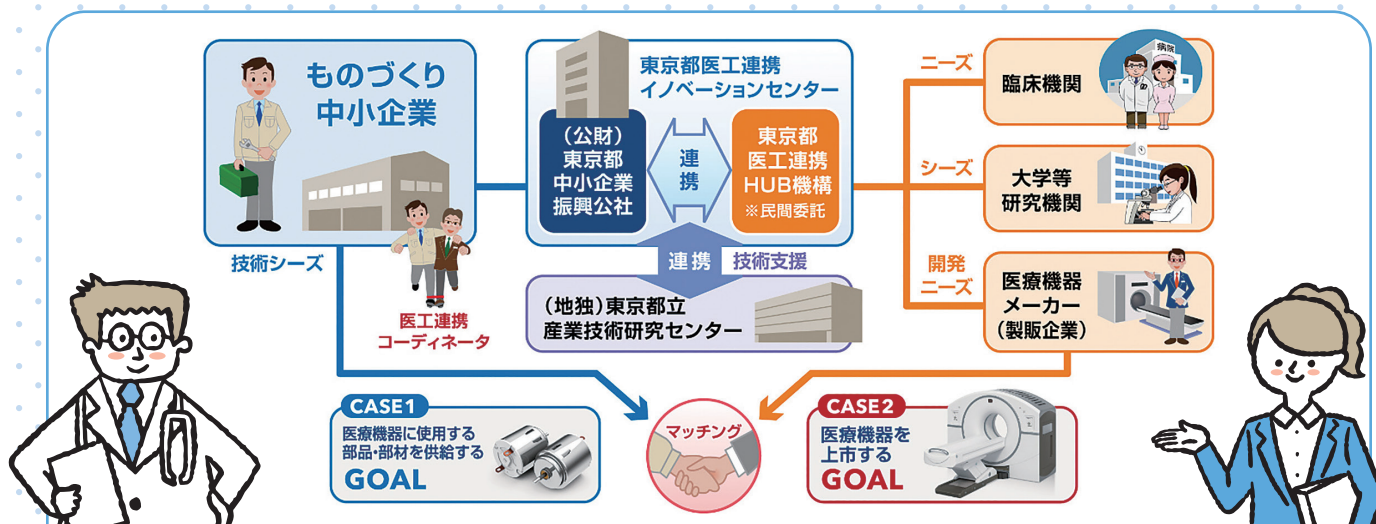
登録無料

随時募集中

医療機器産業参入支援事業

都内の“ものづくり中小企業”が 医療機器産業へ参入することを支援します

医療機器産業参入支援の会員登録(医工ものづくり会員登録)を行っていただくと、専任の医工連携コーディネータによるマッチング支援のほか、専門展示会の出展支援やHUB機構の講座・イベントへの参加、ニーズデータベース機能や専門家相談などをご利用いただけます。東京都医工連携HUB機構等を通して医療機器メーカー及び臨床・研究機関との連携を促進し、新たな医療機器の開発に向けて支援いたします。



事業参加(医工ものづくり会員登録)条件

- (1) 医療機器産業に参入を目指す(参入している)、**都内に事業所を有する中小企業**
- (2) **ものづくり企業であること**
(無体物であるソフトウェア開発等を行っているIT企業の方も登録可能です)

- ・ものづくり(医療機器開発)に直接携わらないコンサルタント、商社等のご登録はお断りしています。
- ・既に「医療機器製造販売業許可」をお持ちの医療機器メーカー(製販企業)は原則、東京都医工連携HUB機構への登録をお願いいたします。

※詳細はHPをご覧ください。

<https://www.tokyokosha.or.jp/support/shien/medical/index.html>

ものづくり中小企業 利用企業のイメージ

(1)【部材供給】

医療機器関連の業許可は持っていないが、医療機器メーカーへの部材・部品等の供給を目指す企業。

(2)【量産・受託】

医療機器製造業を保有し、医療機器メーカーへ完成品の量産供給や受託開発等が可能で、更なる事業の拡大を目指す企業。

(3)【製造販売業】

医療機器製造販売業をこれから取得し、自社ブランドの医療機器の上市を目指す企業。

医療機器産業参入支援の参加登録方法

(参加登録の流れ)

- ① 公社HP内の「医療機器産業参入支援事業」ページから「参加登録フォーム」にて申請をお願いします。
- ② 登録後、医工連携コーディネータよりご連絡いたします。面談等を通して貴社技術のヒアリングを行い、本事業の利用方法等についてご説明します。
- ③ 「東京都医工連携HUB機構」の同時登録を希望された方はHUB機構「臨床機関のニーズへの面談申込」等のメニューが利用可能となります。



「医療機器産業参入支援事業」ページ

問合せ先



公益財団法人 東京都中小企業振興公社

事業戦略部 取引振興課 医工連携担当

メール medical@tokyo-kosha.or.jp

電話 03-5201-7323

<https://www.tokyo-kosha.or.jp/support/shien/medical/index.html>